



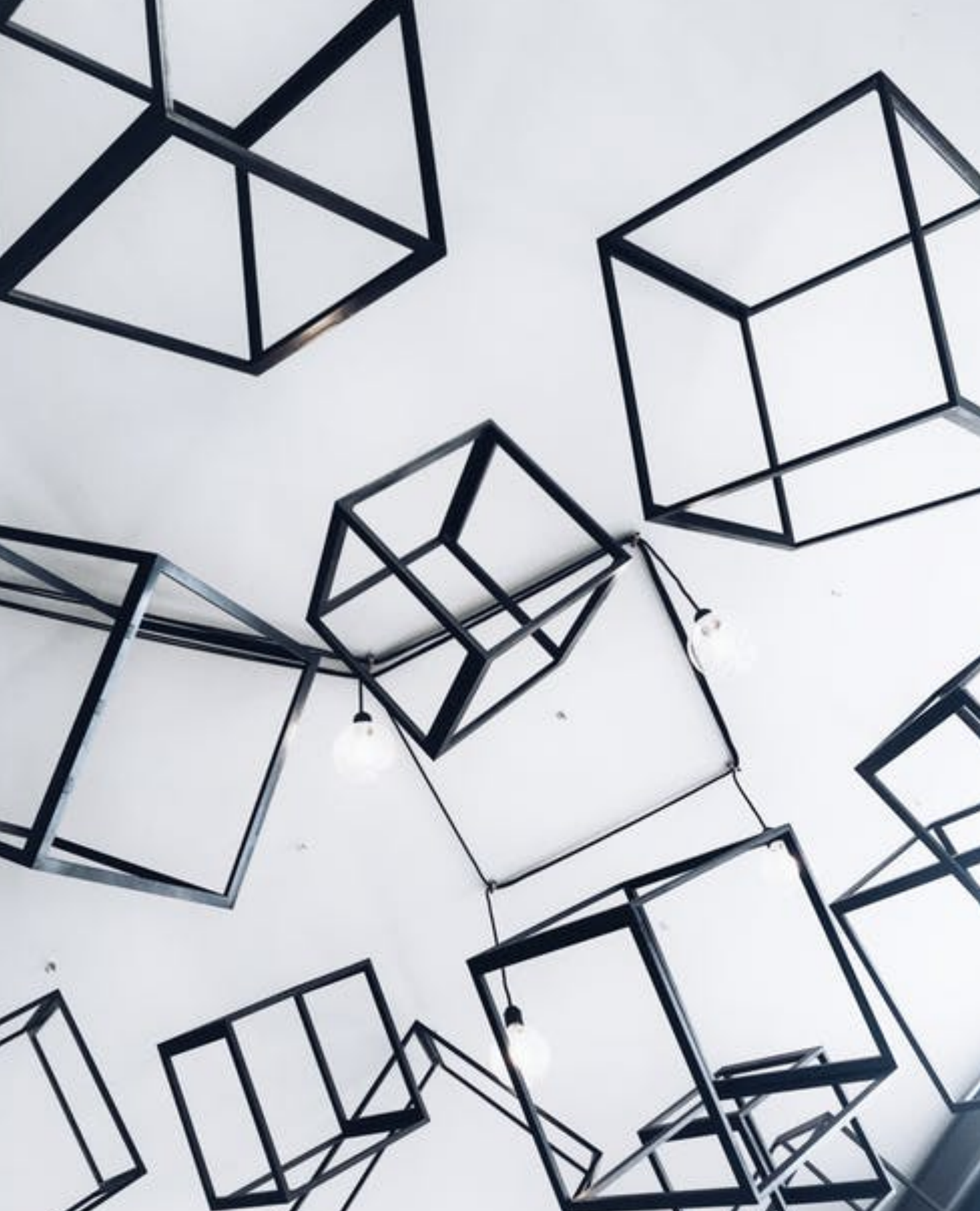
# Årsredovisning

Hoodin AB | Org.nr. 556911-9778

## 2019

hoodin▶▶





# Innehållsförteckning

- |                           |                            |
|---------------------------|----------------------------|
| 1. Om Hoodin              | 10. Årsredovisning         |
| 2. VD har ordet           | 11. Förvaltningsberättelse |
| 3. Händelser under året   | 17. Resultaträkning        |
| 4. Vision & mål           | 18. Balansräkning          |
| 6. Produkter & erbjudande | 20. Noter                  |
| 8. Affärsmodell           | 23. Underskrifter          |
| 9. Styrelsen              | 24. Revisionsberättelse    |

# Om Hoodin

---

Hoodin är en online-plattform (SaaS) för bevakning och automatiserad inhämtning av digitalt innehåll. Hoodin skapar värde för kunderna genom att användare kan skapa bevakningar avseende det innehåll som är mest relevant för den unika användaren. De kan till exempel bevaka patent, vetenskapliga rapporter, konkurrenters hemsidor, nyhetsmedia, sociala media m.m.

Användaren kan återanvända bevakningsresultaten för att skapa innehåll för extern användning eller som internt beslutsunderlag.

Hoodin erbjuder licenser som är skräddarsydda för den bransch ett företag agerar inom, samt anpassade licenser för funktioner inom företag.

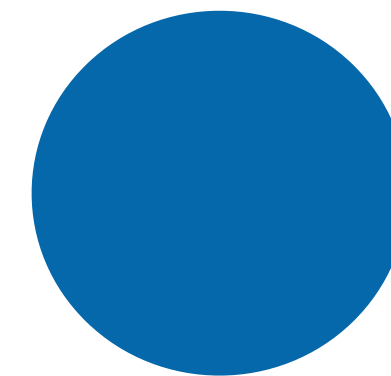
Exempel på branscher som Hoodin har licenser till är; Medtech, Pharma, Health Care, Utbildning, Turism, Finans med flera.

