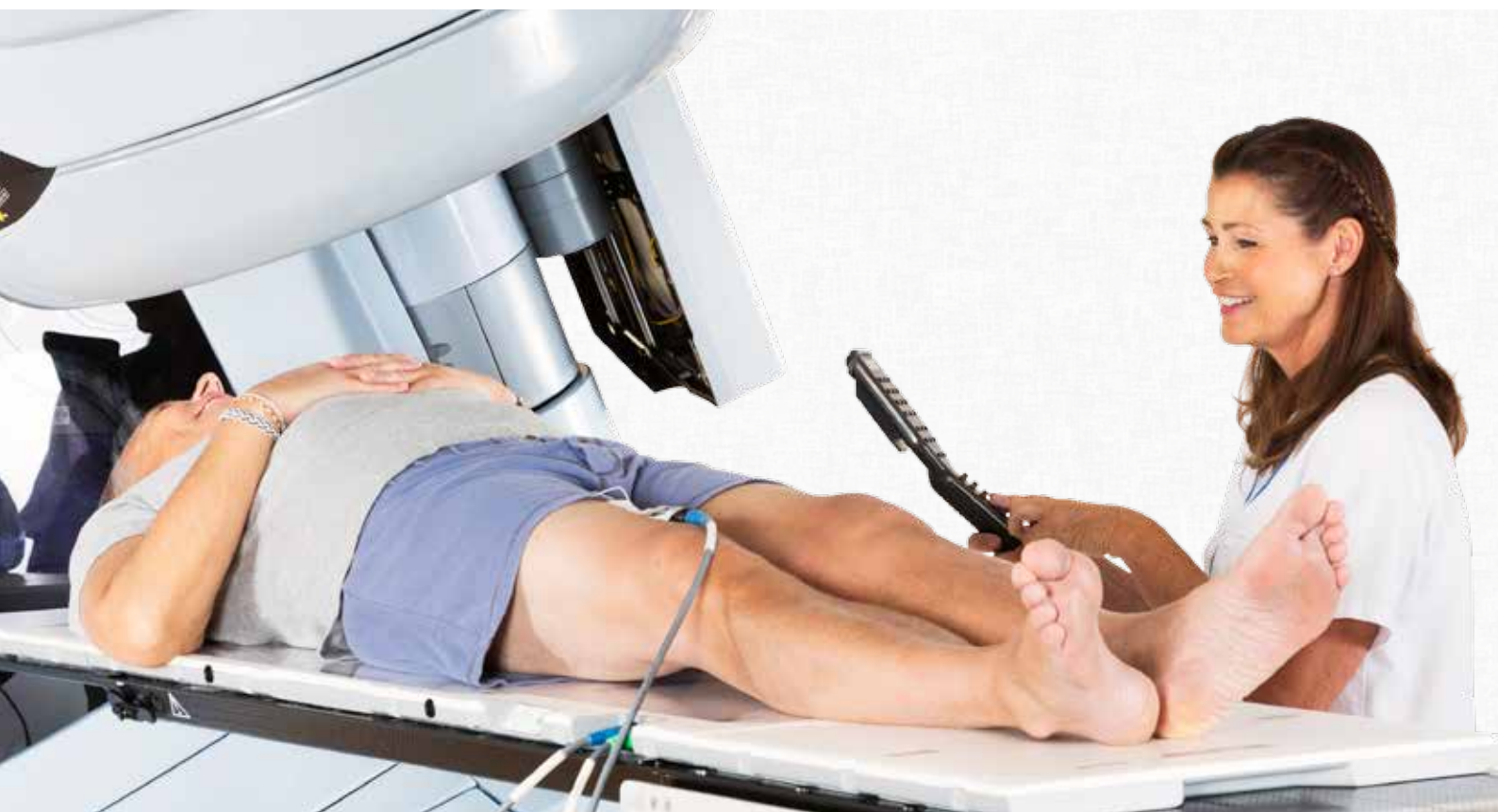


ÅRSREDOVISNING
för räkenskapsåret 2016



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

- 3 VD HAR ORDET
- 4 MICROPOS MEDICAL AB (publ)
- 5 ORGANRÖRELSE – EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING
- 6 FÖRETAGETS PRODUKTER
- 7 MARKNAD
- 8 AFFÄRSMODELL
- 9 MARKNADSFÖRING/VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER
- 10 IMMATERIELLA RÄTTIGHETER
- 11 STYRELSE OCH VD
- 11 REVISORER
- 12 PERSONAL
- 14 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 17 AKTIE OCH AKTIEKAPITAL
- 18 NYCKELTAL
- 18 FRAMTIDSUTSIKTER
- 18 STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION
- 19 RESULTATRÄKNING
- 20 BALANSRÄKNING
- 21 STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARFÖRBINDELSER
- 22 KASSAFLÖDESANALYS
- 23 NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER
- 28 REVISIONSBERÄTTELSE



VD HAR ORDET

Vi på Micropos Medical var tidigt ute med att tala om fördelarna med att kunna öka precisionen vid strålbehandling. Vårt primära syfte med RayPilot® var att med en vanlig strålbehandlingsapparat öka precisionen och göra det möjligt att minska området man behandlar så att man undviker den friska vävnaden och därmed minskar risken för biverkningar samtidigt som chansen att botas ökar. Dock har vi insett under åren att den största nyttan och behovet för hög precision och RayPilot® är när behandlingen sker vid ett fåtal tillfällen och med mycket hög dos varje gång, så kallad hypofraktionering.

Målet med strålbehandling är lite förenklat att ha ihjäl cancertumören genom att trötta ut den med strålning. Om vi liknar tumören vid en löpare och läkaren vid en tränare vars mål är att trötta ut löparen, så är hypofraktionering idén att man kan trötta ut löparen snabbare genom att låta den springa längre sträckor vid färre tillfällen. Den totala sträckan som löparen springer kommer att bli kortare, det vill säga den totala stråldosen som tumören får blir mindre. Men i och med att dosen blir mer koncentrerad så är tanken att behandlingseffekten blir densamma eller bättre.

Det finns flera fördelar rent logistiskt med hypofraktionering; patienten får sin behandling vid färre tillfällen och klinikerna kan därmed öka sin patientgenomströmning. Det finns mångårig positiv erfarenhet av hypofraktionering vid intern strålbehandling (brachyterapi) men erfarenheten har varit begränsad vid extern strålbehandling med linjäraccelerator som är den vanligaste strålbehandlingsformen. Läkarna har inte känt sig säkra på att behandlingseffekten verkligen blir densamma eller bättre. Det tillsammans med andra hinder som betalningssystemen i vissa länder, där hypofraktionering blir dyrare för klinikerna eftersom de får ersättning per behandlingstillfälle, har gjort att många har tvekat till att ta steget.

Ansamlingen av klinisk bevisning ökar dock hela tiden så den här tveksamheten håller på att luckras upp. De senaste åren har det publicerats flera vetenskapliga artiklar med goda resultat för hypofraktionering och det finns fler och fler kliniker som använder hypofraktionering med goda resultat, bland annat vår referenskund Helsingfors Universitetssjukhus.

Vi har sett hur den här utvecklingen gynnar verksamheten och vi kan bli mer kommersiella. För några år sedan var vi tvungna att betala kliniker för att genomföra kliniska studier med RayPilot®. Sedan blev de villiga att prova utrustningen om de fick göra det utan kostnad. I nästa steg kunde vi börja ta betalt för förbrukningsvaror och under förra året tog vi ett stort kliv framåt genom att vi sålde det första kompletta systemet på helt kommersiella villkor. Detta levererades i slutet av 2016.

Det finns andra bolag än Micropos som säljer verktyg för ökad precision vid strålbehandling. Mer eller mindre hela branschen har lagt, och lägger, stora utvecklingsresurser på att öka precisionen. Det positiva i det är att hela branschen ser att det är detta som är avgörande för framtidens cancerbehandling. Det negativa är naturligtvis ökad konkurrens, men där har vi kvitton på att vi står oss väl. Till exempel har vår referenskund i Helsingfors, som inte bara har vårt system utan även flera konkurrerande system uttalat att de har RayPilot som förstahandsval vid precisionsbehandling.

Vi känner att en boll är i rullning, vi har en fantastisk produkt och vi ser att acceptansen för hypofraktionering hos klinikerna ökar i takt med den ökande kliniska evidensen. Flertalet svenska kliniker har nu tagit steget mot att standardisera behandlingen till 20-talet behandlingstillfällen (en halvering mot tidigare). Nästa steg är att minska på antalet behandlingstillfällen ytterligare och det är då avgörande att använda sig av produkter som RayPilot® som säkerställer en hög precision. Vi har till och med träffat flera kliniker som har ett långsiktig ambition att färdigbehandla vissa patienter med endast en enda hög stråldos och där är precisionen helt avgörande. Den här processen har tagit tid, kanske längre tid än vi trodde från början, men vi bedömer att marknaden nu är så mogen att den kan bearbetas på allvar.

Vi har under året därför kraftigt utökat våra marknadsförings- och säljresurser genom att rekrytera en säljchef, ytterligare en säljkonstult och en produktchef.

Med 2016 och vår första kommersiella systemorder i ryggen, flerdubblad omsättning och med en lyckad nyemission i slutet av året, så ser vi nu med tillförsikt på framtiden.

Avslutningsvis vill jag passa på att tacka mina medarbetare, våra trogna aktieägare och inte minst våra kunder för det gångna året.

Tomas Gustafsson

VD, Micropos Medical AB (publ)



MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)

Micropos grundades 2003 vid Chalmers Innovation som 2014 rankades som den sjunde bästa affärsinkubatorn i världen. Idéen till Bolagets produkt RayPilot® kommer ursprungligen från ett internationellt team av fyra läkare och professorer inom onkologi med många års erfarenhet av strålbehandling och med flera framtagna medicintekniska produkter och läkemedel i bagaget.

Bolaget har genom målmedvetet arbete utvecklat, produktifierat och certifierat RayPilot® som ett tillbehör vid strålbehandlingsmaskiner för att öka precisionen och effektiviteten vid strålbehandling av cancer. En ökad precision innebär att chansen att bota patienten ökar och risken för biverkningar minskar samtidigt som antalet behandlingstillfällen inom exempelvis prostatacancerbehandling kan komma att minska från 40 till 5 behandlingstillfällen.

