



GO  
09

# GOGO Lead Tech AB (publ)

inför notering på Spotlight Stock Market 2019

### *Viktiga definitioner*

Med "GOGO Lead Tech", "GOGO", eller "Bolaget" avses koncernen med moderbolaget GOGO Lead Tech AB (publ) med organisationsnummer 559078-0531 och det helägda dotterbolaget Online Gaming Info OGI Holding AB med organisationsnummer 559129-1074 ("OGI"). Med "Euroclear" avses Euroclear Sweden AB med organisationsnummer 556112-8074. Med "detta memorandum" eller om annat inte följer av sammanhanget "detta dokument", avses föreliggande memorandum.

### *Undantag från prospektskyldighet*

Memorandumet har inte godkänts eller granskats av Finansinspektionen. För memorandumet gäller svensk rätt. Tvist med anledning av innehållet i detta memorandum eller därmed sammanhängande rättsförhållanden skall avgöras av svensk domstol exklusivt.

### *Framåtriktad information*

Memorandumet innehåller uttalanden om framtidsutsikter som är gjorda av Bolagets styrelse och som baseras på nuvarande marknadsförhållanden, verksamhet och lönsamhet. Dessa uttalanden är välgrundade och genomarbetade, men läsaren av memorandumet bör ha i åtanke att dessa ger uttryck för subjektiva bedömningar och därmed är förenade med osäkerhet. Under avsnittet "Riskfaktorer" återges en beskrivning över de faktorer som styrelsen bedömer vara av särskilt stor vikt vid bedömning av Bolaget och den bransch som Bolaget är verksam inom.

### *Friskrivning*

Memorandumet innehåller information som har hämtats från utomstående källor. All sådan information har återgivits korrekt. Även om GOGO Lead Tech anser att dessa källor är tillförlitliga har ingen oberoende verifiering gjorts, varför riktigheten eller fullständigheten i informationen inte kan garanteras. Vissa siffror i memorandumet har varit föremål för avrundning, varför vissa tabeller inte synes summera korrekt.

### *Revisors granskning*

Utöver vad som anges i revisionsberättelse och rapporter införlivade genom hänvisning har ingen information i memorandumet reviderats av Bolagets revisor.

### *Spotlight Stock Market*

Spotlight Stock Market ("Spotlight") är ett verksamhetsområde inom ATS Finans AB, ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Spotlight driver en s k MTF-plattform. Bolag som är noterade på Spotlight har förbundit sig att följa Spotlights regelverk. Regelverket syftar bland annat till att säkerställa att aktieägare och övriga aktörer på marknaden får korrekt, omedelbar och samtidig information om alla omständigheter som kan påverka bolagets aktiekurs.

Handeln på Spotlight sker i ett elektroniskt handelssystem som är tillgängligt för de banker och fondkommissionärer som är anslutna till Nordic Growth Market. Det innebär att den som vill köpa eller sälja aktier som är noterade på Spotlight kan använda de banker eller fondkommissionärer som är medlemmar hos Spotlight. Regelverket och aktiekurser återfinns på Spotlights hemsida (<https://spotlightstockmarket.com/>).

# INNEHÅLLSFÖRTECKNING

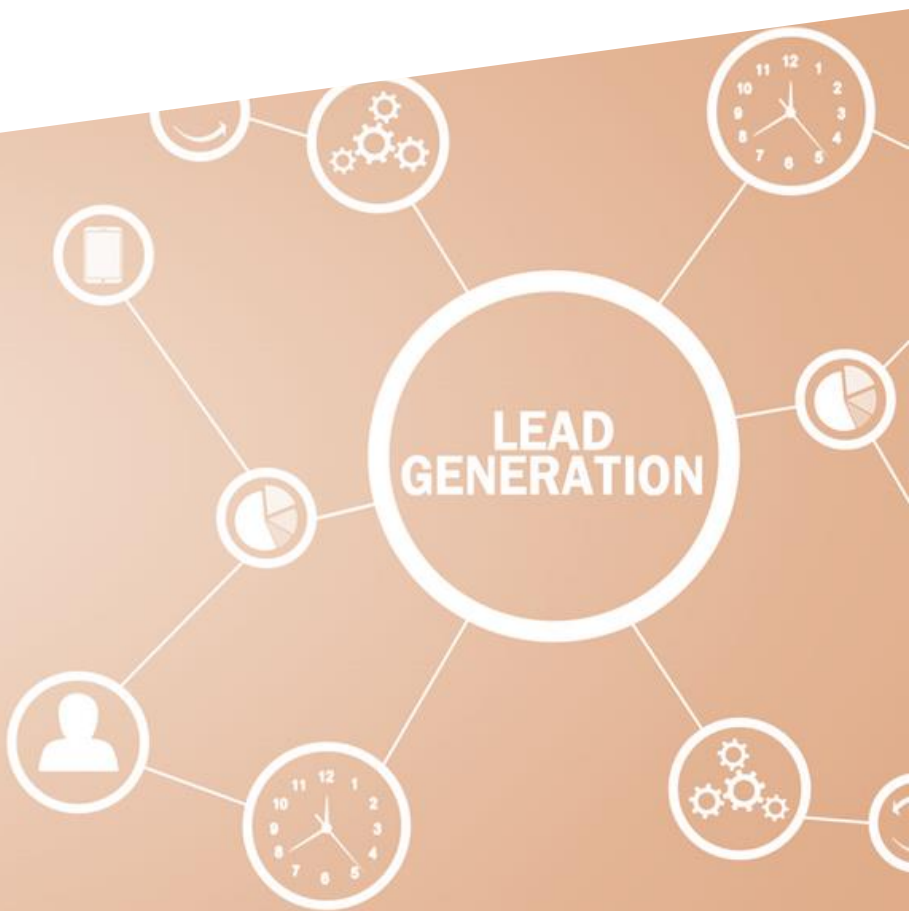
BAKGRUND OCH MOTIV TILL NOTERING PÅ SPOTLIGHT .....	2
RISKFAKTORER .....	4
VD HAR ORDET .....	7
MARKNAD .....	8
VERKSAMHETSBESKRIVNING .....	10
STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISOR .....	14
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR .....	17
AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN .....	18
FINANSIELL INFORMATION .....	20
KOMMENTARER PÅ FINANSIELL INFORMATION .....	28
LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION .....	30
VISSA SKATTEFRÅGOR I SVERIGE .....	32
BOLAGSORDNING .....	34
ADRESSER .....	35

## FINANSIELL KALENDER

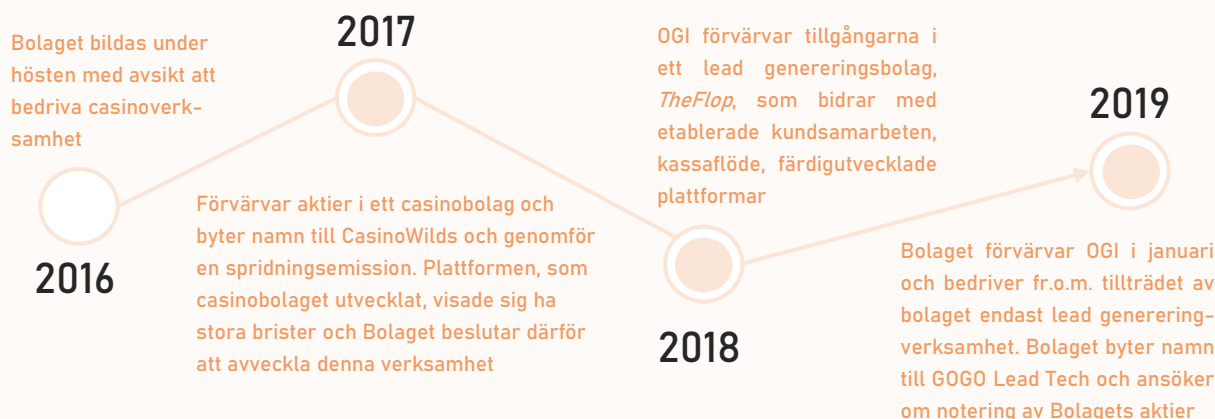
BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2019	2020-02-28
DELÅRSRAPPORT Q1 2020	2020-04-17
DELÅRSRAPPORT Q2 2020	2020-08-06
ÅRSSTÄMMA beräknas att hållas	maj 2020

## ÖVRIG INFORMATION

ISIN-KOD:	SE0013235553
LEI-KOD:	5493002RHX4IZ86ZZH60
CFI-KOD:	ESVUFR
FISN-KOD:	GOGOLEADTE/SH
TICKER:	GOGO
MARKNADSPLATS:	SPOTLIGHT STOCK MARKET



## Bakgrund och motiv till notering på Spotlight



### Bakgrund

GOGO Lead Tech är ett strategiskt operationellt investeringsbolag inom lead generation och har sitt ursprung i Sverige. Motivet till noteringen på Spotlight är för att underlätta framtida förvärv och finansiering till dessa, då Bolaget är och kommer vara ett förvärvsintensivt bolag. Bolaget utvecklar samt driver lead genererande plattformar, idag främst inom vertikalen iGaming. Bolaget driver och genererar försäljning åt sina kunder i syfte att hjälpa dessa att växa. GOGO Lead Techs affärsmodell bygger på att slussa leads (potentiella kunder) till Bolagets kunder. För varje lead som slussas till kundens hemsida och gör en transaktion erhåller Bolaget en ersättning. Intäktsmodellen är därmed prestationsbaserad.