Exempel på funktioner där Hoodin levererar kundvärde, och som är oberoende av bransch, är t ex; Försäljning, HR, Strategi med flera.

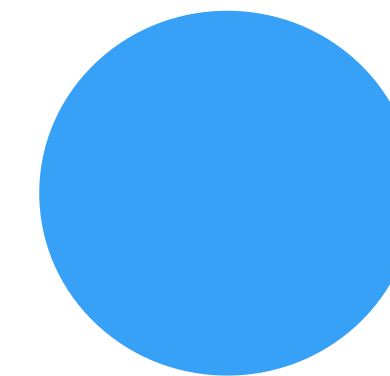
Bevakningar

Branscher

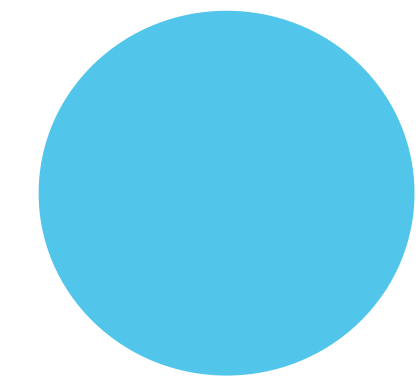
Funktioner



Patent  
Vetenskapliga rapporter  
Konkurrenters hemsidor  
Nyhetsmedia  
Sociala media  
Med flera



Medtech  
Pharma  
Health Care  
Utbildning  
Turism  
Finans  
Med flera



Försäljning  
HR  
Strategi  
Med flera



# VD har ordet

---

**2019 kan sammanfattas som ett produktivt och bra år för Hoodin. Dels kring vad som uppnåddes som direkta resultat under året, men även insatser som bygger viktigt fundament inför framtiden.**

Det gångna året har till stor del handlat om att förbereda och bygga upp en struktur för att bemöta ett stort kommande behov i och med Medtech Device Regulation 2020. Förändringen för branschen innebär att drygt 30 000 företag inom Medtech behöver bevaka händelser som är relaterade till de egna produkterna, i syfte att förbättra patientsäkerheten. De behöver bevaka kliniska studier från andra företag med liknande produkter i syfte att ta till sig resultatet och ev. göra ändringar i den egna produkten. De kommer att behöva bevaka sociala medier för att snappa upp feedback från marknaden och användare (sjukvårdspersonal och patienter). De kommer även att behöva bevaka utvecklingen av teknik och alternativa behandlingar för att säkerställa att den egna produkten är det bästa alternativet. Att genomföra detta arbete helt manuellt är näst intill en omöjlig uppgift, och framför allt mycket tidskrävande.


Under året har vi även fortsatt vår strategiska resa med ambition om att göra Hoodin tillgängligt via digitala marknadsplatser och partners, samt lanserat fler branschlösningar tillsammans med partners. Allt i syfte för att göra Hoodin som plattform tillgänglig för allt fler och därmed skala upp affärsmodellen och intäkterna.

Utvecklingen av Hoodin-aktien för helåret 2019, med en uppgång på strax över 800%, är självklart något vi tar med oss in i 2020. Vi fortsätter resan enligt vår plan och målsättning.



**”Hoodin är väl positionerade genom att ha en plattform och tjänst som möter behovet för cirka 30 000 Medtech-företag.”**

Marcus Emne, VD Hoodin



## Urval av väsentliga händelser under året

---

### Framtagande och lansering av flertalet nya branschlösningar

Under året har Hoodin lanserat ett antal nya branschlösningar, bland annat för Health Care. Under året har Hoodin även påbörjat framtagande av ytterligare branschlösningar.

---

### Flertalet avtal tecknade med strategiska partners, främst avseende branschen medtech

Avtal med danska Qmed Consulting, Regulatory Index i UK m fl har gett Hoodin en stabil grund av strategiska partners för att ta erbjudandet till både fler partners samt ut till slutkunder.

---

### Lansering av Hoodin version 4.0

Med lansering av version 4.0 tog Hoodin ett viktigt steg avseende plattformen för att bättre implementera AI och machine learning. De stora nyheterna i versionen var möjligheten att skapa bevakningar på stora grupper av källor samt hur bevakning av sociala medier hanteras.

---

### Nya branscher och geografiska marknader

Under året har Hoodin lanserat ett antal nya branschlösningar, bland annat för Health Care. Under året ingicks även partneravtal för lansering av Hoodin i USA.



A top-down view of a desk with a laptop, coffee, pens, and a watch. The laptop is open and centered, with a white text box overlaid on its keyboard. To the right is a cup of coffee with latte art. Various desk accessories like pens, a watch, and a cable are scattered around.

# Vision & mål



# Vision & mål

## Vision

När ett företag eller en organisation har behovet att effektivisera sin bevakning av digitalt innehåll, så ska de instinktivt tänka Hoodin som sitt förstahandsval.

## Mission

Hoodin förenklar och effektiviserar hur företag och organisationer bevakar och skapar affärsvärde av digitalt innehåll.

## Vårt långsiktiga mål

Med ett erbjudande i form av en SaaS plattform och ett partnerprogram i världsklass ska Hoodin bli den mest utbredda och använda tjänsten avseende bevakning av digitalt innehåll, på den globala marknaden.

## Väsentliga delar av vår strategi

### Effektivitet & relevans

Hoodin som tjänst skall vara det mest tids- och kostnadseffektiva valet av tillvägagångssätt för bevakning av digitalt innehåll. Vi skall uppnå det genom att vara den tjänst och metod som ger det mest relevanta resultatet och som erbjuder gränssnitt och funktioner för samarbete inom organisationer.

### Dynamisk användning

Hoodin skall vara öppet för att kunna användas tillsammans med andra mjukvaror. Som tydligt exempel kan allt innehåll exporteras till andra digitala system via API och integrering.