RayPilot® används idag som precisionshjälpmedel vid prostatacancerbehandling och ambitionen är att bredda produkten till fler indikationer. Sedan en tid är produkten även CE-certifierat för användning på utsidan av kroppen för exempelvis bröst- och barn-cancer.

Strålbehandling en avvägning mellan effekt och biverkan

Dagens strålbehandling av ett flertal cancersjukdomar innebär att patienten dagligen under en 7-10 veckors period skall komma till sjukhus för behandling. Vid varje enskilt tillfälle är det av högsta vikt att träffa tumören för att ha chans att kunna bota patienten. Ett problem är att organ och därmed tumören kan röra på sig helt oförutsägbart (i såväl tid som riktning) inuti kroppen både under och mellan de olika behandlingstillfällena. Denna organrörelse som sker under behandlingen kan i prostatafallet uppgå till över 1,5 cm och kan rutinmässigt inte upptäckas idag. Därför strålas ett betydligt större område än själva cancertumören och därmed utsätts patienten för en betydande risk för att drabbas av livskvalitetsnedsättande biverkningar. För en prostatacancerpatient kan det innebära ett resterande liv med impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen.

RayPilot® ett kikarsikte för ökad träffsäkerhet

RayPilot® kan liknas vid ett GPS-system som vid varje strålningstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet. Med en högre precision förväntas patientsäkerheten kunna förbättras genom att man fokuserar strålningen mer på den sjuka cancertumören och drar ner stråldosen på den kringliggande friska vävnaden. Vid prostatacancerbehandling kan risken för biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen därmed komma att reduceras avsevärt samtidigt som förutsättningarna för en botande behandling kan ökas. RayPilot® ger en möjlighet att med hög precision kontinuerligt lokalisera tumören objektivt och med ett minskat behov av extra tillförd röntgenstrålning. Strålsäkerhetsmyndigheten gav under hösten 2011 ut en rapport om joniserande strålning inom onkologi. De varnar här för det "dosbad" som patienten utsätts för vid all den bildtagning som genomförs i samband med behandlingen. I den avslutande diskussionen säger de bl a att man bör överväga användning av lokaliseringsmetoder som inte ger någon extra skadlig strålning till patienten såsom video, ultraljud och elektromagnetiska markör-system där RayPilot® tillhör den senaste kategorin.

Den ökade precisionen gör att RayPilot® kan användas för att möjliggöra säker organpositionering vid användning av hypofraktionering som nu börjar etableras och som innebär att antalet behandlingstillfällen minskar från ett 40-tal behandlingstillfällen till endast 5 eller färre, där en högre stråldos ges vid varje behandlingstillfälle..

Helsingfors Universitetssjukhus i Finland har redan börjat använda RayPilot® på detta sätt och slår av strålen direkt RayPilot® detekterar en prostatarörelse som överstiger 3 mm.

Micropos fokuserar idag på den europeiska marknaden som har stora strålbehandlingscentra och flest antal prostatacancerfall i världen. Bolaget arbetar kontinuerligt med att tillföra ytterligare funktionalitet i hårdvara, mjukvara och i förbrukningsvaran för ökad patientsäkerhet samt för att utöka användningsområdet till andra tumörgrupper.



Micropos team på Europeiska strålbehandlingskongressen ESTRO i Turin

ORGANRÖRELSE - EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING

Vanligtvis börjar varje strålbehandlingstillfälle med att röntgenbilder tas. Efter en bildanalys görs en förflyttning av behandlingsbordet för att placera patienten och därmed tumören så bra som möjligt i förhållande till strålen och därefter påbörjas behandlingen. Vid dagens behandling görs normalt ingen positionskontroll av tumören under pågående strålning. En risk är att organet, där tumören finns, rör på sig och att man därmed riskerar att koncentrera en stor del av stråldosen på omkringliggande frisk vävnad istället för på cancertumören. Beroende på hur ofta som detta inträffar så kan följderna bli allt från oönskade biverkningar till minskad chans att bota patienten.

Med RayPilot® kan organets läge utläsas hela tiden under behandlingen och strålen slås av om organet rör sig över en viss marginal. Nedan visas ett diagram på verklig prostatarörelse på ca 1,5 cm som upptäckts med RayPilot®. Som nämndes ovan så detekteras denna rörelse ej normalt vid dagens behandling. Vissa sjukhus

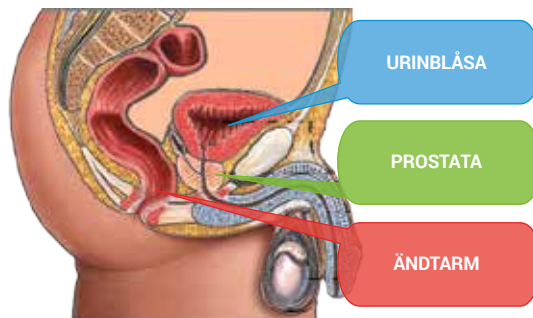
har nu börjat inse vikten av organrörelse och som ett exempel har Helsingfors Universitetssjukhus satt tillåten rörelse av prostata på 3 mm innan de stänger av strålen. Forskningsresultat visar att organrörelse är helt slumpvis så det inte ens säkert att strålningen påbörjas på rätt ställe vid behandling utan RayPilot®.

Vanliga biverkningar som patienten kan få leva med efter strålbehandling av prostatacancer är tarmlödningar, inkontinens och urinvägsproblem samt impotens. Det finns studier som visar att vid användning av normal strålbehandling ökade mag- och tarmproblemen med ca 400 % av behandlingen medan en patientgrupp som fick strålbehandling med realtidslokalisering och små marginaler runt tumören uppvisade att deras problem hade minskat med 9 % gentemot hur de mätte före behandlingen¹.

Liknande problematik med organrörelse finns vid strålbehandling av exempelvis bröst-, gyn-, lever- och barncancer.

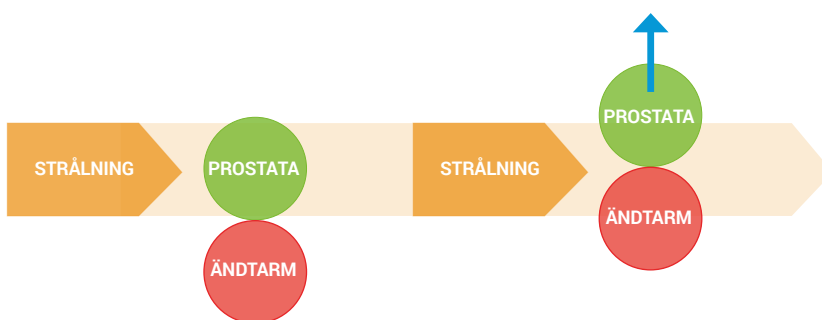


Rörelse av prostata med ca 1,5 cm under pågående strålbehandling

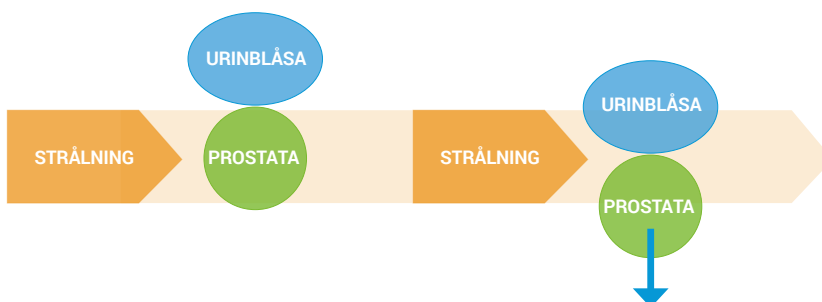


Figuren visar att prostata ligger mycket nära urinblåsan och ändtarmen

Exempel strålning från sidan där den högra bilden visar att prostata rört sig mot magen på patienten och strålningen därmed koncentreras på ändtarm och prostata



Exempel strålning framifrån där den högra bilden visar att prostata rört sig mot fötterna på patienten och strålningen därmed koncentreras på urinblåsan och prostata



¹ Reduction in Patient-reported Acute Morbidity in Prostate Cancer Patients Treated With 81-Gy Intensity-modulated Radiotherapy Using Reduced Planning Target Volume Margins and Electromagnetic Tracking: Assessing the Impact of Margin Reduction Study Howard M. Sandler, Ping-Yu Liu, Rodney L. Dunn, David C. Khan, Scott E. Tropper, Martin G. Sanda, and Constantine A. Mantz 0090-4295/10/\$34.00 doi: 10.1016/j.urolgy.2009.10.072

FÖRETAGETS PRODUKTER

RayPilot® är ett elektromagnetiskt positioneringssystem som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning genom att med hög precision bestämma cancertumörers position i kroppen och tumörens rörelse i realtid. Positionsangivelsen sker utan att använda skadlig röntgenstrålning. Systemet används i dagsläget för positionsbestämning av prostatatumörer och har certifierats för att kunna användas vid andra cancerformer. I kommande generationer skall användningen breddas till flertalet cancerformer samt utökas med fler funktioner för en säkrare och effektivare strålbehandling.