Bolagets nuvarande strategi är att drifta sina plattformar med relevant innehåll för potentiella leads som sedan genom marknadsföring på respektive hemsida skickas vidare till Bolagets kunder. Förvärv är en tydlig del av Bolagets strategi för tillväxt och Bolaget har också bevisat sig aktiva med denna strategi. Moderbolaget bildades september 2016 som ett casinobolag och har sedan dess förändrat sin verksamhet till att endast vara verksam inom lead generering, detta i samband med att förvärvet av OGI genomfördes januari 2019. Innan förvärvet genererades intäkterna uteslutande från casinoverksamheten som bedrevs, efter förvärvet genereras intäkterna uteslutande från Bolagets befintliga verksamhet: lead generering. Totalt uppgick köpeskillingen till 35 MSEK som betalades genom nyemitterade aktier om 25 205 752 aktier á 1,39 SEK. GOGO Lead Tech AB förvärvade dotterbolaget OGI 2019-01-21.

Enligt redovisningsprinciperna för koncernredovisning klassificeras förvärvet som ett omvänt förvärv. Det betyder att OGI bokföringstekniskt i koncernsammansättningen är moderbolag och GOGO är dotterbolag. Bolaget har bytt namn till GOGO Lead Tech från Earners Alliance (som tidigare även hette CasinoWilds Holding AB) vilket ska ses som en bekräftelse av att strategiförändringen är genomförd och ett avstamp för Bolagets tillväxt i sin nya skepnad.

OGI grundades av personer som tillsammans har erfarenheter och tidigare framgångar i digitalt entreprenörskap, iGamingindustrin och finansbranschen, där syftet var att förvärva bolag, teknik eller plattformar inom lead generation. OGI förvärvade 2018-03-22, via en inkråmsaffär, en affiliate-verksamhet inom iGaming av TheFlop International Marketing Inc. En verksamhet som historiskt bidragit till en god avkastning och där en stark tillväxtpotential kunde identifierats. Förvärvet av plattformarna från TheFlop bidrog Bolaget med etablerade kundsamarbeten, kassaflöde, färdigutvecklade plattformar samt bidragit till Bolagets ledning och styrelse. Intäkterna genereras från lead genereringskontrakt med spel- och casinobolag online.

Det finns en mängd olika vertikaler inom lead generering där de största vertikaler, enligt styrelsens bedömning, utgörs av finans, shopping och iGaming. Bolaget optimerar lead generering till kunder inom vertikalen iGaming med mål att förvärva bolag, teknik och plattformar inom fler vertikaler.

### Ordlista

**Lead** – en person som *visat intresse* för ett företags produkt eller tjänst på ett eller annat sätt. Ett lead börjar bli redo att fatta ett köpbeslut, men behöver fortfarande bearbetas

**Lead generation** – handlar om att *skapa konverteringar* från besökare till ett lead, benämns även som *affiliate* eller *annonsnätverk online*

**SEO** – även kallat *sökmotoroptimering*, ett samlingsnamn för de olika metoder och tekniker som används för att få en webbsida att synas så högt upp som möjligt bland resultaten vid sökningar i sökmotorer som t.ex. *Google* eller *Yahoo!*

**iGaming** – iGaming är en förkortning för interactive- eller internet gaming och innefattar alla former av spel som bedrivs med hjälp av Internet.

### *Värdering av Bolaget*

Det är generellt svårt att värdera bolag av denna karaktär och storlek. I styrelsens arbete ingår att utveckla Bolaget och arbeta långsiktigt för att skapa aktieägarvärde. Styrelsen har fastställt mål vilka Bolaget arbetar efter för att öka Bolagets marknadsvärde från dagens 23 MSEK. Värdet grundas på aktiekursen i senaste emission multiplicerat med antal aktier i Bolaget. Vidare har styrelsen upprättat en delårsrapport per 31 augusti 2019 inför förestående memorandum där en DCF styrker bolagsvärdet.

### *Motiv*

GOGO Lead Tech är ett strategiskt operationellt investeringsbolag inom lead generation och har sitt ursprung i Sverige. Motivet till noteringen på Spotlight är för att underlätta framtida förvärv och finansiering till dessa, då Bolaget är och kommer vara ett förvärvsintensivt bolag. Första dag för handel beräknas bli den 18 december 2019. Detta memorandum har granskats och godkänts av Spotlight Stock Market. Godkännandet innebär inte någon garanti från Spotlight om att sakuppgifterna i memorandumet är korrekta eller fullständiga.

### *Verksamhetsmål*

Bolaget har som mål att under de närmsta två verksamhetsåren:

- växa genom förvärv för att diversifiera verksamheten och skapa synergier och stordriftsfördelar.
- bredda sitt produktbudande till att innefatta fler vertikaler för att kunna erbjuda sina tjänster på en större marknad
- utveckla nuvarande plattformar för att driva mer trafik åt sina nuvarande kunder och växa organiskt och utveckla organisationen

Bolaget scannar kontinuerligt av marknaden för förvärv, såväl direkt som via rådgivare. Bolagets VD har erfarenhet av förvärv, och var senast aktiv som VD i iApotek Int AB (noterat på Spotlight) när förvärvsstrategier upprättades och genomfördes framgångsrikt. Detta bedömer Bolaget vara en styrka i sin förvärvsstrategi då Bolaget har en förvärvsintensiv målsättning. Bolagets har som mål att förvärva såväl bolag som plattformar inom lead generering. Det innebär att Bolaget kan komma att genomföra förvärv inom t.ex. resor, finans eller dagligvaruhandel. Betalning kan i så fall komma att ske kontant eller/och genom nyemitterade aktier, vilket i sin tur skulle innebära en utspädning för befintlig aktieägare.

Vidare har Bolaget som mål att vidareutveckla och underhålla sina plattformar vilket görs genom att uppdatera innehållet på respektive plattform samt översätta texterna till lokala språk där Bolaget ser en stor efterfrågan. Syftet med detta är att skapa sökmotoroptimerade sajter för att rankas högre på sökmotorerna som därmed kan leda till fler besökare till Bolagets plattformar vilket leder till högre intäkter.

### *Styrelsens försäkran*

Styrelsen ansvarar för detta dokument och har vidtagit rimliga åtgärder för att säkerställa att den information som lämnas är korrekt, fullständig och att ingenting utelämnats som kan påverka bedömningen av Bolaget.

## Riskfaktorer

Nedan redogörs för ett antal riskfaktorer som bedöms kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat, påverka Bolagets framtidsutsikter, och/eller medföra att värdet på Bolagets aktier minskar, vilket skulle kunna leda till att investerare förlorar hela eller delar av sitt investerade kapital. Riskfaktorerna är inte sammanställda i ordning efter betydelse eller potentiell ekonomisk inverkan på Bolaget. Sammanställningen är inte uttömmande och det kan finnas ytterligare riskfaktorer vilka Bolaget i dagsläget inte känner till. Beskrivningar av Bolagets verksamhet och marknadsförutsättningar samt deras inverkan på Bolagets ekonomiska utsikter är baserade på Bolagets egna bedömningar samt på externa källor. Bolaget kan påverka eller motverka vissa faktorer i den löpande verksamheten, medan andra kan inverka slumpmässigt och helt eller delvis ligga utanför Bolagets kontroll. Vid en bedömning av Bolagets framtida utveckling är det därför viktigt att beakta och bedöma dessa riskfaktorer. Vidare är ägande av aktier alltid förenat med risk och innehavare av aktier i Bolaget uppmanas därför att, utöver den information som ges i memorandumet, göra en egen bedömning av potentiella riskfaktorer och deras betydelse för Bolagets framtida utveckling.