### Partners

Med VAR (Value Adding Resellers) partners skall Hoodin nå marknaden på ett effektivt och hållbart sätt. Hoodin gör därmed en avgränsning i att förhålla sig till att vara leverantör av mjukvara och kompetens avseende bevakning av digitalt innehåll, medan partners skall vara experter avseende branscher och respektive kunds behov.

### Internationalisering

Hoodin är verksam på en internationell marknad och anpassar därför all utveckling av tjänster och affärsmodell utifrån detta.

### Branschanpassning

Hoodin bevakar kontinuerligt förändringar på makronivå avseende förändringar inom branscher som innebär stärkta krav eller behov för aktörer inom branschen avseende bevakning av digitalt innehåll. Med anpassade lösningar för en unik bransch och applicerings-områden, så kan Hoodin leverera högsta möjliga grad av leverans.



## Produkter och erbjudande

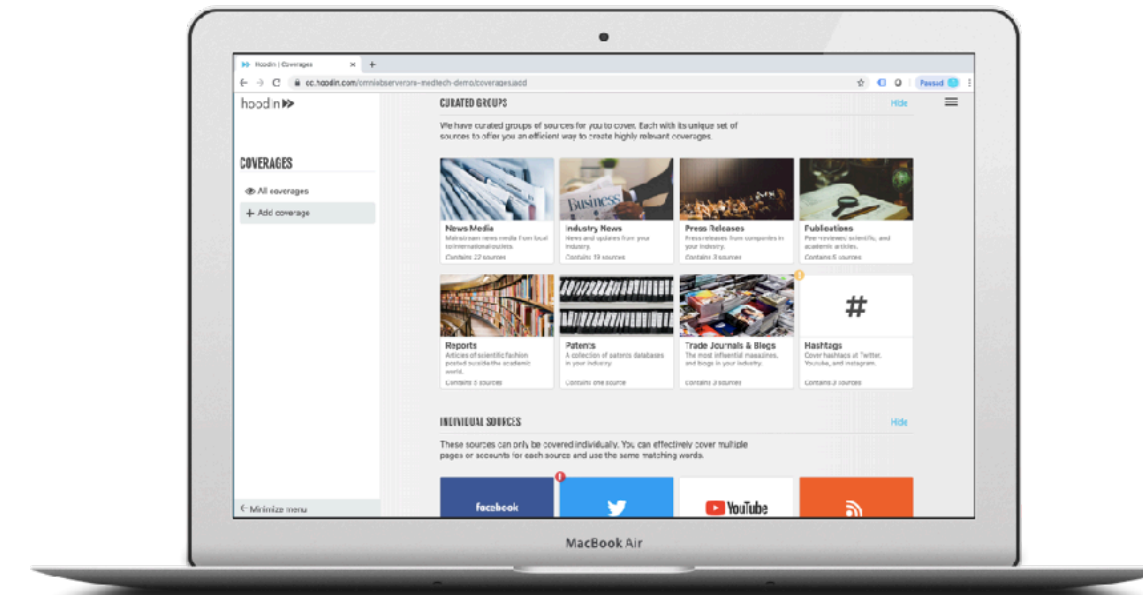
Hoodin som plattform bygger på att användare skapar bevakningar på relevanta digitala källor och ges möjligheten att återanvända innehållet för deras unika ändamål. För att uppnå högt kundvärde med en plattform som Hoodin är det av yttersta vikt att plattformen genererar ett relevant resultat och att användarens upplevelse uppfattas som väl anpassad till just det behov och mål de har med sitt användande. För att hantera det på bästa sätt finns Hoodin tillgängligt med anpassade licenser för olika branscher.

Några av de branscher som Hoodin har anpassade lösningar till är;  
**Medtech, Pharma, Utbildning, Turism och Finans.**

Hoodin utvecklar och lanserar löpande nya branschlösningar samt lösningar för specifika användningsområden.