Andra funktioner som används hos företagets kunder är:

- ett mjukvaruinterface till världens största strålbehandlingstillverkare Varian som möjliggör ett helautomatiskt arbetsflöde där behandlingsbordet automatiskt ställs in till rätt läge och strålen bryts då tumören rör sig över en viss marginal
- ett interface som automatiskt importerar patient- och behandlingsdata direkt från olika dosplaneringssystem från exempelvis Varian, Elekta, Philips och RaySearch
- en hård- och mjukvarufunktion för att kunna använda RayPilot® i flera behandlingsrum på kliniken

RayPilot® Systemets tre olika delar består av:



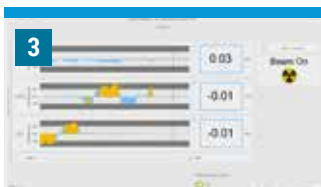
RAYPILOT® SÄNDARE

RayPilot® Sändare som placeras i tumörens närhet och avlägsnas efter sista behandlingen



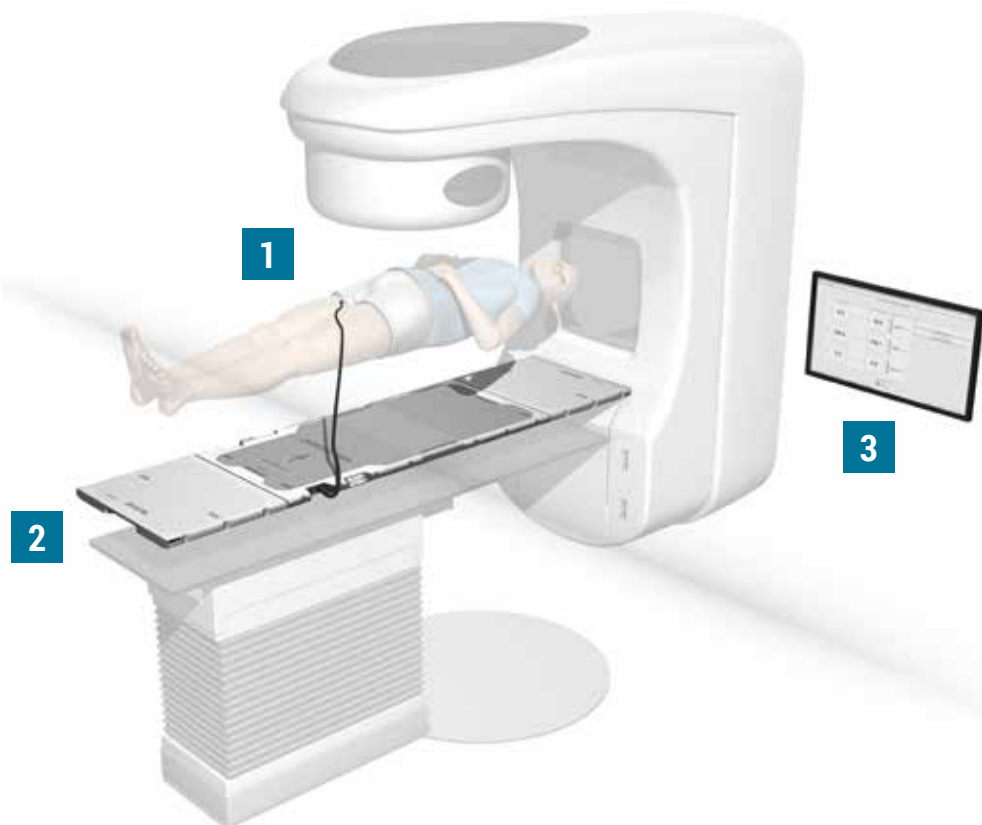
RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM

RayPilot® Mottagarsystem som placeras på befintligt behandlingsbord



RAYPILOT® MJUKVARA

RayPilot® Mjukvara som visar behandlingsbordets inställningar för att strålen skall träffa tumören



Nästa generations världsunika förbrukningsvara som förutom att det ger tumörens position och patientens identitet även mäter vilken stråldos som träffar inne i tumörområdet har börjat utvärderas kliniskt.

Förutom de tre delarna så kommer Micropos inom en snar framtid kunna erbjuda: flera varianter av RayPilot® sändaren som är en förbrukningsvara med olika användningsområden, service- och supportavtal, olika mjukvaror för ökad automation och integration med strålbehandlingsutrustningen.

MARKNAD FÖR RAYPILOT®

RayPilot® är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning och har börjat användas för att öka precisionen och öka effektiviteten vid behandling av prostatacancer. Produktens funktionalitet utökas kontinuerligt och har nyligen godkänts för att användas vid strålbehandling av exempelvis bröstcancer.

I Sverige räknar Cancerfonden med att en av tre kommer drabbas av cancer under sin livstid och de vanligaste cancerformerna är prostatacancer följt av bröstcancer.

Antalet upptäckta fall av prostatacancer har ökat kraftigt globalt under de senaste decennierna. Mellan åren 2008 till 2012 ökade antalet insjuknade män med 22% till 1,1 miljoner och är vanligast förekommande i västvärlden där PSA-tester används frekvent. I Sverige är det den vanligaste cancersjukdomen med ca 11 000 årliga fall och i Europa drabbas ca 420 000 män årligen.

Motsvarande siffror för bröstcancer är ca 1,7 miljoner insjuknade i världen varav ca 494 000 i Europa.

Prostatacancer botas normalt med strålbehandling eller kirurgi (operation), båda metoderna med likartade resultat där strålbehandling är den mest kostnadseffektiva behandlingsmetoden av de två. Mer än hälften av alla patienter som diagnostiserats för cancer behandlas med strålterapi någon gång under sjukdomsförloppet och cirka 20 procent av alla opererade prostatacancerpatienter behöver postoperativ strålbehandling. Dock råder det brist på strålbehandlingskapacitet i stora delar av världen, vilket är ett växande problem i takt med att antalet cancerfall stiger för varje år.

För klinikerna så kan kapaciteten ökas genom personalökning med samtidig övergång till skiftarbete eller inköp av nya linjäracceleratorer.

Ett annat och billigare sätt som nu är under etablering är att öka kapaciteten genom att minska behandlingstiden med effektivare behandlingsmetoder och övergång till hypofraktionering. Hypofraktionering innebär att total önskad stråldos ges vid färre antal behandlingstillfällen men detta ökar samtidigt risken markant om fel såsom organrörelse inträffar under behandlingen. Därför behövs hjälpmedel såsom RayPilot® för att öka precisionen och träffsäkerheten. Ett exempel på detta är Helsingfors Universitetssjukhus som sedan hösten 2014 med RayPilot® som "kikarsikte" behandlar en andel av prostatacancerpatienterna endast vid 5 tillfällen mot normala ca 40-talet. Detta innebär att RayPilot® både bidrar till en kapacitetsökning på upp till 8 gånger och en kortare och smidigare behandling för patienterna.

Micropos fokuserar inledningsvis på att lansera RayPilot® på den Europeiska marknaden där myndighetsgodkännande finns och där klinikerna kan nås för installation, service och support på rimlig tid. Bolaget har etablerat distributörer i länder som täcker ca 65 % av Europas drygt 1 200 strålbehandlingskliniker och som innehar ca 75 % av Europas drygt 2 500 linjäracceleratorer. Årlig nyförsäljning av linjäracceleratorer motsvarar ca 10% av installerad bas.

RayPilot® är ett tillbehör som kompletterar sjukhusens befintliga linjäracceleratorer eller som kan levereras som en del i ett paket vid inköp av nya linjäracceleratorer. När sjukhusen uppdaterar sin strålterapiutrustning så görs detta oftast i en offentlig upphandling

som kan uppgå till 20-100 MSEK då de ofta köper in nya linjäracceleratorer tillsammans med flertalet olika tillbehör. RayPilot® är ett tillbehör som kan levereras i ett paket vid inköp av nya linjäracceleratorer eller kan säljas separat för att uppdatera befintliga linjäracceleratorer.

RayPilot® systemet består av flertalet olika typer av hårdvara, förbrukningsvara, mjukvaror samt service- och supportavtal.

En komplett RayPilot® installation med alla nuvarande funktioner beräknas ha ett listpris på upp till €250 000. RayPilot® förbrukningsvara finns i olika varianter där alla innehåller patientidentifikation och positionering ensamt eller tillsammans med dosmätningfunktion. Listpriset för prostatavarianten ligger mellan €750 - €1400 beroende på funktion. Normalt pris för service- och supportavtal ligger normalt i branschen på mellan 5-20% av inköpspriset per år. Bolagets målsättning är att i framtiden ta fram flera olika typer av förbrukningsvaror som används som hjälpmedel vid flertalet cancerindikationer där bredden av användningsområden motiverar en investering i RayPilot®.

Potentiell marknad system

Baserat på de siffror som presenterades tidigare antas Europamarknaden på systemsidan ha ett teoretiskt värde på 625 MEUR som komplement till befintliga linjäracceleratorer (~2500 st) samt 62,5 MEUR årligen (~250 st) som en del i ett paket vid nyförsäljning av linjäracceleratorer.

Potentiell marknad förbrukningsvara

Den teoretiska Europamarknaden för förbrukningsvaran för prostatacancerpatienter är 420 MEUR (420 000 patienter samt med ett medelpris av €1 000 per sändare). Exempelvis behandlar flera universitetssjukhus Bolaget diskuterat med upp till 400-600 prostatacancerpatienter årligen vilket gör att varje klinik av detta slag potentiellt kan köpa förbrukningsvara för 600 000 EUR årligen.

Värt att notera är Bolagets initiala antaganden och beräkningar baserade på ovanstående siffror kombinerat med de priser som vi fått presenterade map kostnader per behandlingstillfälle samt en övergång till hypofraktionering visar att Svenska kliniker potentiellt skulle spara uppemot 100 000 SEK per prostatacancerpatient vid införande av RayPilot®.

AFFÄRSMODELL

Försäljning och marknadsföring av RayPilot® koncentreras inledningsvis till Europa och sköts av Micropos egen personal tillsammans med utvalda distributörer. Bolaget fokuserar verksamheten till att få ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® i sin dagliga verksamhet samt att utnyttja dess fördelar. I den fas som bolaget nu befinner sig i kommer tyngden ligga på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Referensklinikerna ger värdefull återkoppling på systemet som gör att det kan optimeras för att kunna säljas i större volym med minimalt installations-, service- och supportbehov. Besöksprogram och utbildning av potentiella kunder kan också utföras på referensklinikerna.

Ytterligare fokus läggs på att resultat och erfarenheter från klinisk användning publiceras. Detta är av största vikt då beslutet att köpa en ny medicinteknisk produkt baseras på en sammanvägning av både egen användning, utifrån erfarenheter från referensanvändare och från vetenskapliga publikationer. Då det är tydligt att det är dessa faktorer som styr om en klinik skall börja använda RayPilot® eller inte så kommer Micropos fortsatt aktivt arbeta med att stödja referenskliniker. Allt eftersom erfarenheterna och nyttan med systemet ökar bedöms även betalningsviljan att öka. Etablering av affärsmodellen sker i steg från att inledningsvis ha arbetat med av bolaget helt finansierade kliniska studier till att nu ha börjat etablera försäljning av förbrukningsvara till ett förhöjt pris med minimivolym. Bolaget har nu tagit ytterligare kliv framåt genom att ha genomfört den första systemförsäljningen och tittar även på modeller med hyra och leasing. I takt med att RayPilot® nu används kliniskt för att förändra behandlingen med både färre behandlingstillfällen och minskad stråldos på frisk vävnad så har även betalningsviljan ökat.