### BOLAGSRELATERADE RISKER

#### Lead generering

GOGO Lead Tech är verksam inom lead generering och genererar huvudsakligen intäkter genom att erbjuda "annonsutrymmen" på sina plattformar. Leadsgenerering åsyftar hänvisandet av leads och sker främst genom relevant innehåll på Bolagets plattformar. Syftet är att hänvisa potentiella kunder, köpare eller spelare, till slutkund, eller som i Bolagets fall i dagsläget, iGamingoperatörer. iGaming är en förkortning för interactive- eller internet gaming och innefattar alla former av spel som bedrivs med hjälp av Internet. Mängden leads, och därmed intäkterna, på plattformarna kan variera kraftigt inom relativt korta tidsperioder, inklusive till följd av faktorer som Bolaget inte kan påverka. I den mån någon eller alla av dessa plattformar skulle upphöra att vara lika framgångsrika, till följd av ändrat kundbeteende eller annat, kan det ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

#### Förändrad kärnverksamhet

GOGO Lead Tech AB förvärvade januari 2019 OGI och i samband med förvärvet förändrades Bolagets verksamhet. Moderbolaget har de tidigare åren bedrivit spelverksamhet genom dotterbolag som innehaft licenser på bl.a. Malta och erbjudit white-label lösningar inom iGaming. Samtliga bolag har avyttrats och avvecklats varför ingen sådan typ av verksamhet bedrivs längre i Bolaget. I dagsläget bedriver Bolaget endast tjänster inom lead-generering och det finns en risk att verksamheten åter igen ändrar nisch vilket skulle kunna påverka Bolagets finansiella ställning negativt. Bolaget har inga pågående dialoger eller planerade förändringar av Bolagets befintliga verksamhet som beskrivs i detta memorandum. Bolaget har för avsikt att förvärva objekt inom samma nisch, lead-generering, som bedrivs vid upprättandet av memorandumet.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

#### Externa störningar

IT-system är sårbara för externa störningar. Det blir allt vanligare att företag utsätts för cyberattacker varav en del är sofistikerade riktade attacker mot företagens datornätverk. Eftersom de metoder som är relaterade med att erhålla obehörig åtkomst, avaktivera eller förstöra tjänster och sabotera system ständigt utvecklas och ändrar sina tillvägagångssätt upptäcks de ofta inte förrän de genomfört sin attack. Det finns en risk att GOGO Lead Tech inte kan förutse attackerna eller implementera effektiva åtgärder i tid vilket kan innebära ytterligare risker då koden är öppen för allmänheten, vilket förenklar för hackare och andra utomstående parter att avgöra hur de ska göra intrång i Bolagets system och hemsidor.

Om obehöriga parter lyckas få åtkomst till Bolagets hemsidor finns en risk att de kommer över information eller skadar Bolagets system och verksamhet, vilket i sin tur kan påverka GOGO Lead Tech negativt.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

#### Risker associerade med företagsförvärv

GOGO Lead Tech har indikerat i detta dokument att de har för avsikt att växa genom förvärv. Det föreligger alltid risk att förvärv inte ger det utfall som förväntas, avseende integration och lönsamhet. Ett sådant utfall kan hämma Bolagets utvecklingstakt samt inverka negativt på Bolagets framtidsutsikter, finansiella ställning och likviditet.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

#### Nyckelpersoner och medarbetare

I samband med förvärvet av OGI tillkom en ny huvudägare i GOGO Lead Tech. Denna huvudägare är även en nyckelperson i GOGO Lead Tech och har en stor kompetens och lång erfarenhet inom GOGO Lead Techs verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

#### Målsättningar

Det finns risk att GOGO Lead Tech målsättningar inte kommer att uppnås inom den tidsram som fastställts. Det kan ta längre tid än planerat att nå de mål som styrelsen i Bolaget fastställt vilket kan påverka såväl GOGO Lead Tech verksamhet negativt.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

#### Kunder

GOGO Lead Tech har, liksom andra lead genererande bolag inom vertikalen iGaming, samarbetsavtal med speloperatörer i form av standardiserade affiliateavtal. Kundavtalen är standardiserade och har relativt korta uppsägningstider och innehåller ett antal villkor som innebär att kunderna enkelt kan justera sina avtal med Bolaget. Bolaget har i dagsläget ett sådant avtal med Kindred Group som stod för majoriteten av Bolagets intäkter under 2018 (uppgående till drygt 91 %). Ett avbrutet samarbete med Kindred skulle därför påverka Bolagets verksamhet och finansiella ställning negativt.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Konkurrens**

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser, så som Catena Media, Better Collective, Raketech samt Speqta. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrade försäljning. GOGO Lead Tech framgång kommer att styras av bland annat sin förmåga att behålla samt förvärva nya kunder. Om Bolaget inte gör detta kan den hårda konkurrensen göra att GOGO Lead Tech marknadsandelar snabbt tas över av andra aktörer.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Valutarisker**

Externa faktorer såsom inflations-, valuta- och ränteförändringar kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. GOGO Lead Tech framtida intäkter kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utom dess kontroll då valutakurser kan väsentligen förändras.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Bolaget är beroende av sina immateriella rättigheter**

GOGO Lead Tech är ett bolag som, likt andra bolag verksamma inom samma bransch, beroende av sina immateriella rättigheter och att dessa skyddas på ett korrekt sätt. Bolagets immateriella rättigheter skyddas främst genom upphovsrättsligt skydd, varumärken, lagstiftning till skydd för företagshemligheter och/eller avtal. Om de produkter som Bolaget innehar eller i framtiden förvärvar eller utvecklar inte erhåller nödvändigt immaterialrättsligt skydd, eller om befintligt immaterialrättsligt skydd inte kan vidmakthållas eller om befintligt immaterialrättsligt skydd visar sig otillräckligt för att tillvarata Bolagets rättigheter och marknadsposition, kan Bolagets möjlighet att bedriva verksamhet, dess finansiella ställning och resultat påverkas negativt. Vidare kan Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat påverkas negativt i händelse av att Bolaget blir föremål för intrång i dess immateriella rättigheter eller gör intrång i annans immateriella rättigheter.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

**Finansiering och framtida kapitalbehov**

Bolaget kan, beroende på verksamhetens utveckling i stort, komma att behöva ytterligare kapital därefter för att förvärva tillgångar eller för att vidareutveckla tillgångarna på för Bolagets godtagbara villkor. Om Bolaget inte kan erhålla tillräcklig finansiering kan omfattningen på Bolagets verksamhet begränsas, vilket i längden kan medföra att Bolaget inte kan verkställa sin framtidsplan.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Leverantörer**

GOGO Lead Tech har samarbeten med leverantörer. Det föreligger en risk att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha negativ inverkan på verksamheten. Det finns även en risk att GOGO Lead Tech leverantörer inte till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer. Likaså kan en etablering av nya leverantörer bli mer kostsam och/eller ta längre tid än vad Bolaget beräknar.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

**Sekretess**

Även om GOGO Lead Tech befattningshavare och kunder normalt omfattas av sekretessåtagande finns det en risk att någon som har tillgång till företagshemligheter sprider eller använder informationen på ett sätt som kan skada GOGO Lead Tech, vilket i sin tur kan påverka Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

**Begränsade resurser**

GOGO Lead Tech är ett mindre företag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För att Bolaget ska kunna utvecklas som planerat är det av vikt att nämnda resurser disponeras på ett för Bolaget optimalt sätt. Det finns en risk att GOGO Lead Tech misslyckas med att kanalisera resurserna och därmed drabbas av finansiellt strukturella problem.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

**Övriga risker**

Till övriga risker som Bolaget utsätts för är bland annat brand, traditionella försäkringsrisker och stöld.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

**Konjunkturutveckling**

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på Bolagets rörelsekostnader, handelsvolym och aktievärdering. Bolagets framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa och andra faktorer som står utom Bolagets kontroll.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Politiska risker**

Bolaget förbehåller sig möjligheten att expandera till olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i andra länder. Ovanstående kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

**Ägare med betydande inflytande**

I samband med förvärvet av OGI januari 2019 kom en större aktieägare att äga majoriteten av samtliga utestående aktier. Följaktligen har aktieägaren möjlighet att utöva ett väsentligt inflytande på alla ärenden som kräver ett godkännande av aktieägarna, däribland utnämningen och avsättningen av styrelseledamöter och eventuella förslag till fusioner, konsolidering eller försäljning av samtliga eller i stort sett alla GOGO Lead Tech tillgångar samt andra företagstransaktioner. Denna koncentration av företagskontroll kan vara till nackdel för andra aktieägare vilka har andra intressen än majoritetsägarna. Exempelvis kan denna typ av majoritetsägare fördröja eller förhindra ett förvärv eller en fusion även om transaktionen skulle gynna övriga aktieägare.