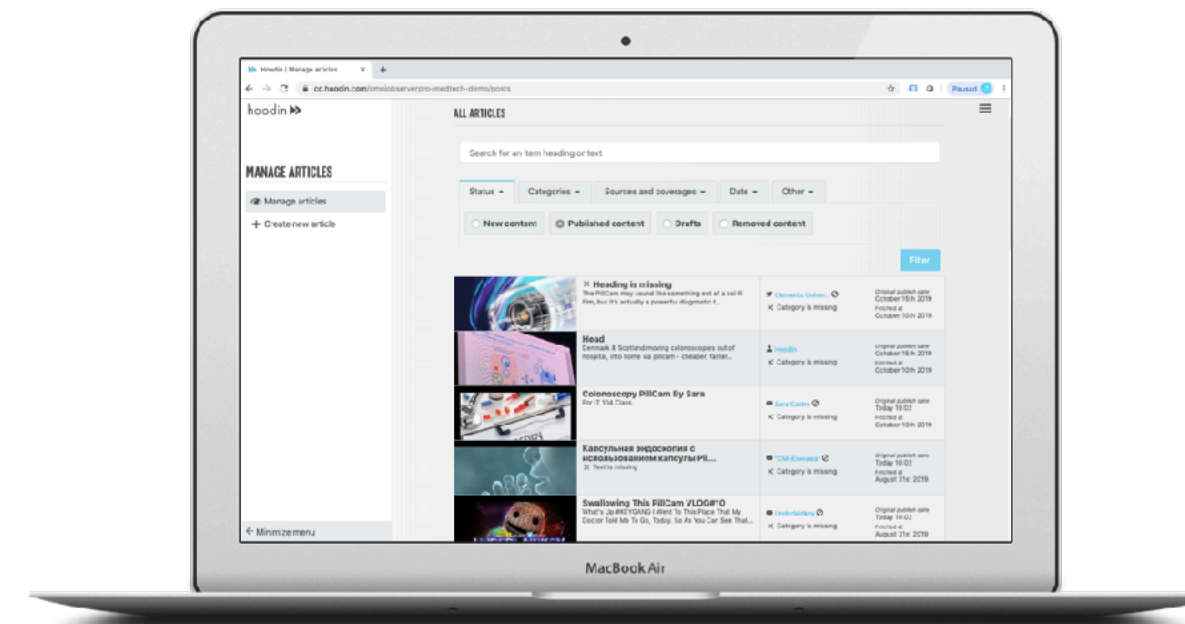


# Hur Hoodin fungerar i tre steg



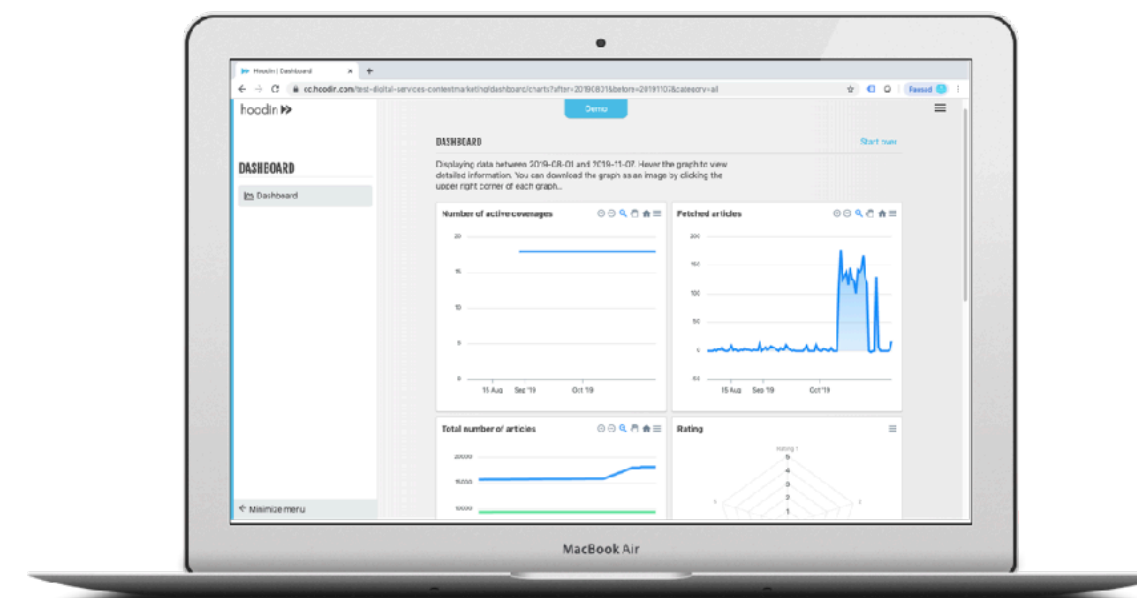
## Bevaka

Bevaka allt från patentdatabaser, konkurrenters hemsidor, evenemang till sociala medier och mycket mer med hjälp av relevanta nyckelord.



## Hantera

Med Hoodins robotar hämtas innehållet in, så som texter, bilder och videos för återanvändning.



## Använd

Använd materialet utefter behov. Oavsett om det är externt på egna medier och webbplatser eller för internt beslutsunderlag och rapporter.