Micropos har distributörssamarbete i 16 länder samt pågående diskussioner med ytterligare länder. När RayPilot® erhållit FDA-godkännande ska inledningsvis även den amerikanska marknaden bearbetas med distributörer.

RayPilot® kan säljas både som ett tillbehör till den redan installerade basen av strålbehandlingsapparater samt tillsammans med nya strålbehandlingsapparater. I det senare fallet är ytterligare en potentiell försäljningskanal genom att verka på business to businessmarknaden i form av att systemet levereras som del i ett större paket. Kliniker kan vid större upphandlingar av exempelvis nya linjäracceleratorer föredra att ha en aktör som offererar ett helhetspaket och där enna aktör kombinerar utrustning från olika tillverkare för att passa kliniken. Kliniker har nu börjat efterfråga realtidslösningar i sina upphandlingsunderlag och flera av de största aktörerna på marknaden har redan offererat RayPilot® som ett tillbehör i en paketslösning.

De olika delarna i RayPilot® systemet beräknas vid volymförsäljning att ha goda marginaler och dessutom kommer utbudet av säljbara mjukvaror och förbrukningsvaror öka i framtiden. Genom att systemets användningsområde utökas så har klinikerna en större anledning att köpa RayPilot® och de kan då slå ut system- och servicekostnader på fler patienter.

Micropos använder underleverantörer för de olika ingående delarna av RayPilot®. Den implanterbara sändaren tillverkas helt externt och levereras sluttestad och dokumenterad. Mottagar-systemet tillverkas till största delen av underleverantörer medan montering, slutttest och kalibrering genomförs av Micropos egen personal. Mjukvaran utvecklas både av Micropos egen personal samt tillsammans med underleverantörer.



Hanna Syrén utbildar personalen på Centre Léon Bérard i Lyon som arbetar med att jämföra RayPilot® med andra positioneringssystem.

MARKNADSFÖRING / VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

Micropos har genom åren satsat mycket på marknadsföring i form av närvaro på onkologikongresser i Europa och Nordamerika. Hittills har bolaget deltagit med RayPilot® på mer än 120 kongresser vilket har gett mycket uppmärksamhet, skapat långsiktigt bra relationer med andra bolag i branschen, kliniker och distributörer samt skapat en god internationell kännedom om systemet.

Direktmarknadsföring gentemot strålbehandlingskliniker sker genom möten och demonstrationer av RayPilot® systemet på plats i egen regi eller genom distributör.

Bolaget annonserar kontinuerligt på internetsidan Medical Physics Web som ger trafik från hela världen till Micropos hemsida. Annonsering har även skett i begränsad omfattning både i dagspress och Prostatacancerförbundets tidning för att öka medvetenheten både hos patienter och kliniker samt i europeiska onkologiska tidskrifter.

Ytterligare en viktig marknadsföringskanal för ett medicintekniskt företag är vetenskapliga publikationer. Hittills har mer än ett 30-tal vetenskapliga publikationer runt RayPilot® produkten publicerats i form av posters på europeiska och amerikanska onkologikongresser, publicerade artiklar i ansedda europeiska onkologitidskrifter samt på föreläsningar om systemet på europeiska och nordamerikanska strålbehandlingskongresser.

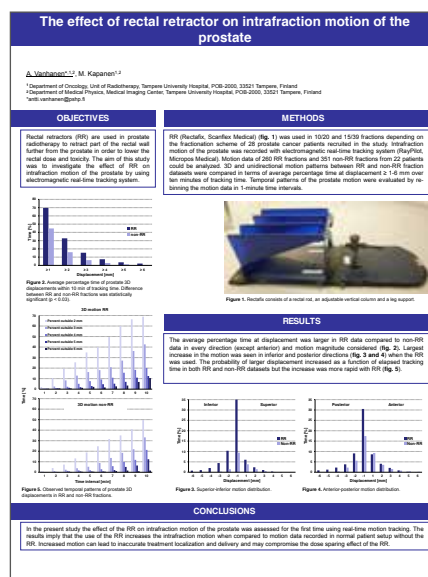
I juli 2016 publicerades en artikel i journalen Biomedical Physics & Engineering Express med namnet "The effect of rectal retractor on intrafraction motion of the prostate" som är en del av en större klinisk studie som syftar till att utveckla behandlingsmetoder med extremt få strålningstillfällen, så kallad hypofraktionering, med minimal risk för ändtarmsskada. Publikationen beskriver hur RayPilot® använts på prostatacancerpatienter vid över 600 behandlingstillfällen för att detektera hur prostatarörelse påverkas av en rektalstav som syftar till att separera ändtarmen från prostata för att minska risken för ändtarmsskada vid strålbehandling. Resultaten visar att ökad prostatarörelse kan leda till felbehandling.

Vidare så har flera föreläsare runt om i världen presenterat RayPilot® systemet på nationella och internationella onkologimöten bland annat presenterades RayPilot® under 2016 på flera kund- och användarmöten för ett av världens största strålbehandlingsbolag.

Förutom att ta fram egna publikationer och stödja kliniker som använder RayPilot® att publicera så är det även viktigt att följa och använda sig av andra vetenskapliga arbeten som publiceras. Under den senaste tiden har fler och fler publikationer presenterats rörande både problemet med organrörelse och behovet och nyttan med att minska på antalet behandlingstillfällen genom övergång till hypofraktionering. Detta material börjar nu bli känt och är till stöd för RayPilot®. Under det senaste året har även kongresser som är helt inriktade på hypofraktionering börjat förekomma och Micropos har inbjudits som talare till ett flertal.

Nyligen har för första gången vad Micropos erfar, långtidsdata på högprecisionsbehandling med hypofraktionering presenterats som visar väldigt bra resultat på lågriskpatienter. Resultatet är att 100% av prostatacancerpatienterna i studien fortfarande är sjukdomsfria 5 år efter behandlingen. I studien har en speciell strålbehandlingsutrustning från Cyberknife använts för att stråla och övervaka tumörens rörelse. Genom att använda RayPilot® som tillbehör till en vanlig strålbehandlingsapparat (som är det som finns på majoriteten av världens kliniker) kan samma eller bättre precision uppnås och detta beräknas ge ett bredare intresse att ta till sig precisionshöjande produkter som RayPilot® i den rutinnässiga vården.

Det bör poängteras att de vetenskapliga publikationerna är mycket viktiga och fungerar som marknadsföringsmaterial och är något som strålbehandlingskliniker efterfrågar. Kliniker genomför evidensbaserad vård. Bolaget skall fortsatt aktivt arbeta med att stödja forskare som vill utvärdera och publicera vetenskaplig data runt RayPilot® systemet.



Vetenskaplig artikel och poster med RayPilot® användning som publicerats i Biomedical Physics and Engineering Express och på Europas största radioterapikongress ESTRO under 2016.

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

Patent

Micropos har ända sedan starten byggt upp en IPR-portfölj för att skydda företagets forskning, utveckling och framtida produkter. Patentansökningar på sex stycken olika uppfinningar, vilka således utgör sex stycken patentfamiljer, har lämnats in. Det har i dagsläget genererat tre svenska patent, (SE529553, SE529191 och SE531789).

Utöver dessa innehåller patentfamiljerna patentansökningar i olika geografiska områden. Där har hittills tre Europeiska patent beviljats, vilka har validerats i ett antal Europeiska länder, samt att två patent i USA har beviljats. Ytterligare en regional ansökning vid europeiska patentverket - EPO är under behandling, samt två stycken nationella ansökningar i USA, varav en av US-ansökningarna har blivit godkänd och kommer att meddelas inom kort. Ansökan i EPO väntar på sitt första föreläggande, vilket kan ta tid på grund av den stora mängd obehandlade ansökningar som finns hos EPO.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.

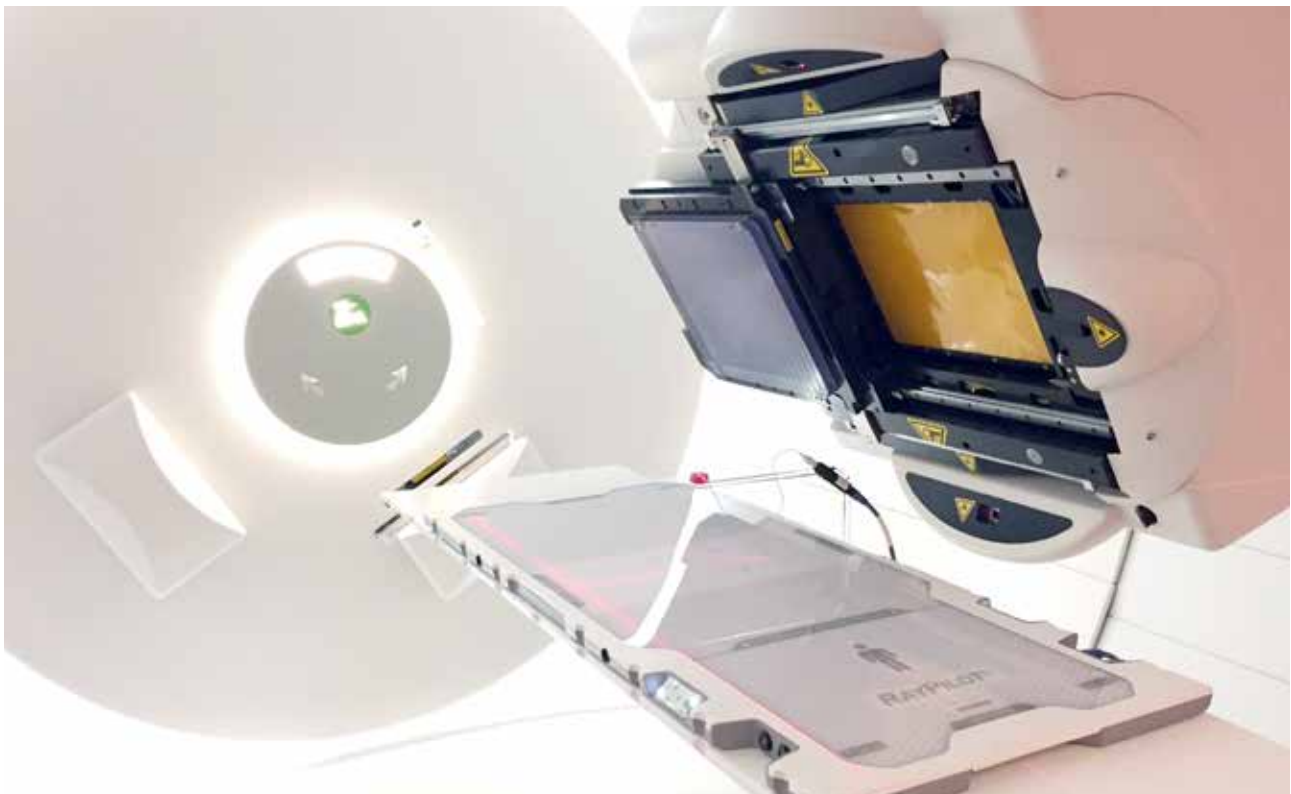
Varumärken

Micropos har registrerat varumärkesskydd för RAYPILOT inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 006990171). Även varumärket PLUG & TREAT är registrerat inom den europeiska gemenskapen.