**Sannolikheten att risken inträffar:** liten

## AKTIERELATERADE RISKER

### *En aktiv, likvid och fungerande marknad för Bolagets aktier kanske inte utvecklas positivt*

Det har inte förekommit något offentlig handel i GOGO Lead Techs aktier. Bolagets aktier kommer att handlas på Spotlight Stock Market som är en MTF och inte reglerad marknad. Bolag vars aktier handlas på Spotlight omfattas inte av alla lagregler som gäller för ett bolag noterat på en sk reglerad marknad. Spotlight har genom sitt regelverk valt att tillämpa flertalet av dessa lagregler. En investerare bör dock vara medveten om att handel med aktier noterade utanför en sk reglerad marknad kan vara mer riskfylld. Det är inte möjligt att förutse i vilken utsträckning investerarnas intresse i GOGO Lead Tech leder till en aktiv handel i aktien eller hur aktien kommer att fungera framgent. Det finns en risk för att en aktiv och likvid handel inte kommer att utvecklas.

Eftersom Bolaget inte genomför en nyemission i samband med förestående notering så kommer riktkursen att spegla den kurs som genomförts vid senast transaktion. Denna behöver nödvändigtvis inte återspegla den kurs som investerare på marknaden kommer vara villiga att köpa och sälja aktierna till efter noteringstillfället. Det kan därmed föreligga en risk att investerare inte kan vidaresälja aktierna till en kurs motsvarande eller överstigande ingångskursen.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

### *Kursfall på aktiemarknaden*

En investering i GOGO Lead Tech är förknippad med risk. Det finns inga garantier för att aktiekursen kommer ha en positiv utveckling. Aktiemarknaden kan generellt gå ner av olika orsaker som räntehöjningar, politiska utspel, valutakursförändringar och sämre konjunkturella förändringar. Aktiemarknaden präglas även till stor del av psykologiska faktorer. En aktie som GOGO Lead Tech kan påverkas på samma sätt som alla andra aktier av dessa faktorer, vilka till sin natur många gånger kan vara problematiskt att förutse och skydda sig mot.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

### *Utebliven utdelning*

Till dags dato har GOGO Lead Tech beslutat att samtliga aktier berättigar till utdelning. Utdelningen är inte av ackumulerande art. En investerare bör dock fortfarande ta hänsyn till att framtida utdelningar kan utebli. I övervägandet om framtida utdelningar kommer styrelsen föreslå att besluta om att väga in faktorer såsom de krav som verksamhetens art, omfattning samt risker ställer på storleken av det egna kapitalet samt Bolagets konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt. Så länge ingen utdelning lämnas, måste eventuell avkastning på investeringen genereras genom en höjning i aktiekursen, se vidare i avsnitt "Aktien och ägarförhållanden, Utdelningspolicy".

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

### *Fluktuationer i aktiekursen för GOGO Lead Tech-aktien*

Aktiekursen för GOGO Lead Tech kan i framtiden komma att fluktuera kraftigt, bland annat till följd av kvartalsmässiga resultatvariationer, den allmänna konjunkturen och förändringar i kapitalmarknadens intresse för Bolaget. Därutöver kan aktiemarknaden i allmänhet reagera med extrema kurs- och volymfluktuationer som inte alltid är relaterade till eller proportionerliga till det operativa utfallet hos enskilda bolag.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög

### *Utspädning genom framtida nyemissioner*

GOGO Lead Tech kan i framtiden komma att genomföra nyemissioner av aktier och aktierelaterade instrument för att anskaffa kapital. Alla sådana emissioner kan minska det proportionerliga ägandet och röstandelen samt vinst per aktie för innehavare av aktier i Bolaget. Vidare kan eventuella nyemissioner få en negativ effekt på aktiernas marknadspris.

**Sannolikheten att risken inträffar:** medelhög



## VD har ordet

**G**OGO Lead Tech tar nu nästa spännande steg när Bolaget blivit godkänt för notering på Spotlight Stock Market. Syftet med denna notering är att vidareutveckla Bolaget i form av att skapa ett större intresse och synlighet för nuvarande samt framtida investerare. Vi ser också en mycket stor fördel i att skapa en likvid aktie för att i framtiden möjliggöra fler affärsmöjligheter i form av förvärv. Bolaget har som mål att förädla nuvarande tillgångar genom att konstant förbättra kvalitet och exponering av hemsidorna tillsammans med att undersöka möjligheterna att komplettera nuvarande produktportfölj för att bredda basen av potentiella kunder.

**Bolaget har som mål att förädla nuvarande tillgångar genom att konstant förbättra kvalitet och exponering av hemsidorna tillsammans med att undersöka möjligheterna att komplettera nuvarande produktportfölj för att bredda basen av potentiella kunder...**

Som VD för GOGO Lead Tech kommer jag initialt fortsätta utvecklingen av Bolagets nuvarande tillgångar för att fortsatt säkerställa bästa möjliga upplevelse för våra nuvarande kunder. Parallellt med detta kommer jag aktivt söka efter produkter och bolag med intention att finna potentiella samarbeten, partnerskap och förvärvsmöjligheter. Jag anser att kombinationen av dessa två vägar är det bästa sättet att skapa god och långsiktig tillväxt tillsammans med ett förbättrat resultat.

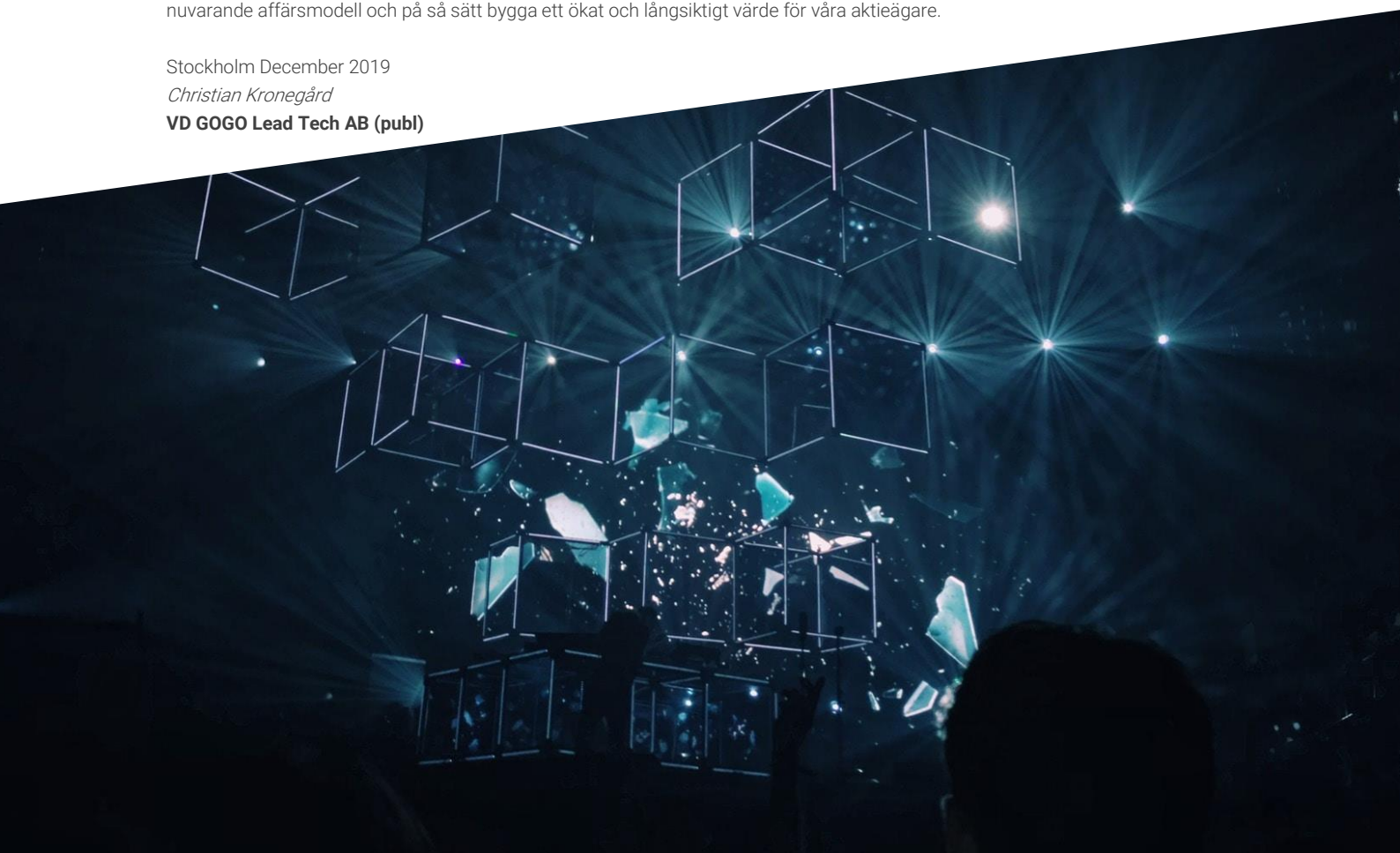
Givet att Bolaget är verksamt inom digital "lead generation" innebär det att vi verkar i en bransch som är under konstant utveckling. Från att iGaming-sektorn varit de dominerande kunderna har det under senare tid breddats till majoriteten av de aktörer och branscher som på ett eller annat sätt vill driva sin försäljning online vilket har medfört en enorm potential. Det finns samtidigt flertalet aktörer på marknaden och det är därför viktigt att GOGO Lead Tech alltid strävar efter att ligga i framkant vad gäller produkt samt erbjudande. Vi ser därför att det kommer vara viktigt att på sikt bredda Bolagets kundbas för att uppnå ytterligare diversifierade intäktströmmar. Idag driver Bolaget, genom sitt dotterbolag Online Gaming Info OGI Holding AB, nio olika hemsidor med mål att tillhandahålla relevant innehåll i form av guider och underhållning/spel till potentiella "leads" för iGaming-aktörer. Historiskt har Bolaget fokuserat på iGaming-sektorn med god utväxling och har för avsikt att fortsätta vidareutveckla sina befintliga hemsidor. Detta genom sökmotoroptimering och kontinuerlig uppdatering av innehåll publicerat på hemsidorna.