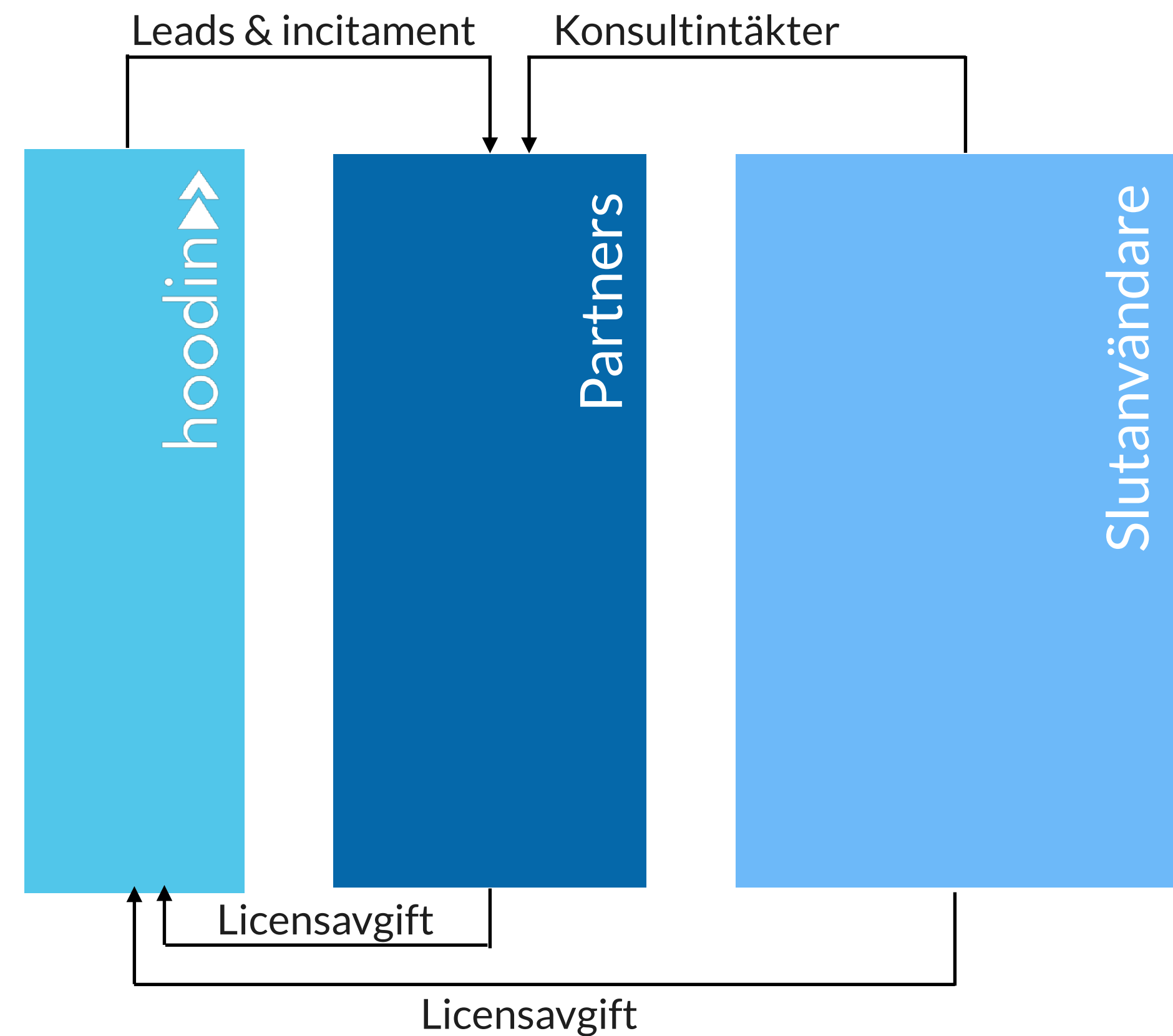


# Affärsmodell

Hoodins affärsmodell baseras på att slutanvändaren ersätter manuella eller sämre lämpade bevakningslösningar med Hoodins produkter. Kunden köper en licens till Hoodins produkt och kundens unika bevakningsbehov definieras i licensen. Intäkterna från kunderna består av en fast månadslicens och en varierande avgift beroende på antalet bevakningar kunden skapar samt antalet användarkonton och andra tilläggstjänster som finns tillgängliga i plattformen.

Partners är de som i första hand säljer och implementerar Hoodin hos en slutanvändare. Det kan även förekomma fall där partnern helt och hållet driftar slutanvändarens lösning. Till exempel kan en partner inom content management (företag som skriver och skapar innehåll på beställning) använda Hoodin för att leverera innehåll mer effektivt till sin kund. I det fallet är det partnern som är licenstagare.

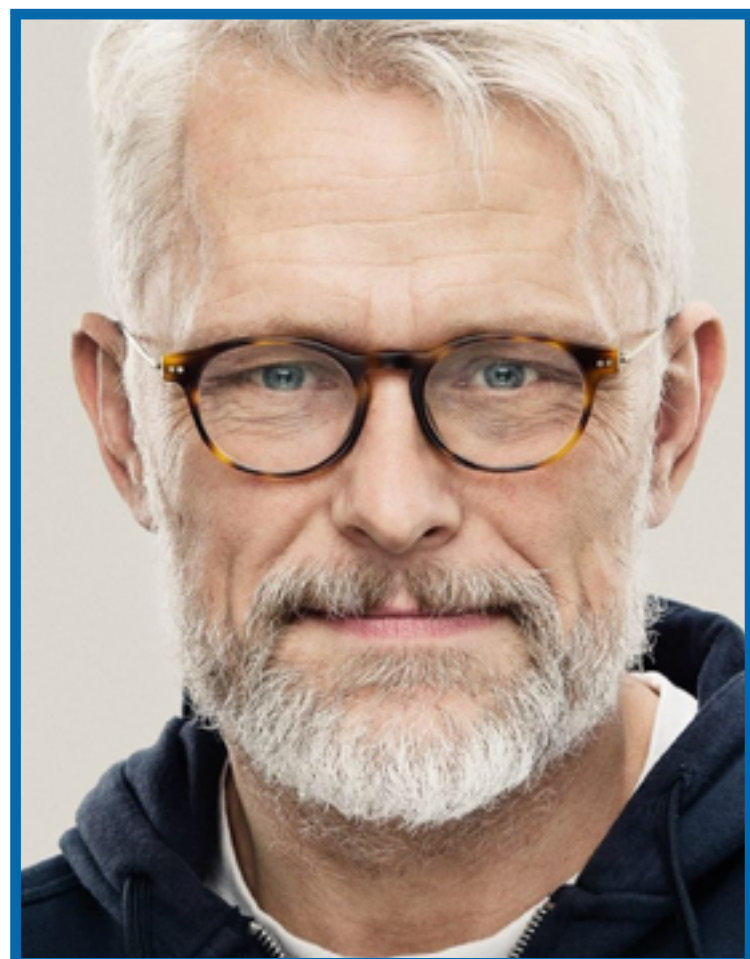
De leads (förfrågningar från kunder) som inkommer till Hoodin matchas mot lämpliga partners, som i sin tur tar kontakt med slutanvändaren för att leverera en lämplig lösning.





# Styrelsen

---



## **Peter Wendel – styrelseordförande**

Peter Wendel (född 1962) har lång och gedigen erfarenhet från entreprenörskap inom mjukvaruutveckling och andra delar av tech-branschen. Peter har även erfarenhet av styrelsearbete i noterade bolag, bland annat som styrelseordförande i Appspotr (noterade på Spotlight) och som VD i Northern CapSek Ventures AB.



## **Marcus Emne – styrelseledamot och VD**

Marcus Emne (född 1973) är grundare av Hoodin. Marcus har härutöver lång erfarenhet av internationellt företagsbyggande, bland annat som managing director för BTS Interactive (Nasdaq Stockholm) och business unit manager för Sales & Marketing på CGI. Marcus har även innehaft tjänst som ansvarig för Corporate Development & Strategy på Sony Mobile.



## **Mette Gross – oberoende styrelseledamot**

Mette Gross (född 1972) har lång erfarenhet från ledande befattningar inom Kinnevik-koncernen, bland annat som CFO på MTG i Danmark. Mette har även erfarenhet från ledande befattningar i andra noterade bolag, bland annat som CFO på Iconovo AB och som styrelseledamot i Queen Invest AB.