Omfånget i Micropos immaterialrätter bedöms att väl täcka RayPilot® positioneringssystem och sändare, samtidigt som ej implementerade varianter av deras grundläggande teknik har skyddats för att förhindra att konkurrenter utnyttjar resultatet av deras utveckling. Dessutom finns redan i dag skydd för vissa potentiella framtida produkter och tillämpningar som bygger på patent/ patentansökningar inom företagets patentportfölj.

Design

Designskydd för förbrukningsvaran RayPilot® Sändare är beviljat inom europeiska gemenskapen (Reg. nr 001104459-0001, Reg. nr 001104459-0002 samt Reg. nr 001292007-0001) och i USA (ans. nr US29/401318, Reg. nr D686730).



RayPilot® under tester på protonbehandlingsutrustning

STYRELSE OCH VD



TORBEN JØRGENSEN Född 1952, styrelseordförande

Torben Jørgensen är sedan 2006 VD och koncernchef för Life Scienceföretaget Biotage som är listat på OMX Nordic Small Cap Stockholm. Före det var Torben verkställande direktör för Afibody AB under fyra år och dessförinnan har Torben haft motsvarande befattning vid det börsnoterade läkemedelsutvecklingsbolaget Karo Bio AB och det danska diagnostikföretaget DAKO. Torben är styrelseledamot i Atlas Antibodies AB sedan 2007. Torben har en examen från Handelshögskolan i Köpenhamn. **INNEHAV: 127 270 AKTIER SAMT 88 750 TECKNINGSOPTIONER**



CHRISTER LJUNGBERG Född 1963, vice styrelseordförande

Christer har en civilingenjörsexamen i datateknik från Chalmers Tekniska Högskola och är VD för Novogon AB. Han har arbetat som VD och varit ordförande och ledamot i styrelserna för flera noterade och privata riskkapital-, teknik-, medicinteknik- och medieföretag. Christer har varit investerare i ett antal bolag och gjorde sin första investering i Micropos Medical AB under 2005. **INNEHAV: 280 243 AKTIER SAMT 149 658 TECKNINGSOPTIONER**



BO LENNERNÄS Född 1963

Bo Lennernäs (MD, PhD) är docent på Göteborgs Universitet och Universitetssjukhuset i Örebro. Han har arbetat som överläkare på Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Karolinska Universitetssjukhuset. Han är en av landets ledande prostataonkologer. Innan medicinstudierna arbetade han som elektronikutvecklare på Scanditronics som tillverkade strålbehandlingsutrustning till kliniker och CERN. Bo beskrev i sin avhandling redan på 1990-talet grunden för elektromagnetisk positionering som inspirerat den teknologi som Micropos använder i RayPilot®. Han är även upphovsman till andra innovationer inom lifescience såsom, Abstral®, Liproca®, DrugLog och IMCON. Han har ett 60-tal vetenskapliga publikationer som innefattar flera områden från läkemedel till humanoider inom vården. Han innehar mer än 10 patent inom primärt medicinsk teknik. **INNEHAV: 1 776 960 AKTIER PRIVAT OCH GENOM BOLAG SAMT 1499 670 TECKNINGSOPTIONER**



OLOF SANDÉN Född 1962

VD på RISE (Research Institutes of Sweden) som är statens ägarbolag till de tekniska forskningsinstituten. Civilingenjör i maskinteknik från Chalmers Tekniska Högskola. Han har mer än 10 års erfarenhet från medicintekniska företag, främst inom strålterapi från olika befattningar inom Elekta, världens näst största företag inom strålterapi. På Elekta har han haft befattningar inom affärsutveckling, försäljning, service och marknadsföring, den sista positionen som Executive Vice President för Elektas största affärsområde som innefattar Europa, Afrika, Latinamerika och Mellanöstern. **INNEHAV: 37 500 AKTIER SAMT 99 658 TECKNINGSOPTIONER**

VD



TOMAS GUSTAFSSON Född 1971

Tomas har verkat som VD i bolaget sedan start 2003, innan detta medgrundare till riskkapitalfinansierat bolag inom mobila tjänster. Utbildning från Chalmers Maskinteknik och Chalmers School of Entrepreneurship.

INNEHAV: 654 426 AKTIER PRIVAT OCH GENOM NÄRSTÄENDE SAMT 464 658 TECKNINGSOPTIONER

REVISORER



JAN MALM

Revisorer är KPMG med huvudansvarig revisor Jan Malm, auktoriserad revisor på KPMG i Göteborg.

PERSONAL

Micropos Medical har sedan start arbetat med en virtuell organisation, dvs ett fåtal fast anställd personal som kompletteras med den typ av specialistkompetens som är mest relevant för den situation och behov som bolaget har vid varje given tid i utvecklingen. Genom Micropos betydande nätverk av samarbeten kan Bolaget behålla en kostnadseffektiv och flexibel organisation och alltid ha tillgång till kompetenta rådgivare och personal. Flera av de konsulter som bolaget använder sig av är delägare.

Under 2016 har Bolaget gjort en betydande satsning på marknadsidan både genom att anställa två nya personer med erfarenhet inom medicinteknik samt att knyta en konsult med lång bakgrund inom strålbehandling till sig. Personerna som anställts är en senior försäljningschef med 25 års erfarenhet av försäljning och

marknadsföring inom life science samt en produktchef med 13 års erfarenhet inom medicinteknik. Den konsult som nu arbetar nära bolaget inom försäljning var tidigare affärsområdeschef för östeuropa på strålbehandlingsbolaget Elekta. Försäljningsaktiviteter i sker även med hjälp av ett distributörsnätverk som är under uppbyggnad.

Bolagets ambition är att växa och har långsiktigt för avsikt att anställa personal efterhand som det behövs.

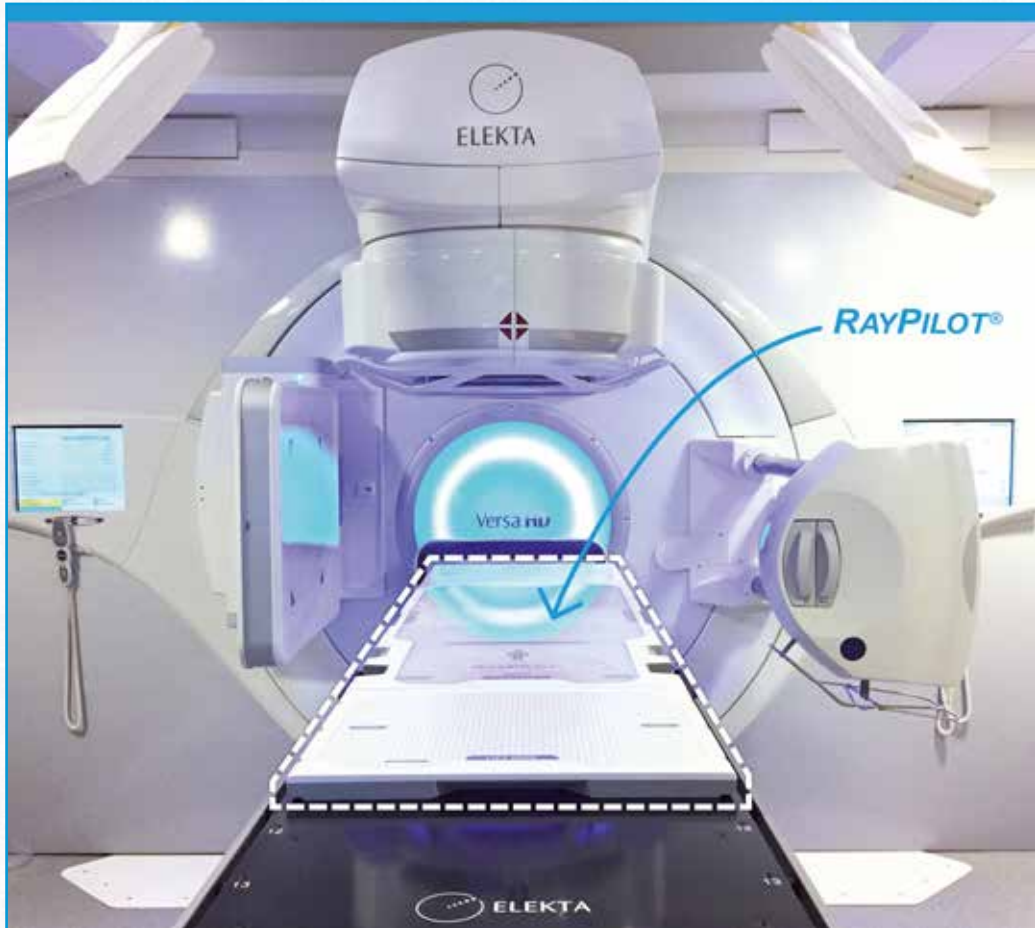
Företaget hade vid slutet av 2016 sex fast anställda, två deltid-anställda (varav en läkare), samt kontinuerligt samarbete med ett tiotal erfarna konsulter.

DISTRIBUTÖRER

Micropos har distributörssamarbete i 16 europeiska länder och avsikten är att öka på med fler länder. En utvärdering av distributörernas arbete pågår kontinuerligt vilket betyder att dessa kan komma att förändras.



Bild från Micropos första europeiska distributörmöte



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Micropos Medical AB (publ), organisationsnummer 556648-2310 med säte i Göteborg avger härmed sin årsredovisning för räkenskapsåret 2016.