Min ambition som VD för GOGO Lead Tech är nu att ta Bolaget till nästa nivå. Det är med stor entusiasm jag tar detta steg tillsammans med Bolaget. Samtidigt är jag ödmjuk inför uppgiften då det kommer krävas ett hårt arbete för att facilitera tillväxt inom befintliga samt nya vertikaler. Jag har stark tilltro till att noteringen av Bolaget är rätt steg för att accelerera samt diversifiera nuvarande affärsmodell och på så sätt bygga ett ökat och långsiktigt värde för våra aktieägare.

Stockholm December 2019

*Christian Kronegård*

**VD GOGO Lead Tech AB (publ)**



## Marknad

Informationen i detta memorandum rörande marknadens storlek, tillväxt och övriga tendenser utgör Bolagets allmänna bedömning baserad på interna och externa källor som t.ex. oberoende nyhetskällor och marknadsrapporter från bl.a. spelkonsultföretaget H2 Gambling Capital och PostNord. Samtliga referenser som återges i detta avsnitt inhämtades under september 2019. Uppgifter och bedömningar som återges i detta avsnitt utgör, om inget annat anges, Bolagets egna uppskattningar och Bolaget har strävat efter att använda den senaste tillgängliga informationen som möjligt.

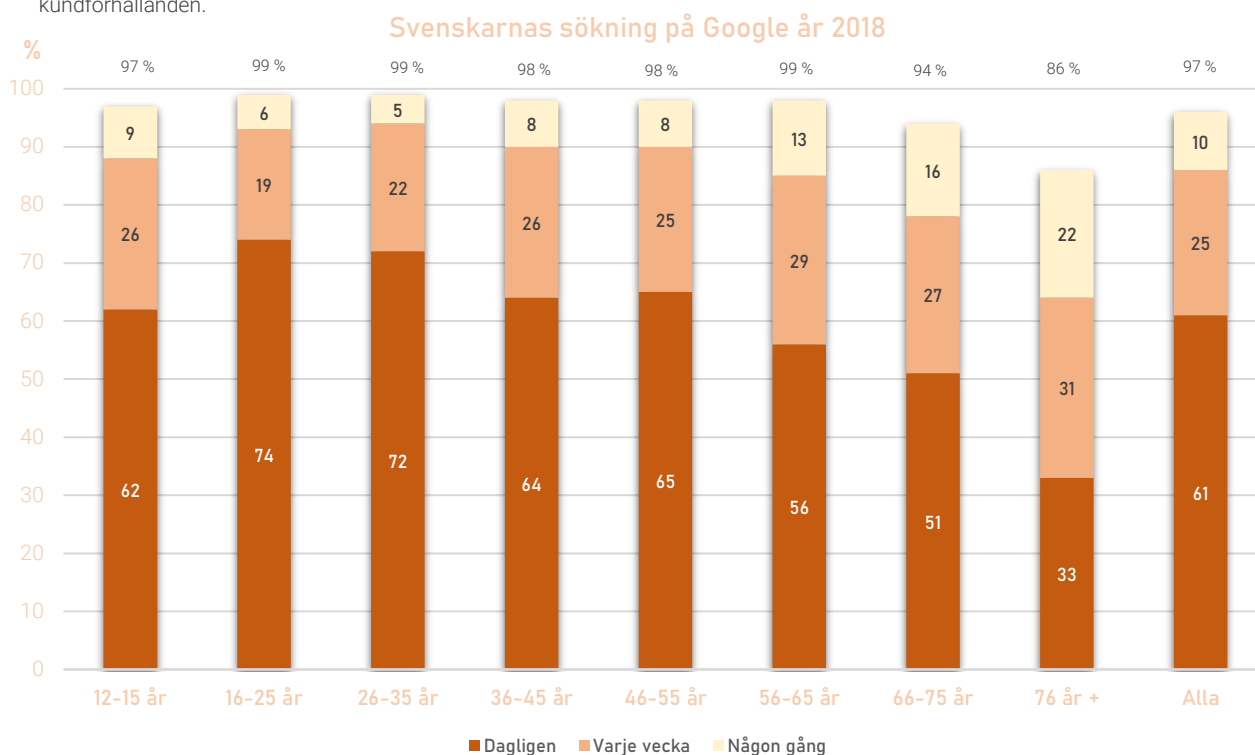
### Trender

I takt med att den digitala tekniken utvecklas tar internetanvändandet allt större plats hos konsumenterna. Detta drivs bl.a. av snabbare bredband, ökat mobilanvändande och ökad internettillgänglighet. Hela 98 % av Sveriges befolkning har tillgång till internet i hemmet enligt rapporten "Svenskarna och Internet 2018" utgiven av Internet Stiftelsen<sup>1</sup>. I rapporten framgår att 1,1 miljoner svenskar inte använder internet alls, eller än vid färre tillfällen än varje dag. Av de som använder internet söker 97 % information på internet. Av de som använder internet uppger 61 % att de dagligen använder Google men enbart 34 % att de söker efter information dagligen.

Med detta sagt kan man dra slutsatsen att vikten av att synas på Google blir allt viktigare och att sökmotoroptimering för t.ex. Google blir allt viktigare. Detta visar att många använder Google som en genväg till en webbplats istället för att gå direkt till målsidan (webbadress). Bolaget bedömer detta som positivt då det visar att vikten av att synas i Google blir allt viktigare för att skapa nya kundförhållanden.

Enligt PostNords senaste rapport i *E-barometern* (vilka de upprättar tillsammans med *Svensk Digital Handel* och *HUI Research* sedan 2011), presenteras att e-handelsåret 2019 Q1 varit starkt, och fortsatte starkt under Q2, med en tillväxt på 13 %. 7 av 10 svenskar har e-handlat under andra kvartalet 2019, och så många som 50 % av dessa har genomfört köpet via en mobiltelefon. Det segment som vuxit starkast är dagligvaruhandeln, med en ökning på 24 procent<sup>2</sup>.

Ökning av e-handel skapar stora möjligheter bland e-handelsaktörerna, men det skapar även utmaningar. För allt fler aktörer blir det viktigare att synas på rätt ställen och i rätt forum för att attrahera kunderna till sin webbplats. Detta speglas dels i hur företag idag börjat fördela sina marknadsföringsbudgetar annorlunda jämfört med tidigare; allt fler företag investerar allt större del av marknadsföringsbudgeten på Internet. Enligt Institutet för reklam- och mediestatistik uppgick reklaminvesteringarna i Sverige till totalt 39 860 MSEK under 2018, vilket är en ökning med 6,1 % jämfört med föregående år<sup>3</sup>.



<sup>1</sup> [https://internetstiftelsen.se/docs/Svenskarna\\_och\\_internet\\_2018.pdf](https://internetstiftelsen.se/docs/Svenskarna_och_internet_2018.pdf)

<sup>2</sup> [https://dhandel.se/wp-content/uploads/2019/09/e-barometern\\_q2\\_2019.pdf](https://dhandel.se/wp-content/uploads/2019/09/e-barometern_q2_2019.pdf)

<sup>3</sup> <https://www.irm-media.se/om-statistiken/arsstatistik/reklaminvestering-2018>

Nedan redovisas en sammanställning på fördelningen av reklaminvesteringarna under 2018:

Medieinvestering	MSEK	%
Tryckta nyhetsmedier ( <i>dagspress inkl. reklambilagor, gratistidningar</i> )	4 801	-10,8
Tryckta intressemedier ( <i>tidskrifter inkl. reklambilagor, gratistidskrifter</i> )	1 285	-9,9
Tryckta kataloger	3	-91,5
Direktreklam	3 078	-5,1
TV	5 953	8,4
Radio	1 074	9,0
Bio	183	3,6
Internet	21 430	12,5
Out-of-home	2 053	16,5
<b>Summa medieinvesteringar</b>	<b>39 860</b>	<b>6,1</b>

Av detta utgjordes ca. 54 % av medieinvesteringarna på Internet, motsvarande 21 430 MSEK. Investeringar i traditionell marknadsföring, t.ex. tryckta nyhets- och intressemedier sjönk med 21 % under 2018 jämfört med 2017, samtidigt som internetinvesteringarna ökade 12,5 %. Det är Bolagets bedömning att denna trend är positiv för Bolaget med härledning till att Bolaget erbjuder tjänster inom internetmarknadsföring.