## **Joakim Nydemark - Oberoende Styrelseledamot sedan 2019**

Joakim Nydemark (född 1971) har mer än 20 års erfarenhet av internationell mjukvaruförsäljning och bolagsledning. Joakim är verkställande direktör för Crunchfish AB sedan 2012. Innan han kom till Crunchfish AB har han varit verkställande direktör för Obigo AB samt haft olika ledningsgruppsbefattningar på TAT AB, Teleca AB och Anoto AB. Joakims expertis inkluderar affärsutveckling, bolagsstyrning samt verksamhets- och företagsexpansion med lång erfarenhet från internationell försäljning och etablering av lokala försäljningskontor i Europa, Asien och USA.



# Årsredovisning

Styrelsen och verkställande direktören för Hoodin AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2019. Företaget har sitt säte i Malmö. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.



# Förvaltningsberättelse

---

## Information om verksamheten

Hoodin är en online-plattform (SaaS) för bevakning och automatiserad inhämtning av digitalt innehåll. Värdet för kunderna skapas dels genom stora tidsbesparingar då bevakningar av, för kunden relevanta källor, såsom patent, vetenskapliga rapporter, konkurrenters hemsidor, nyhetsmedia, sociala media m.m. sker med automatik.

Dels skapas värde genom att kunder kan återanvända resultat från sina bevakningar. Innehåll hämtas in, vilket ger kunden möjlighet att hantera, dela, kommentera och bedöma vikten av resultatet. Kunden kan återanvända bevakningsresultaten för att skapa innehåll för extern användning (content marketing) eller som internt beslutsunderlag.

Hoodins affärsmodell baseras på att slutanvändaren ersätter manuella eller sämre lämpade bevakningslösningar med Hoodins produkter. Intäkterna från kunderna består av en fast månadslicens och en varierande avgift beroende på antalet bevakningar kunden skapar samt antalet användarkonton.

Hoodin erbjuder bransch- och tillämpningsspecifika lösningar för att adressera unika behov per bransch och operativ funktion inom en organisation. För att nå ut till slutkund på det mest effektiva sättet arbetar Hoodin enligt en försäljningsstrategi, där partners inom respektive bransch etablerar kontakter med slutkund, för att använda någon av Hoodins produkter i sin egen leverans.





## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under året har plattformen vidareutvecklats och version 4 lanserades under tredje kvartalet. Den nya versionen underlättar för partners och kunder i hur de skapar bevakningar och stimulerar till köp av upgrader (fler bevakningar, fler användarkonton m.m.) på ett bättre sätt. Version 4 är grunden för möjlighet till tillämpning av mer avancerade AI lösningar. Versionen mottogs mycket väl av marknaden och är den version som har gått snabbast att utveckla, inneburit flest förändringar och skett till högsta kvalitet i leveransen.

Arbetet med att utveckla partnerprogrammet har fortsatt och lett till att bolaget knutit till sig ytterligare 10-talet partners. Detta har bland annat resulterat i att bolaget nu även finns representerat i Storbritannien och USA via partners.

Under hösten 2019 har en företrädesemission av units bestående av två aktier och två teckningsoptioner av serie 2019/2021 samt en riktad kvittningsemission till garanter vid företrädesemissionen genomförts. De nyemitterade aktierna i företrädesemissionen registrerades hos Bolagsverket 2019-12-23 medan aktierna i den riktade kvittningsemissionen registrerats i januari 2020. Nyttjandeperiod för teckningsoptionerna löper från och med den 1 februari 2021 till och med den 17 februari 2021.

Förändringarna i aktiekapital och antalet aktier med anledning av dessa transaktioner framgår av följande tabell.

Händelse	Kvotvärde (SEK)	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital (SEK)
Vid årets ingång	0,075	-	-	9 389 734	704 230,05
Nyemission	0,075	3 755 892	281 691,90	13 145 626	985 921,95
<b>Vid årets utgång</b>	<b>0,075</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>13 145 626</b>	<b>985 921,95</b>
Kvittningsemission*	0,075	21 465	1 609,88	13 167 091	987 531,83
Teckningsoptioner**	0,075	3 755 892	281 691,90	16 922 983	1 269 223,73

\* Registrerad 2020-01-10

\*\* Vid fullt utnyttjande i februari 2021

Emissionerna tillförde 21 544 KSEK till Bolagets egna kapital som vid årets utgång uppgick till 31 319 (14 261) KSEK.



## Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 1 802 KSEK, vilket är en ökning med 754 KSEK jämfört med föregående räkenskapsår. Rörelseresultatet uppgick till -5 562 (-4 274) KSEK.

Försäljningen har ökat med 72 % jämfört med föregående räkenskapsår samtidigt som vi noterar att partners prognoser ökat i ännu större utsträckning med många positiva leads, framförallt inom Medtech, som bedöms generera god licensförsäljning under senare delen av 2020. Omsättningsökningen avser huvudsakligen projektrelaterade intäkter. Utvecklingen avseende rörelseresultatet, där kostnaderna ökat, härleds till att bolaget följer strategin för investeringar i plattform och aktiviteter för att ta position på marknaden. Under året har avskrivningar ökat relativt föregående räkenskapsår, som ett resultat av att bolaget kontinuerligt får en större summa aktiverat arbete hänfört till plattformen.

Resultatet före skatt blev -5 580 (-4 303) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -4 486 (-3 388) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,34 (-0,36) SEK.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -3 173 KSEK jämfört med -2 951 KSEK föregående räkenskapsår.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -2 104 KSEK jämfört med -1 870 KSEK föregående räkenskapsår. För mer information angående investeringar se avsnittet "Investeringar och avskrivningar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 20 569 KSEK jämfört med 10 847 KSEK föregående år.

Likvida medel uppgick vid årets utgång till 23 294 (8 001) KSEK, en ökning med 15 293 KSEK jämfört med året innan. Ökningen är framförallt hänförlig till den publika nyemission som genomfördes under hösten 2019 och inbringade 20 754 KSEK efter emissionskostnader.