Verksamhet

Micropos Medicals produkt RayPilot® är ett tillbehör till strålbehandlingsutrusningar som möjliggör ökad precision vid cancerbehandling i syfte att höja botningsgraden, minska biverkningarna och korta ner behandlingstiden.

RayPilot® består i huvudsak av hårdvara, mjukvara och en patientunik förbrukningsvara. Förbrukningsvaran kan förutom att lokalisera strålområdet även automatiskt ge patientens identitet och arbete pågår med att även integrera en världsunik funktion att samtidigt mäta vilken stråldos som träffar i tumörområdet, allt i syfte att säkerställa att behandlingen alltid sker på rätt patient med rätt stråldos på cancertumören och inte på den friska vävnaden runt omkring.

Micropos grundades 2003 vid Chalmers Innovation som 2014 rankades som den sjunde bästa affärsinkubatorn i världen. Idéen till Bolagets produkt RayPilot® kommer ursprungligen från ett internationellt team av fyra läkare och professorer inom onkologi med många års erfarenhet av strålbehandling och med flera framtagna medicintekniska produkter och läkemedel i bagaget.

Bolaget har utifrån denna idé utvecklat, produktifierat och certifierat RayPilot® för att möjliggöra precisionsbehandling av cancer och produkten används idag vid strålbehandling av prostatacancer.

Kliniska studier visar att vid prostatacancerbehandling kan tumören röra sig internt i kroppen mer än 1 cm. Eftersom tumörens position idag inte registreras under pågående strålbehandling kompenseras organrörelsen med att strålning ges på ett betydligt större område vilket medför att omkringliggande vävnad riskerar att skadas.

Micropos brukar göra liknelsen vid att om en cancertumör av en mandarins storlek skall botas så strålas ett område stort som en apelsin för att kompensera för eventuell rörelse. Detta är en av orsakerna till de risker och biverkningar såsom impotens, urinvägsbesvär och ändtarmsblödningar som är nära förknippade med prostatacancerbehandling.

Micropos har sedan starten fokuserat på att ta fram RayPilot® för att kontinuerligt registrera tumörens läge i kroppen i syfte att möjliggöra precisionsbehandling med lägre risk för biverkningar och färre behandlingstillfällen (hypofraktionering).

Under de första årens användning av RayPilot® har syftet varit att utvärdera och ge svar på de frågeställningar som klinikerna har runt produkten. Frågeställningarna har främst handlat om hur produkten fungerar i det kliniska arbetsflödet, hur patienterna klarar av den implanterade radiosändaren inuti prostata samt hur mycket prostata rör på sig under pågående behandling.

Med den erfarenhet som byggts upp tillsammans med att en global trend att vilja effektivisera

behandlingen så har intresset för RayPilot® ökat och därmed har affärsmodellen kunnat övergå från testanvändare till i första steget kommersiell försäljning av förbrukningsvara och under 2016 genomfördes den första kommersiella systemförsäljningen. Helsingfors Universitetssjukhus i Finland är den klinik som kommit längst med användningen då de sedan november 2014 använt RayPilot® för att både fokusera strålningen mer på prostata och för att korta behandlingstiden från normala 40-talet tillfällen till endast 5 tillfällen på en utvald andel av sina patienter.

Bolaget fokuserar idag försäljningsinsatserna på den europeiska marknaden och har distributörer för 16 europeiska länder.

Bolaget är listat på AktieTorget under aktiesymbolen MPOS.

Väsentliga händelser under verksamhetsåret

Under 2016 har Micropos tagit flera betydande kommersiella steg framåt genom en ökad satsning på marknadsföring och försäljning.

Den enskilt viktigaste händelsen var att den första kompletta kommersiella systemförsäljningen genomfördes under sommaren. Anledningen till att Bolaget valt att utöka marknadsföringsaktiviteterna är att intresset för hypofraktionering och därmed för precisionsprodukter har ökat markant under de senaste åren. Bolaget upplever en bättre respons för RayPilot® på kongresser och kundbesök. Klinikerna uttrycker alltmer att det ligger i deras intresse att påbörja hypofraktionering och att de därmed har ett behov för att öka precisionen. Med denna respons som grund har därför Bolaget anställt två nya personer i egenskap av en senior försäljningschef med 25 års erfarenhet av försäljning och marknadsföring inom life science samt en produktchef med 13 års erfarenhet inom medicinteknik. Dessutom har en person som tidigare arbetade som affärsområdeschef på strålbehandlingsbolaget Elekta knutits till Bolaget. Genom att bolaget nu har fler resurser på marknadssidan än tidigare så har fler kundbesök kunnat genomföras runt om i Europa samtidigt som bolaget kunnat närvara på de viktiga kongresserna inom strålbehandling både i egen regi och genom distributörer.

Micropos referenskund Helsingfors Universitetssjukhus har under 2016 fortsatt använda RayPilot® på en andel av prostatacancerpatienterna som ett verktyg för att säkerställa precisionen då de minskar antalet strålningstillfällen från normala 40-talet till endast fem och där behandling stoppas om prostata rör sig mer än 3 mm under pågående strålning. Avtalet med denna referenskund ger Micropos möjlighet att visa upp RayPilot® i klinisk användning för potentiella kunder och partners. Bolagets strategi är att skapa fler referenskunder på olika marknader för att på detta sätt både få fram mer klinisk data samt att bygga upp ett gott renommé och därmed skapa ett ökat intresset för produkten hos nya kunder, vilket främjar ytterligare försäljning. Under året har tre nyareferensinstallationer genomförts i Frankrike, Turkiet och Sverige.

Det franska cancercentret Centre Léon Bérard i Lyon har påbörjat behandling av prostatacancerpatienter där de utvärderar RayPilot®

i jämförelse med konkurrerande positioneringssystem. Målsättningen är att ta ytterligare ett steg inom precisionsbehandling av cancer samt att påbörja hypofraktionering. Klinikens har för avsikt att publicera erfarenheter under 2017.

Det privata sjukhuset Gayrettepe Florence Nightingale Hospital i Istanbul skall utvärdera RayPilot® vid hypofraktionerad prostatacancerbehandling. Instabiliteten i Turkiet har dock fördröjt den kliniska användningen och intentionen är nu att starta användningen under första halvåret 2017.

I slutet av året installerades RayPilot® på Universitetssjukhuset Örebro som under våren 2017 skall påbörja en klinisk studie på prostatacancerpatienter i syfte att uppnå en hög dos på tumören samtidigt som både behandlingstiden och stråldosen på den friska vävnaden runt prostata skall minskas. För att kunna uppnå den höga precisionen som krävs så kommer RayPilot® användas för att säkerställa att strålen träffar rätt. Kliniken har även för avsikt att använda RayPilot® utanför studien vid hypofraktionerad prostatacancerbehandling.

Samtliga ovanstående kliniker köper förbrukningsvara från Micropos och samtliga har även besökt Helsingfors Universitetssjukhus där de sett RayPilot® i klinisk användning. Micropos har genom avtal med ovanstående kliniker möjlighet att använda dem som referens och intresserade kunder kan besöka dem för att lära sig mer om RayPilot®.

Under sommaren publicerades en vetenskaplig artikel från Tammerfors Universitetssjukhus med resultat från en studie där RayPilot® använts vid över 600 behandlingstillfällen i journalen Biomedical Physics & Engineering Express. Studien med namnet "The effect of rectal retractor in intrafraction motion of the prostate" är en del av en större klinisk studie som syftar till att utveckla hypofraktioneringsmetoder med minimal risk för ändtarmsskada. Studien visar att precisionsprodukter såsom RayPilot® behövs för att säkerställa att stråldosen träffar tumören och inte den friska omkringliggande vävnaden även vid användning av en produkt som syftar till att just minimera denna risk genom att separera ändtarm och prostata från varandra.

Under året har RayPilot® fått uppmärksamhet genom att både Helsingfors Universitetssjukhus samt Micropos grundare Bo Lennernäs bjödits in som talare på flera internationella användarmöten för ett av världens största strålbehandlingsföretag. Föredraget som fysiker Anna Rintala från Helsingfors Universitetssjukhus höll på det nordiska användarmötet i Oslo hade titeln "Hypofractionated radiotherapy of prostate with on-line monitoring using the RayPilot system". Bo Lennernäs höll ett föredrag på det östeuropeiska användarmötet i Minsk med titeln, "Dose escalation in hypofractionation and RayPilot real time tumor tracking of prostate".

I november avslutades en nyemission som övertecknades till 123 procent och tillförde Bolaget drygt 23 MSEK före emissionskostnader. Denna lyckade nyemission tecknades till 86 % med företrädesrätt.

Vidare i november så tecknades distributörsavtal med Health Technologies för distribution av RayPilot® i Polen.

I december erhöles ett amerikanskt patent för en ny version av förbrukningsvaran i RayPilot® systemet som kontinuerligt under hela behandlingen kan ge tumörens exakta position, patientens identitet och dessutom vilken stråldos som ges till området. Det beviljade

amerikanska patentet, US 9,526,916 har benämningen "An implantable electrode" och patentet sträcker sig till och med 2033-08-18.

I slutet av året gjordes den första delleveransen av det första kommersiella RayPilot® systemet.

Under året har Bolaget exponerats på kongresser i Sverige, Norge, Tyskland, Italien, Frankrike, Storbritannien, Polen, Frankrike och USA i egen regi samt med distributörer. I slutet av året hade Bolaget avtal med distributörer för 15 länder.

Väsentliga händelser efter verksamhetsårets utgång

Efter perioden har Micropos och Helsingfors Universitetssjukhus tecknat ett avtal om förlängning av samarbetet. Helsingfors köper kontinuerligt RayPilot® förbrukningsvara och använder sedan drygt två år RayPilot® för att öka precisionen och möjliggöra hypofraktionerad strålbehandling av prostatacancer med goda resultat.

Kliniken har flera konkurrerande system installerade och använder RayPilot® som första val på de patienter som skall behandlas på kortast tid och med hög precision där de minskar antalet behandlingsdagar från ett 40-tal till endast fem tillfällen. Kliniken har även för avsikt att utöka användningen till andra tumörgrupper, arbeta för att få det integrerat med andra system samt har en option att friköpa RayPilot® systemet.

I januari månad installerades ett RayPilot® system på Radiumhospitalet i Oslo där tester och utvärdering av den kommande dosmätningfunktionen genomförs.