Den globala budgeten för annonsering påvisar tillväxt; enligt Magnas Advertising Forecast Summer 2019 Update beräknas medieägarnas nettointäkter att uppgå till 600 miljarder dollar under 2019, vilket skulle innebära en ökning med 5% från föregående år. Den förväntade tillväxten beräknas främst komma från digital annonsering som uppskattas öka med 14%. Årets förväntade ökning innebär att digital annonsering för första gången står för över hälften av den totala annonsbudgeten globalt (51%)<sup>4</sup>.

### Lead Generation vertikaler

Det finns flertalet vertikaler inom lead generering, och det är styrelsens bedömning att de största vertikaler i dagsläget utgörs av:

- iGaming (speloperatörer, casino)
- Gaming (spel & underhållning)
- Finans (jämförande av lån, försäkringar, fonder)
- Shopping (kläder, skor, barnartiklar)
- Dagligvaruhandel (mat)
- Resa (flyg, hotell)

Exempel på etablerade lead generationsbolag är prisjakt.se, pricerunner.se, compricer.se, Lendo, elskling.se och Expedia/Hotels.com/Trivago (som samtliga ägs av Expedia Group, noterat på NYSE). Dessa lead generators listar företag med eftersökta produkter/tjänster och gör det möjligt för konsumenten/slutkunden att jämföra likvärdiga produkter vad avser pris, fraktpriser, leveranstid m.m. När en kund leds till slutföretaget och gör ett köp, får lead generatoren ersättning.

*Aktörer inom ett urval av vertikaler:*

**RESOR** – Expedia, Booking.com, Trivago, Nustay

**FINANS** – Lendo, Compricer

**DAGLIGVARUHANDEL** – Pricerunner, Prisjakt, Compricer, Refunder, Bokadirekt, Matkasseguiden.se

**IGAMING** – Raketech, Catena Media, Aspire Global

### Marknadsstorlek iGaming

iGaming är en dominerande vertikal när det gäller lead generation och benämns oftast som affiliate i dagligt tal. Bolaget har valt att presentera marknadsstorleken för vertikalen iGaming då Bolaget i dagsläget verkar inom denna vertikal. Marknadsföring via lead generation gör det enklare för iGamingoperatörerna att mäta, spåra och utvärdera jämfört med traditionell media vars konverteringsgrader ofta i bästa scenariot kan uppskattas.

Den globala marknadsstorleken för affiliates 2018 uppskattades enligt H2GC till 5,3 miljarder euro samt beräknas ha en årlig genomsnittlig tillväxt på 7,2 % fram till år 2023<sup>5</sup>.

Storleken på affiliatemarknaden i Sverige uppskattas under 2018 till 37 miljoner euro. Marknaderna i Norge och Finland samt Nederländerna uppskattas till cirka 25 miljoner euro vardera. Marknaden för affiliates i Storbritannien är störst i Europa med en uppskattad storlek om 123 miljoner euro.

54%

Av de totala medieinvesteringarna 2018 uppgick investeringen på Internetmarknadsföring till totalt 54 %

70%

7 av 10 svenskar e-handlade under Q2 2019, vilket är en tillväxt på 13 % jämfört med Q2 2018

<sup>4</sup> <https://magnaaglobal.com/magna-advertising-forecasts-summer-2019-update/>

<sup>5</sup> H2GC

### *Konkurrenssituation*

I samband med förvärvet av OGI förändrades Bolagets strategi till att bli ett förvärvsintensivt bolag inom lead generering. Det finns stora etablerade konkurrenter på samtliga vertikaler som sätter krav på Bolagets plattformar och organisation. Det är av stor vikt att Bolaget intar en tydlig positionering och når ut med sitt erbjudande till de som har störst nytta av det.

Bolaget har via förvärvet av OGI initialt valt att positionera sig inom iGaming-vertikalen, där Bolaget ser stor efterfrågan på Bolagets tjänster från kunderna. GOGO konkurrerar med affiliates av blandade storlekar på den europeiska marknaden. Bland de större aktörerna kan nämnas Catena Media och Raketech och bland de mindre Refunder och Speqta.

### *Konsolideringar på marknaden*

Det har skett ett flertal konsolideringar på marknaden de senaste åren; aktörer som **Raketech**, **Aspire Global** och **Gaming Innovation Group** är några affiliatebolag att nämna som genomfört förvärv av mindre lead generatorer de senaste åren. Köpenhamnsbaserade **Better Collective**, som bl.a. sysslar med kundanskaffningstjänster inom betting och noterade på Stockholmsbörsen, förvärvade i slutet av 2018 svenska Ribacka Group för cirka 30 miljoner Euro. Ribacka Group är ett lead genereringsbolag med verksamhet huvudsakligen mot iGaming.

**Speqta** (tidigare myTaste Group), ett lead genereringsbolag baserat i Sverige och noterat på Nasdaq First North, förvärvade bl.a. under Q1 2019 jämförelsesajterna Lånakuten samt tillgångarna i Netpixel Media AS och Captana AS. Lånakuten förvärvades till en köpesskilling uppgående till 16 MSEK. Köpesskillingen för tillgångarna i Netpixel Media AS och Captana AS uppgick till totalt 20,75 MNOK.

**Catena Media**, ett affiliatebolag noterat på Stockholmsbörsen, är huvudsakligen verksamma inom iGaming med en tydlig förvärvsstrategi. Catena Media förvärvade under 2018 bl.a. Asap Italia som är Italiens största lead genereringssajt inom iGaming. Köpesskillingen uppgick till initial på 16 miljoner Euro.



## Verksamhetsbeskrivning

### Affärsidé

Bolagets affärsidé är att förvärva, utveckla och driva plattformar inom lead generering och prestationsbaserad marknadsföring online.

### Vision

Bolagets vision är att vara en lönsam aktör inom lead generering och erbjuda kvalitativa tjänster.

### Strategi

GOGO Lead Tech strategi är att förvärva bolag, teknik och plattformar inom lead generering. Bolaget delar upp strategin i fyra steg:

1. Scanning och analys av förvävsobjekt
2. Etablera kontakt och påbörja Due Diligence
3. Ingå förvävsavtal, tillträda objektet
4. Integrera och utveckla förvävsobjekt

### Historik

Bolaget driver i dagsläget, genom sitt dotterbolag OGI, nio olika hemsidor se sid. 12, med mål att tillhandahålla relevant innehåll i form av guider och erbjudanden för att skapa leads till sina kunder. Ett *lead* är en potentiell kund som genererats via olika kanaler och tekniker. Med *lead generation* menas processen med att attrahera och konvertera personer till potentiella eller faktiska kunder.

GOGO Lead Tech grundades 2016 under annan regi och i samband med att Bolaget förvärvade OGI i januari 2019 förändrades verksamheten till att endast vara verksam inom lead generering. Under perioden 2016 – 2018 bedrevs casinoverksamhet där verksamheten inte levde upp till de förväntningar och mål som dåvarande styrelse satt upp och bolaget redovisade under perioden förluster. Innan förvärvet av OGI genererades intäkterna uteslutande från casinoverksamheten som bedrevs; efter förvärvet genererades intäkterna uteslutande från Bolagets befintliga verksamhet: lead generering.

Med den nya ledning och styrelse som tillsattes i samband med förvärvet av OGI arbetar Bolaget mot målet att fortsätta expansionen av tjänster och produkter inom lead generation inom fler vertikaler. Målet för verksamheten är att skapa tillväxt under lönsamhet med en tydlig strategi genom förvärv.

Bolaget driver sin verksamhet i Sverige och verkar på global basis genom sina plattformar. Via dessa attraherar Bolaget leads världen över till sina kunder. Framledes har Bolaget för avsikt att gå in på fler marknader genom förvärv av plattformar och/eller bolag i såväl nya som befintliga affärsområden.