De kortfristiga skulderna uppgick vid årets slut till 1 313 (965) KSEK. Dessa bestod främst av kortfristig del av långfristig skuld 125 (185) KSEK, leverantörsskulder om 285 (170) KSEK och upplupna kostnader och förutbetalda intäkter som uppgick till 702 KSEK att jämföra med 471 KSEK föregående år.

Bolagets långfristiga skulder uppgick till 146 (271) KSEK. Dessa består av ett lån från ALMI Företagspartner Skåne AB som har en kvarstående löptid om knappt 2 år. Soliditeten uppgick till 96 (92) procent.

Styrelse och ledning bedömer att bolagets likvida medel med god marginal täcker verksamhetens behov åtminstone 12 månader framåt samt att kriterierna för fortlevnadsprincipen uppfylls.

## Investeringar och avskrivningar

Bolaget utvecklar kontinuerligt lösningar för nya branscher och vidareutvecklar plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall finnas tillgänglig i det ekosystem som utgörs av olika system för CMS (Content Management System) samt andra system som hanterar digitalt innehåll, till exempel QMS (Quality Management System).

Under året har Hoodin fortsatt att utveckla och tillföra plattformen funktioner och förbättrad prestanda för att kontinuerligt stärka erbjudandet till partners och slutkunder.

Under året uppgick bolagets investeringar till 2 104 (1 870) KSEK varav 2 104 (1 870) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader. I dessa kostnader ingår internt upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten med 2 104 (1 761) KSEK.

Avskrivningarna uppgick under året till 1 982 (1 585) KSEK.

## Framtidsutsikter och risker

Framtidsutsikterna bedöms fortsatt som mycket goda, då behovet avseende bevakning och inhämtning av digitalt innehåll ökar på både kort och lång sikt. Fler och fler branscher drabbas av legala eller kommersiella krav om att bevaka och hantera digitalt innehåll. Ett bra illustrerande exempel är Medtech-branschen, där samtliga bolag som säljer produkter inom EU åläggs nya krav i och med MDR 2020 (Medical Device Regulation) där företagen måste bevaka, hämta in och rapportera alla omnämningar av produkten och det medicinska område produkten avhjälper. Omnämningar gäller innehåll såsom patent, kliniska studier, forskningsrapporter, branschskribenters artiklar m.m.

I skuggan av COVID-19 måste Hoodin fortsatt bedriva affärsmannaskap på högsta nivå. Beteenden, behov och efterfrågan kommer att förändras. Man kan redan nu utröna att tjänstesektorer som innefattat mycket manuell datainsamling inte kommer ha möjlighet att utföra det på samma sätt längre. För Hoodin gäller det att noggrant följa utvecklingen och snabbt fånga upp och validera nya behov för att anpassa erbjudandet.

Vi kan anta att flertalet branscher kommer leta efter verktyg för att effektivisera informationsinhämtning i och med den allmänna ambitionen att minska kostnader.

Partners och kunder till Hoodin kan skapa och leverera projekt baserade på Hoodin som ger upp till 90% mer effektivt förlopp av inhämtande av digitalt innehåll jämfört med att göra arbetet manuellt.

Med bakgrund av den extraordinära situationen under COVID-19 pandemin, ser Hoodin en risk att sjukvården och leverantörer till sjukvården (branscherna Medtech samt Pharma) kan drabbas av förseningar i sitt planerade effektiviseringsarbete. På lång sikt anser Hoodin att behovet av digitalisering och effektivisering kommer att öka, medan det på kort sikt kan finnas en risk att dessa processer stannar upp hos bolagets kunder och att försäljningen av Hoodins lösningar därmed fördröjs.



## Flerårsöversikt

Flerårsöversikt (Tkr)	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	1 802	1 048	1 053	2 646
Resultat efter finansiella poster	-5 581	-4 303	-1 135	831
Balansomslutning	32 778	15 497	7 502	6 241
Soliditet (%)	96	92	85	86

## Ägarförhållanden

De tio största aktieägarna per 2019-12-31 enligt bolagets aktiebok.

Namn	Antal aktier	Andel av kapital/röster
Marcus Emne	1,410,528	15.02%
Jakob Jensen Prühs	842,000	8.97%
Alexander Wietz	744,300	7.93%
NCSV Sweden AB (Publ)	646,009	6.88%
Entreprenörskapital Ravelin AB	348,956	3.72%
Entreprenörskapital Brisur AB	256,000	2.73%
Öyvind Vågen	248,762	2.65%
Lennart Bergström	221,593	2.36%
Entreprenörskapital Barbett AB	218,624	2.33%
SEB Life International Assurance	213,615	2.27%
Övriga aktieägare	4,239,347	45.14%
<b>Totalt enligt aktieboken</b>	<b>9,389,734</b>	<b>100.00%</b>
Nyemitterade aktier, registrerade 2019-12-23 men ej införda i aktieboken per 2019-12-31	3,755,892	
<b>Totalt antal aktier per 2019-12-31</b>	<b>13,145,626</b>	



## Förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt bundet eget kapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	704 230		4 624 615	12 320 485	-3 388 437	14 260 893
Nyemission	281 692	1 610		24 302 397		24 585 699
Kapitalanskaffnings- kostnader nyemission				-3 042 197		-3 042 197
Disposition enligt beslut av årets årsstämma				-3 388 437	3 388 437	0
Fond för utvecklingsutgifter			763 368	-763 368		0
Årets resultat					-4 485 846	-4 485 846
Belopp vid årets utgång	985 922	1 610	5 387 983	29 428 880	-4 485 846	31 318 549

## Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Ansamlad förlust	-9 641 647
Överkursfond	39 070 527
Årets förlust	-4 485 846
<b>Disponeras så att i ny räkning överföres</b>	<b>24 943 034</b>

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.