I februari månad deltog Micropos i ett besöksprogram i Sverige tillsammans med Unicancer som är en sammanslutning av 20 franska cancercenter som centralt samordnar strategiska aktiviteter däribland inköp.

En av programpunkterna var ett föredrag där en fysiker från Unicancerkliniken Centre Léon Bérard i Lyon, berättade om deras erfarenheter med RayPilot® och dess fördelar gentemot andra positioneringssystem som de utvärderar. Kliniken har för avsikt att publicera dessa positiva resultat.

I februari deltog Micropos på det Nordiska fysikermötet i Oslo. Vidare denna månad så gjordes ett studiebesök av en läkardelegation från en europeisk klinik på referenskliniken Centre Léon Bérard i Lyon, Frankrike för att studera användningen av RayPilot®.

I mitten av mars startade Micropos senaste kund Universitetssjukhuset Örebro användning av RayPilot®. De skall använda RayPilot® både inom en klinisk studie samt vid hypofraktionerad prostatacancerbehandling. De har även för avsikt att utöka användningen till andra tumörområden. Universitetssjukhuset Örebro har redan haft ett första studiebesök från en europeisk klinik som varit där och lärt sig mer om RayPilot®.

Under ett par dagar i mars höll Micropos ett uppskattat distributörsmöte där distributörer från Europa fick lära sig mer om RayPilot®. I utbildningen ingick både teoretiska och praktiska moment där de bland annat fick öva på att implantera RayPilot® sändaren i ett fantom.

I april deltog Micropos på de finska Strålbehandlingsdagarna i Helsingfors.

Kvalitet & regulatoriska frågor

En av de viktigaste delarna att arbeta aktivt med som medicintekniskt företag handlar om produkt-, användar- och framförallt patientsäkerhet. Micropos arbetar enligt ett kvalitetssystem som uppfyller de hårda myndighetskrav som ställs på ett medicintekniskt bolag enligt det Europeiska medicintekniska direktivet. Inledningsvis uppfyller bolaget och produkterna det Europeiska regelverket och uppföljande revisioner utförs årligen. Sedan 2015 har bolagets certifiering utökats och certifierats enligt kvalitetsledningssystemet ISO 13485. Utöver möjligheten att nu kunna sätta ytterligare en kvalitetsstämpel på Bolagets arbetsprocesser är ISO 13485- certifiering också ett krav för godkännande av medicintekniska produkter i många länder utanför Europa. Därmed är denna certifiering även ett steg som möjliggör breddning till fler marknader. Bolaget arbetar fortsatt med att anpassa dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att vid lämpligt tillfälle ansöka om FDA godkännande. Fokus är på den Europeiska marknaden som har flest prostatacancerfall i världen samt där försäljningsgodkännande finns.

Bolaget har även erhållit europeiskt försäljningsgodkännande (CE) för utökad användning av RayPilot® att även innefatta generell användning på utsidan av kroppen exempelvis som ett precisionshöjande hjälpmedel vid strålbehandling av vänstersidig bröstcancer eller vid barncancerbehandling. Ytterligare certifieringsarbete pågår nu med dosmätningseffektiviteten.

Risker

Nedan beskrivs risker och osäkerhetsfaktorer som bedöms ha betydelse för Micropos framtida utveckling. Riskerna är ej rangordnade och gör inte anspråk på att vara heltäckande.

Begränsade resurser

Micropos är ett litet bolag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För genomförandet av strategin är det av vikt att resurserna disponeras på ett för bolaget optimalt sätt. Det finns en risk att bolagets resurser inte räcker till och därmed drabbas av såväl finansiellt som operativt relaterade problem.

Beroende av nyckelpersoner

Micropos baserar sin framgång på ett fåtal personers kunskap, erfarenhet och kreativitet. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter..

Försäljning

Det går inte att med säkerhet fastslå att de produkter som Bolaget utvecklar får det mottagande av marknaden som denna skrift för speglar. Kvantiteten av sålda produkter kan variera över tid och återförsäljaravtal kan upphöra, vilket påverkar Bolagets försäljning.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att det tar längre tid än beräknat innan Bolaget når ett positivt kassaflöde. Det kan inte heller uteslutas att Micropos i framtiden kan komma att söka nytt externt kapital. Det finns inga garantier för att det i så fall kan anskaffas på för aktieägare fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinst i tillräcklig omfattning kan påverka Bolagets marknadsvärde negativt.

Produktrisk

Resultatet av användningen av Bolagets produkter är beroende av många olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll såsom hur produkten hanteras av sjukvårdspersonalen, av patienten själv och hur extern utrustning som behandlar patienten används.



AKTIEN OCH AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Micropos Medical AB (publ) uppgick per den 31 december 2016 till 2 986 913 SEK fördelat på 59 738 255 aktier. Samtliga aktier är av samma slag och har ett kvotvärde av 5 öre. Aktien handlas på AktieTorget under benämningen MPOS.

Ägarförhållande och ägarstruktur

Ägarantalet i Bolaget uppgick per den 31 december 2016 till ca 1950 st. De tio största aktieägarna ägde aktier motsvarande 44,1 % av kapitalet och rösterna.

Större aktieägare

Aktieägare per 2016-12-31

	Antal aktier	Kapital- och röstandel
Brohuvudet AB	10 000 000	16,7 %
Hans Sköld	3 514 821	5,9 %
Försäkringsbolaget Avanza Pension	3 271 274	5,5 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	1 980 501	3,3 %
Bo Lennernäs med bolag	1 776 960	3,0 %
SEB Life International Assurance	1 647 749	2,8 %
Danica Pension	1 069 141	1,8 %
Westcap Förvaltning AB	1 019 420	1,7 %
Jörns Bullmarknad AB	1 000 000	1,7 %
Gunnar Krantz	985 690	1,7 %
Övriga aktieägare (c:a 1 940 stycken)	33 472 699	55,9 %
Totalt	59 738 255	100,0%

Optionsprogram

Vid extra bolagsstämman den 20 december 2012 beslöts att emittera 300.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fem år och lösenpriset är 4 kronor.

Vid en årsstämman 2014-05-16 beslöts att emittera 600.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,50 kronor.

Vid årsstämman 2015-05-28 beslöts att emittera 625.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,00 kronor.

Vid årsstämman 2016-05-31 beslöts att emittera 685.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 3,00 kronor.

Innehavare av teckningsoptioner, 2016, 2015, 2014 resp 2012 års program.

	2016	2015	2014	2012
Tomas Gustafsson, VD	85 000	88 750	90 908	200 000
Torben Jörgensen, styrelseordförande	50 000	48 750	-	-
Christer Ljungberg, vice ordförande	50 000	48 750	50 908	-
Olof Sandén, ledamot	50 000	48 750	50 908	-
Per Ekström, anställd	50 000	48 750	50 908	-
Ulf Troedsson, fd styrelseledamot	50 000	48 750	50 908	-
Bo Lennernäs, ledamot	50 000	48 750	50 920	-
Hanna Syrén, anställd	50 000	48 750	50 908	50 000
Charlotta Tilk, tidigare anställd	-	48 750	50 908	-
Andreas Bergqvist, anställd	50 000	48 750	50 908	50 000
Oscar Sjöberg, anställd	50 000	48 750	50 908	-
Kauko Haapasari, anställd	50 000	-	-	-
Markus Eriksson, anställd	50 000	-	-	-
Martin Johnsson, konsult	50 000	48 750	50 908	-
Totalt	685 000	625 000	600 000	300 000

NYCKELTAL

Flerårsöversikt (tsek)	2016	2015	2014	2013	2012	2011
Avkastning på eget kapital (1)	-73,3 %	-84,3 %	-63,6 %	-47,2 %	-41,5 %	-27,4 %
Avkastning på totalt kapital (2)	-61,6 %	-69,4 %	-54,9 %	-42,3 %	-36,6 %	-23,7 %
Soliditet (3)	84,3 %	83,7 %	80,8 %	90,3 %	89,5 %	88,3 %
Likvida medel, tkr	24 220	15 440	6 338	17 151	9 119	6 606
Kassalikviditet (4)	665,1 %	471,8 %	290,7 %	741,1 %	468,6 %	313,5 %
Balansomslutning tkr	30 295	24 764	18 892	32 400	26 572	26 639
Resultat per aktie	-0,28	-0,32	-0,38	-0,45	-0,42	-0,33

(1) (Resultat efter skatt) / Genomsnittligt justerat eget kapital

(2) (Rörelseresultat + ränteintäkter) / Genomsnittlig balansomslutning

(3) Justerat eget kapital / Balansomslutning

(4) (Omsättningstillgångar – lager) / Kortfristiga skulder

FRAMTIDSUTSIKTER

Micropos är nu i en position där RayPilot® används av ett flertal referenskunder i Europa och den globala trenden går mot hypofraktionering som kräver högre precision. Bolaget har under året stärkt sig både på marknadssidan med fler personer och med ytterligare distributörer, samt ekonomiskt i och med den lyckade nyemissionen i slutet av året.

Det i kombination med genombrottet med den första systemförsäljningen och ett ökat antal offertförfrågningar som bearbetas gör att styrelsen och ledningen förväntar sig ytterligare order under det innevarande året.

Micropos räknar med att fortsatt stärkas kommersiellt både genom ökad försäljning av förbrukningsvaror, då fler patienter hos befintliga kunder behandlas med RayPilot®, samt att systemförsäljningen kommer igång. Detta innebär ökade löpande intäkter och på sikt ett positivt kassaflöde i bolaget.

EGET KAPITAL

Eget kapital	Aktiekapital	Reservfond	Utvecklingsfond	Överkursfond fritt eget kapital	Övrigt fritt eget kapital
Vid årets början	2 346 860	5 277 519	-	28 268 435	-15 166 695
Aktivering utvecklingsfond			582 964	-582 964	
Avskrivning utvecklingsfond			-54 000	54 000	
Nyemission	640 053			21 133 087	
Resultatdisposition				-15 166 695	15 166 695
Årets resultat					-16 962 939
VID ÅRETS SLUT	2 986 913	5 277 519	528 964	33 705 863	-16 962 939

Bolaget har 2012 genomfört ett optionsprogram om totalt 300 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 15 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2017-12-28. För en aktie skall betalas 4,00 kronor. Bolaget har 2014 genomfört ett optionsprogram om totalt 600 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 30 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2018-05-17. För en aktie skall betalas 4,50 kronor. Bolaget har 2015 genomfört ett optionsprogram om totalt 625 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 31 250. Optionerna kan nyttjas fram till 2019-05-10. **Bolaget har 2016 genomfört ett optionsprogram om totalt 685 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 34 250. Optionerna kan nyttjas fram till 2020-06-30

STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Till årsstämmans förfogande står följande medel:

Överkursfond	33 705 863
Årets resultat	-16 962 939
	16 742 924

Medel i överkursfonden tas i anspråk för täckande av årets underskott. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande notanteckningar.