## GOGO Lead Tech

GOGO Lead Tech erbjuder B2B-tjänster inom leadgenerering och prestationsbaserad marknadsföring online. Bolagets plattformar kan jämföras med ett *annonsnätverk* - Bolaget skapar knutpunkter där mötet mellan ett lead och en kund sker. M.a.o. genererar Bolaget kunder åt andra företag. Bolagets intäkter utgörs huvudsakligen från prestationsbaserad marknadsföring.

Ersättningen från Bolagets kunder är kopplade till en händelse på sajten, till exempel ett klick eller en transaktion, och genereras endast när ett lead har spenderat pengar hos någon av Bolagets kunder.

GOGO Lead Tech äger, utvecklar och driver nätverk av sajter inriktade på lead generering och prestationsbaserad marknadsföring. Domännamnen och respektive plattform har varit aktiva länge vilket resulterat i att dessa ger ett bättre resultat i sökmotorerna i jämförelse med att starta nya plattformar med nya domännamn. Bolaget har som ambition att över tid diversifiera portföljen av lead genererande hemsidor som befinner sig i olika tillväxtfaser genom förvärv.

I dagsläget är Bolaget verksamt inom vertikalen iGaming där de förser kunder med potentiella spelare via sina plattformar:

- free-slotgames.com
- casinosjatekok.hu
- live-casino-directory.com
- deal-ornodeal.com
- adoparadicsomok.hu
- on-linecasino.hu
- on-linecasinobonus.net
- romijatek.hu
- Mobile-slot.com

På samtliga plattformar finns relevant innehåll som t.ex. erbjudanden och guider där de influerar en spelare att besöka någon av Bolagets kunder. Dessa plattformar lanseras initialt på engelska för attrahera en så bred marknad som möjligt. Vidare översätter Bolaget de hemsidor till det språk där de ser en hög aktivitet av användare.

### Lead generering

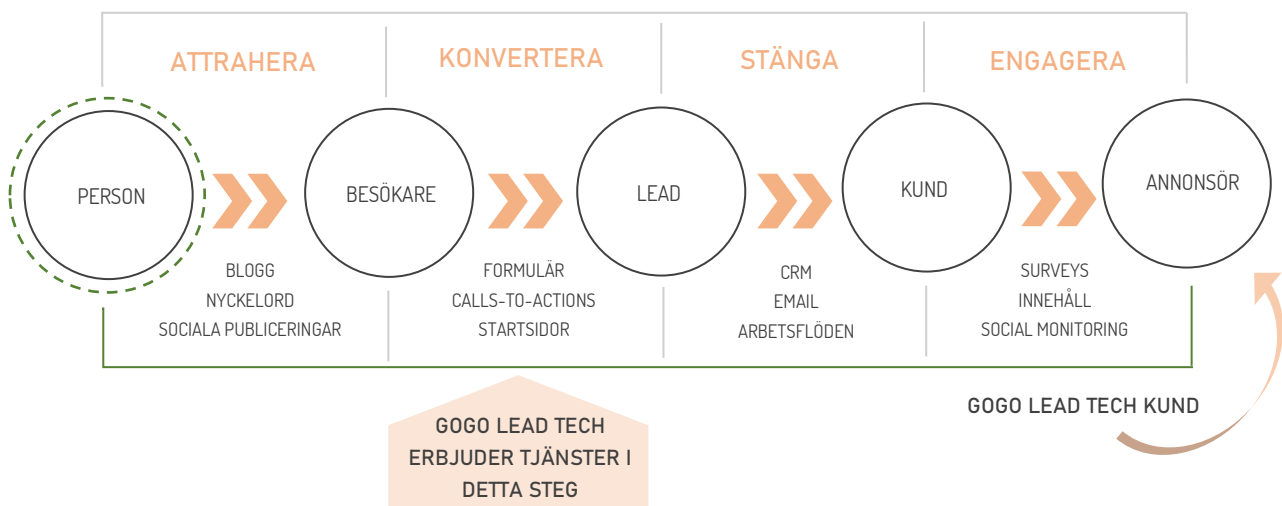
Lead generation handlar om att skapa konverteringar från besökare till ett lead. GOGO befinner sig alltså i kundresans andra steg, se bild nedan, och detta är när GOGO har slussat in en besökare på sin webbplats och nu ska övertyga besökaren att genomföra en handling hos sin kund. Detta görs genom att Bolaget bygger hemsidor där de guidar besökaren till att ta rätt beslut. Dessa sajter erbjuder relevant, informativt och inspirerande innehåll tillsammans med en tydlig call-to-action. När denna person fyllt i formuläret, eller utfört den händelse som efterfrågas från Bolagets kunder, har Bolaget skapat ett lead. Inom den vertikala som Bolaget i dagsläget är verksam på hjälper de spelare att hitta spelsidor att spela på.

### Kunder

Bolaget är huvudsakligen verksamt inom B2B och Bolagets kunder utgörs av företag som erbjuder tjänster eller produkter av någon form på Internet via en hemsida. Bolaget är inte bunden till någon bransch, utan kan applicera sina tjänster på vilken bransch som helst.

GOGO Lead Tech har idag ett 80-tal kunder inom iGaming och arbetar huvudsakligen med bolaget Kindred och dess varumärken. Bolaget skall genom sina plattformar guida och influera spelintresserade användare till speltjänster som är bäst lämpade för denne. Bolaget attraherar användare genom att kontinuerligt underhålla sina plattformar och uppdatera innehållet på hemsidorna. Detta görs genom att bl.a. uppdatera erbjudanden.

## LEAD GENERERING PROCESS



## ”Network”-effect

”Network”-effect, s.k. nätverkseffekt, är en effekt där nyttan av en vara eller tjänst ökar med antalet användare/besökare av den. Ett exempel på en nätverkseffekt är telefonen, vars nytta ökar ju fler som har en telefon. Bolagets affärsmodell är baserad på denna effekt vilket hänförs till att ju fler besökare Bolagets plattformar genererar, desto fler samarbetspartners/kunder vill synas här; likadant gäller omvänt. Se nedan för ett exempel hur lead generatoren Booking.com eller Expedia drar nytta av nätverkseffekten. Ju fler hotell användaren har att använda bland, desto fler besökare når man till.



## Marknadsföring

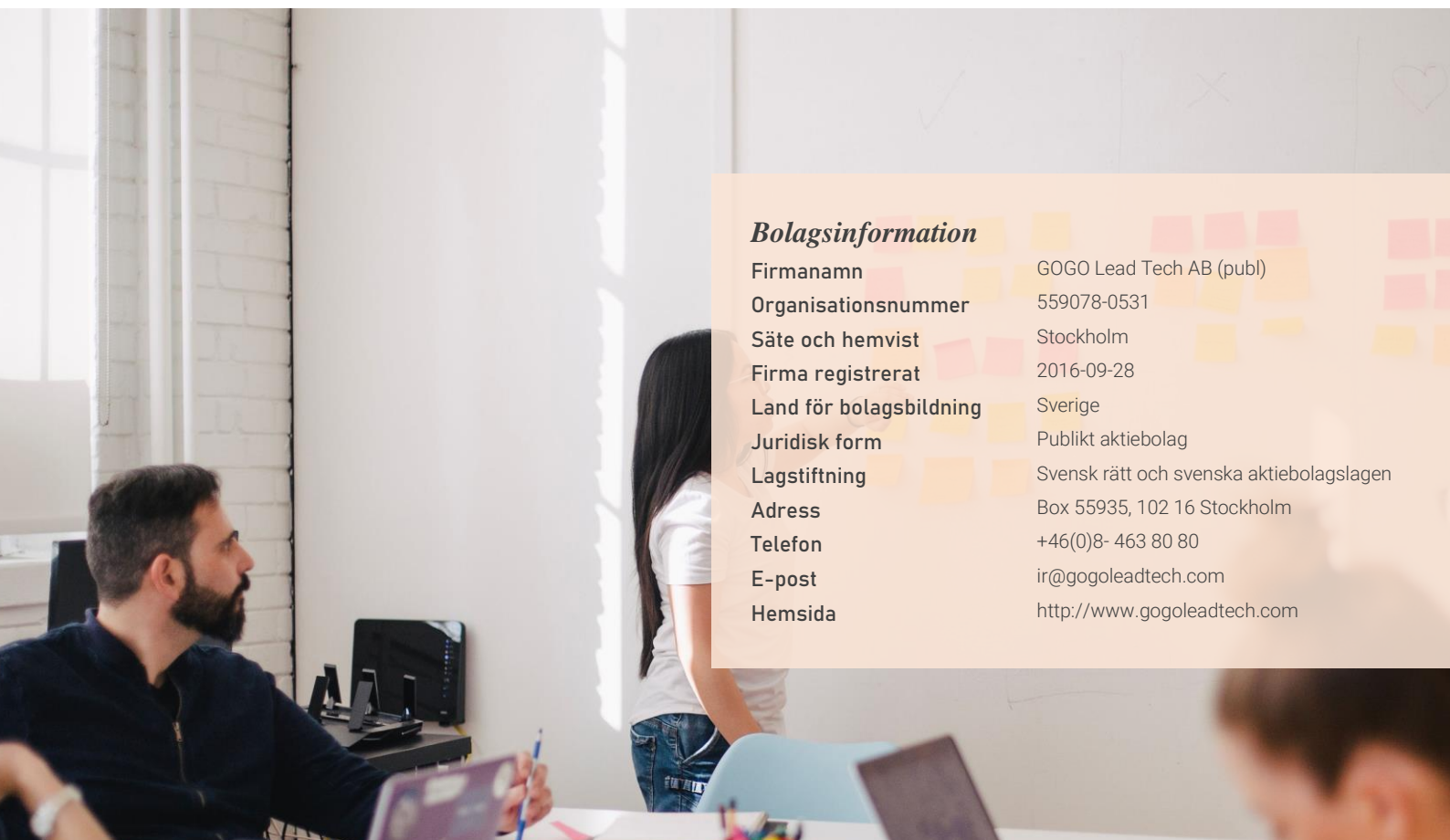
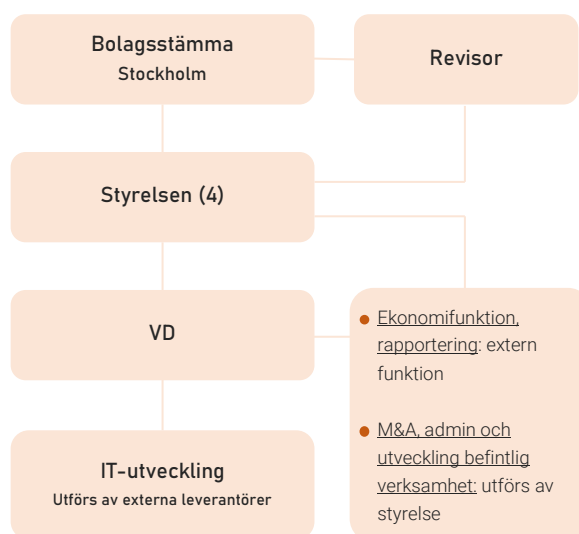
För GOGO är det viktigt att hamna högt upp i sökmotorenas sökresultat när användare söker på relevanta sökord. Sökord som är av betydelse beror på vilken bransch och vad för typ av produkt eller tjänster Bolagets kunder är verksamma inom. Bolagets marknadsföringsstrategi är huvudsakligen att sökmotoroptimera på Googles sökmotor.