# Resultaträkning

	Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
Nettoomsättning		1 801 867	1 047 691
Aktiverat arbete för egen räkning		2 103 665	1 761 249
		<b>3 905 532</b>	<b>2 808 940</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-2 533 850	-1 986 004
Personalkostnader	2	-4 952 055	-3 511 711
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 981 543	-1 585 472
		<b>-9 467 448</b>	<b>-7 083 187</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-5 561 916</b>	<b>-4 274 247</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-18 624	-29 131
		<b>-18 624</b>	<b>-29 131</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-5 580 540</b>	<b>-4 303 378</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-5 580 540</b>	<b>-4 303 378</b>
Skatt på årets resultat		1 094 694	914 941
<b>Årets resultat</b>		<b>-4 485 846</b>	<b>-3 388 437</b>



# Balansräkning

	Not	2019-12-31	2018-12-31		Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				<b>Eget kapital och skulder</b>			
Anläggningstillgångar				<b>Eget kapital</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				<i>Bundet eget kapital</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	3	5 662 368	5 540 246	Aktiekapital		985 922	704 230
		<b>5 662 368</b>	<b>5 540 246</b>	Ej registrerat aktiekapital		1 610	0
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>				Fond för utvecklingsutgifter		5 387 983	4 624 615
Uppskjuten skattefordran		3 272 875	1 388 896			<b>6 375 515</b>	<b>5 328 845</b>
		<b>3 272 875</b>	<b>1 388 896</b>	<i>Fritt eget kapital</i>			
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>8 935 243</b>	<b>6 929 142</b>	Överkursfond		39 070 527	17 810 327
<b>Omsättningstillgångar</b>				Balanserad vinst eller förlust		-9 641 647	-5 489 842
<i>Kortfristiga fordringar</i>				Årets resultat		-4 485 846	-3 388 437
Kundfordringar		165 563	306 959			<b>24 943 034</b>	<b>8 932 048</b>
Övriga fordringar		75 563	136 164	<b>Summa eget kapital</b>		<b>31 318 549</b>	<b>14 260 893</b>
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		307 656	122 864	<b>Långfristiga skulder</b>			
		<b>548 782</b>	<b>565 987</b>	Skulder till kreditinstitut		145 833	270 833
<i>Kassa och bank</i>				<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>145 833</b>	<b>270 833</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>23 842 351</b>	<b>8 567 387</b>	<b>Kortfristiga skulder</b>			
				Skulder till kreditinstitut		125 000	185 000
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>32 777 594</b>	<b>15 496 529</b>	Leverantörsskulder		284 924	170 282
				Övriga skulder		200 451	138 343
				Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		702 837	471 178
				<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 313 212</b>	<b>964 803</b>
				<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>32 777 594</b>	<b>15 496 529</b>



<b>Kassaflödesanalys</b>	Not	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-5 580 540	-4 303 378
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		1 981 543	1 585 472
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-3 598 997</b>	<b>-2 717 906</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>			
Förändring av kortfristiga fordringar		17 205	-541 421
Förändring av kortfristiga skulder		408 409	308 212
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-3 173 383</b>	<b>-2 951 115</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-2 103 665	-1 869 500
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-2 103 665</b>	<b>-1 869 500</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		20 754 217	11 071 458
Amortering av lån		-185 000	-224 167
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>20 569 217</b>	<b>10 847 291</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>15 292 169</b>	<b>6 026 676</b>
Likvida medel vid årets början		8 001 400	1 974 724
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>23 293 569</b>	<b>8 001 400</b>



# Noter

## Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

---

### Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

---

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Licensintäkter periodiseras över avtalsperiodens längd. Intäkter från övrig försäljning intäktsförs i samband med leverans.

---

### Fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

*Övriga tillgångar, avsättningar och skulder*  
Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

---

### Immateriella anläggningstillgångar

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

-Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.

-Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.

-Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

-Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.

-Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

-De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Balanserade utvecklingsarbeten utgörs av egenupparbetad utveckling. Anskaffningsvärdet för en egenupparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av ersättningar till anställda eller kostnader för inköpta konsulttimmar som uppkommit vid upparbetningen av tillgången. Egenupparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ett beräknat restvärde.



---

## Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde.

Följande avskrivningsprocent tillämpas:  
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten: 20%

---

## Nedskrivningar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

---

## Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

### *Aktuell skatt*

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

### *Uppskjuten skatt*

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp.

Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.



## Not 2 Medelantalet anställda

	2019	2018
Medelantalet anställda	9,5	9

## Not 4 Ställda säkerheter

	2019-12-31	2018-12-31
Företagsinteckning	800 000	800 000
	<b>800 000</b>	<b>800 000</b>

## Not 3 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	9 075 997	7 206 497
Inköp	2 103 665	1 869 500
<b>Utgående ackumulerade</b>	<b>11 179 662</b>	<b>9 075 997</b>
Ingående avskrivningar	-3 535 751	-1 950 279
Årets avskrivningar	-1 981 543	-1 585 472
<b>Utgående ackumulerade avskrivninga</b>	<b>-5 517 294</b>	<b>-3 535 751</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 662 368</b>	<b>5 540 246</b>





Malmö den 30 mars 2020

Peter Wedel  
Ordförande

Mette Gross

Joakim Nydemark

Marcus Emne  
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 31 mars 2020

Deloitte AB

Maria Ekelund  
Auktoriserad revisor



# Revisionsberättelse

## Till bolagsstämman i Hoodin AB organisationsnummer 556911-9778

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Hoodin AB för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 10 - 23 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Hoodin ABs finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Hoodin AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.



- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## **Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar**

### *Uttalanden*

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Hoodin AB för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### *Grund för uttalanden*

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Hoodin AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### *Styrelsens och verkställande direktörens ansvar*

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.



Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att förlöpa bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

#### *Revisorns ansvar*

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation.

Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö 31 mars 2020

Deloitte AB

Maria Ekelund  
Auktoriserad revisor