Styrelsen föreslår att de disponibla medlen föres i ny räkning.

RESULTATRÄKNING

Belopp i kr	Not	2016-01-01 - 2016-12-31	2015-01-01 2015-12-31
Nettoomsättning		1 469 020	325 057
Aktiverat arbete för egen räkning		582 964	578 135
		2 051 984	903 192
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader		-7 246 270	-4 691 268
Personalkostnader	1	-5 936 114	-5 289 574
Avskrivning av immateriella anläggningstillgångar	2	-5 816 553	-6 073 650
RÖRELSERESULTAT		-16 946 953	-15 151 300
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter		548	6 298
Räntekostnader		-16 534	-21 693
RESULTAT FÖRE SKATT		-16 962 939	-15 166 695
SKATT	3	-	-
ÅRETS RESULTAT		-16 962 939	-15 166 695

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2016-12-31	2015-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	4	3 774 391	7 830 035
Patent	5	514 691	1 024 494
		4 289 082	8 854 529
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		4 289 082	8 854 529
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Skattefordran		264 871	144 919
Kundfordringar		1 432 589	228 750
Övriga kortfristiga fordringar		88 791	84 185
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		-	11 793
		1 786 251	469 647
 <i>Kassa och bank</i>		 24 219 666	 15 439 380
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		26 005 917	15 909 227
SUMMA TILLGÅNGAR		30 294 999	24 763 756

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2016-12-31	2015-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (59 738 255 aktier)		2 986 913	2 346 860
Reservfond		5 277 519	5 277 519
Utvecklingsfond		528 964	-
		8 793 396	7 624 379
 <i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		33 705 863	28 268 435
Årets resultat		-16 962 939	-15 166 695
		16 742 924	13 101 740
		25 536 320	20 726 119
 <i>Långfristiga skulder</i>			
Lån	6	748 390	765 368
		748 390	765 368
 <i>Kortfristiga skulder</i>			
Kortfristig del av lån		16 252	15 526
Leverantörskulder		660 315	519 417
Övriga skulder		129 095	90 837
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7	3 204 627	2 646 489
		4 010 289	3 272 269
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		30 294 999	24 763 756

KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i tkr	2016-01-01 - 2016-12-31	2015-01-01 2015-12-31
LÖPANDE VERKSAMHET		
Rörelseresultat	-16 947	-15 151
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	5 817	6 073
Ränteinbetalningar	1	6
Ränteutbetalningar	-17	-22
KASSAFLÖDE FRÅNLÖPANDE VERKSAMHET	-11 146	-9 094
FÖRÄNDRING RÖRELSEKAPITAL		
Förändring av fordringar	-1 316	-59
Förändring av kortfristiga skulder	738	444
KASSAFLÖDE LÖPANDE VERKSAMHET	-11 724	-8 709
FINANSIERINGSVERKSAMHET		
Nyemission	21 773	20 625
Förändring av långfristiga skulder	-16	-31
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHET	21 757	20 594
INVESTERINGSVERKSAMHET		
Immateriella anläggningstillgångar	-1 253	-2 783
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHET	-1 253	-2 783
<i>Kassaflöde</i>	8 780	9 102
Ingående kassa/bank	15 440	6 338
UTGÅENDE KASSA/BANK	24 220	15 440

NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER

Belopp i kr om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BF-NAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BF-NAR 2012:1. Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde. Fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. En immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehas över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar. Bolagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. I bolaget redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Statliga bidrag

Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkning- en genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Skatt

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att förlusterna kan utnyttjas.

Utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan sker linjärt och baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 år
Patent	5 år

Redovisning av intäkter

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

Uppskattningar och bedömningar

Bolagets immateriella tillgångar bedöms av styrelsen ha ett betryggande övervärde. Uppskjuten skatt på underskottsavdrag uppgår till betydande belopp. Då osäkerhet råder om när i tid som underkotten kommer att kunna utnyttjas och huruvida utnyttjande kommer att vara möjligt med hänsyn till exempelvis aktuell ägarstruktur, bedömer styrelsen att det får året inte finns faktorer som övertygande talar för att de skattemässiga underskotten kommer att kunna utnyttjas. Därav redovisas inte någon uppskjuten skattefordran i balans- och resultaträkningarna utan upplysning lämnas om beloppens storlek.

Not 1 Anställda och personalkostnader	2016-01-01 - 2016-12-31	2015-01-01 2016-12-31
Medelantalet anställda	6	5
Varav män	83 %	60 %

LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

Styrelse och VD	1 123 600	1 440 000
Övriga anställda	2 722 158	2 111 526
SUMMA	3 845 758	3 551 526
Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	1 574 934 (490 029)	1 597 076 (490 606)

LÖNER OCH FÖRMÅNER STYRELSE OCH VD

Belopp inom parantes avser fakturerade belopp

VD lön	744 000	744 000
VD bilförmån	56 400	60 492
VD Pensionspremier	110 679	121 032
Torben Jörgenssen, styrelseordförande, styrelsearvode	(197 130)	(118 278)
Christer Ljungberg, vice styrelseordförande, styrelsearvode	(197 130)	150 000
Bo Lennernäs, styrelsearvode	(118 278)	-
Olof Sandén, styrelsearvode	(118 278)	90 000
Per Ekström, styrelsearvode	90 000	90 000
Ulf Troedsson, styrelsearvode	(118 278)	(118 278)
Per Ekström, lön i anställning	126 000	120 000
Bo Lennernäs, lön i anställning	163 600	246 000

Av ovanstående belopp har aktivering skett till Balanserade utgifter för FOU med 582 964 (få 578 135) kronor. Se not 3. Bolagets pensionsplaner är avgiftsbestämda, vilket innebär att avgifterna kostnadsförs direkt i resultaträkningen. Löner och ersättningar avser endast personal i Sverige. Vid uppsägning av VD från bolagets sida skall 12 månadslöner utgå.

Not 2 Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	2016-01-01 - 2016-12-31	2015-01-01 2016-12-31
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	-5 060 379	-5 447 700
Patent	-756 174	-625 950
	-5 816 553	-6 073 650

Not 3 Skatt

Avstämning av årets skattekostnad	2016	2015
Resultat före skatt	-16 962 939	-15 166 695
Skatt 22%	3 731 847	3 336 673
Ej redovisad uppskjuten skattefordran	-3 698 391	-3 311 791
Effekt av ej avdragsgilla kostnader	-33 456	-24 882
Redovisad effektiv skatt	0	0

Bolaget har ackumulerade skattemässiga underskott för beskattningsåret 2016 (2015), som uppgår till -90,2 (-73,4) Mkr. Det underliggande värdet på den uppskjutna skatten hänförlig till dessa underskott uppgår till 19,8 (16,1) Mkr. Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att underskottet kan utnyttjas.

Not 4 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	27 238 500	24 809 977
Årets aktiveringar	1 004 735	2 428 523
UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE	28 243 235	27 238 500
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	-19 408 465	-13 960 765
Årets avskrivningar	-5 060 379	-5 447 700
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-24 468 844	-19 408 465
REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT	3 774 391	7 830 035

I ovanstående belopp avseende årets aktivering har aktivering skett med 582 964 kronor (få 578 135) avseende löner och sociala avgifter. Se även not 1. Utvecklingsarbetet, som avser färdigställande av första generationens sändare och mottagare, är i huvudsak avslutat. Avskrivningar har skett från försäljningsstart i november 2011.

Not 5 Patent	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	3 129 750	2 774 999
Nyanskaffningar	246 371	354 751
UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE	3 376 121	3 129 750
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-2 105 256	-1 479 306
Årets avskrivningar	-756 174	-625 950
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-2 861 430	-2 105 256
REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT	514 691	1 024 494

Not 6 Lån, långfristiga	2016-12-31	2015-12-31
Skuld som förfaller mellan ett och fem år från balansdagen	748 390	765 368
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	-	-
<i>Ställda säkerheter för lån</i>		
Företagsinteckningar	-	-
Pantbrev i eget förvar uppgår till 1 000 000 kr (1 000 000 kr).		

Not 7 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2016-12-31	2015-12-31
Personalrelaterade kostnader	2 213 312	2 138 153
Övriga upplupna kostnader	991 315	508 336
	3 204 627	2 646 489

Not 8 Händelser efter balansdagen

Efter perioden har Micropos och Helsingfors Universitetssjukhus tecknat ett avtal om förlängning av samarbetet. I januari månad installerades ett RayPilot® system på Radiumhospitalet i Oslo för tester och utvärdering av dosmätningssystem. I mars startade Micropos Universitetssjukhuset Örebro användning av RayPilot®. De skall använda RayPilot® både inom en klinisk studie samt vid hypofraktionerad prostatacancerbehandling.

Göteborg den 17 april 2017

Torben Jørgensen
Ordförande

Bo Lennernäs

Tomas Gustafsson
Verkställande direktör

Olof Sandén

Christer Ljungberg
Vice styrelseordförande

Vår revisionsberättelse har avgivits
Göteborg den 30 april 2017

KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Micropos Medical AB (publ), org. nr 556648-2310

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Micropos Medical AB (publ) för år 2016. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 14-27 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Micropos Medical AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2016 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Micropos Medical AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans

rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

➤ identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

➤ skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

➤ utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

➤ drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

➤ utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Micropos Medical AB (publ) för år 2016 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsbedömning i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Micropos Medical AB (publ) enligt god revisorsbedömning i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsbedömning i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsbedömning i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 30 april 2017

KPMG AB

Jan Malm *auktoriserad revisor*



MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)

Adolf Edelsvärdsgata 11, 414 51 Göteborg, SVERIGE
Tel: +46-31-760 80 05, info@micropos.se, www.micropos.se