## Organisationsstruktur

GOGO Lead Tech koncernstruktur utgörs av moderbolaget GOGO Lead Tech AB (publ) samt det helägda bolaget Online Gaming Info OGI Holding AB. Koncernförhållandet uppstod 2019-01-21. Verksamheten bedrivs uteslutande i dotterbolaget.



Bolaget har en anställd (Bolagets VD) vid memorandumets upprättande. Vidare använder Bolaget underkonsulter, så som Orgo Tech AB, för specifika projekt och utveckling av hemsidor och får stöttning från Bolagets styrelse vid frågor avseende M&A, utveckling av befintlig verksamhet och administration.



## Bolagsinformation

Firmanamn	GOGO Lead Tech AB (publ)
Organisationsnummer	559078-0531
Säte och hemvist	Stockholm
Firma registrerat	2016-09-28
Land för bolagsbildning	Sverige
Juridisk form	Publikt aktiebolag
Lagstiftning	Svensk rätt och svenska aktiebolagslagen
Adress	Box 55935, 102 16 Stockholm
Telefon	+46(0)8- 463 80 80
E-post	ir@gogoleadtech.com
Hemsida	http://www.gogoleadtech.com

## Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

Nedan följer en beskrivning av GOGO Lead Tech styrelseledamöter, ledande befattningshavare och revisor. GOGO Lead Tech styrelse består av styrelseledamöterna Johan Lundquist (ordförande), Christian Kronegård (VD), Alexander Winqvist samt Marcus Petersson. Styrelsen har sitt säte i Stockholm och styrelseledamöterna väljs årligen vid årsstämman och är valda till slutet av nästa årsstämman.

### Johan Lundquist

Styrelseordförande

Johan Lundquist, född 1960, är Bolagets styrelseordförande sedan juni 2019 och ledamot sedan februari 2017. Johan Lundquist är partner på Graviton som är ett Venture Capital och Advisory Servicebolag inom IT, internet och teknologi. Johan har 20 års erfarenhet av investeringar, varit investeringsansvarig på Industrifonden i 8 år och har haft ledande befattningar inom Ericsson, Tele2 och Swedbank.

Johan är oberoende i förhållande till Bolaget och ledningen.

#### Aktieinnehav i GOGO Lead Tech:

50 775 aktier genom Graviton AB vilker motsvarar 2,66 %

#### Delägarskap över tio procent de senaste fem åren:

Bolag	Tidsperiod
Graviton AB	Pågående

#### Bolagsengagemang de senaste fem åren:

Bolag	Position	Tidsperiod
GOGO Lead Tech AB (publ)	Ordförande	Pågående
Graviton AB	Ledamot	Pågående
RF Coverage AB	Ordförande	Pågående
Aerowash AB (Publ)	Ledamot	Pågående
Maven Wireless Sweden AB	Ledamot	Pågående
Tagflix, Inc	Ledamot	Pågående
Animated Games Sweden AB	Ledamot	Avslutad
Xpert Eleven AB	Ledamot	Avslutad

#### Tvångslikvidation och konkurs

Johan Lundquist har suttit i styrelsen i Animated Games Sweden AB som gick i konkurs 2018. Animated Games Sweden vad tidigare ett dotterbolag till Bolaget, som de beslutade under 2017 att avveckla p.g.a. omstrukturering av Bolagets verksamhet.

Utöver detta har Johan Lundquist, under de senaste fem åren, inte varit inblandad i konkurs, tvångslikvidation eller konkursförvaltning.

### Christian Kronegård

Styrelseledamot/VD

Christian Kronegård, född 1988, är styrelseledamot i GOGO Lead Tech sedan juni 2019 och Bolagets nuvarande VD. Sedan 2015 har Christian varit styrelseledamot i New Equity Venture International AB och arbetar också aktivt i flertalet av NEVI-koncernens innehav. Bl.a. är han VD i Precisionsmetall Group AB som har varit listat på Spotlight Stock Market sedan 2014, som per maj 2019 avnoterades. Christian har en lång erfarenhet att sitta i såväl noterade som onoterade företags styrelser.

#### Aktieinnehav i GOGO Lead Tech:

inga aktier

#### Delägarskap över tio procent de senaste fem åren:

inga

#### Bolagsengagemang de senaste fem åren:

Bolag	Position	Tidsperiod
New Equity Venture Int. AB	Ledamot	Pågående
Mediacle Group AB	Ledamot/ordf.	Pågående
iAptek Int AB	Ledamot	Pågående
W & IT Solutions AB	Ledamot/VD	Pågående
Precisionsstål i Stockholm AB	Ledamot	Pågående
ORGO TECH AB	Ledamot/ordf.	Pågående
Viveco AB	Suppleant	Pågående
W & IT Solutions Group AB	Ledamot/VD	Pågående
Zoomability Int AB	Ledamot	Pågående
NEVIUS AB	Suppleant	Pågående
Sthlm Capital Advisory AB	Ledamot/VD	Pågående
GOGO Lead Tech AB (publ)	Ledamot/VD	Pågående
New Equity Venture V AB	Suppleant	Pågående
Online Gaming Info OGI Holding AB	Ledamot	Pågående
New Equity Venture VI AB	Suppleant	Pågående
New Equity Venture IV AB	Ledamot	Pågående
New Equity Venture III AB	Suppleant	Pågående
New Equity Venture II AB	Suppleant	Pågående
New Equity Venture Int. I AB	Suppleant	Pågående
Eprix AB	Suppleant	Avslutad
Pharmart AB	Ledamot/ordf.	Avslutad
Game Chest Group AB	Suppleant	Avslutad
Aerowash AB	Ledamot	Avslutad
HUBSO AB	Suppleant	Avslutad
FileMap AB	Ledamot/VD	Avslutad
Ayima Group AB	Suppleant	Avslutad
AMGO iGaming AB	Suppleant	Avslutad
Power & Tower Holding AB	Ledamot	Avslutad
Transiro Int. AB	Suppleant	Avslutad
Eyeonid Group AB	Suppleant	Avslutad

#### Tvångslikvidation och konkurs

Christian Kronegård har under de senaste fem åren inte varit inblandad i konkurs, tvångslikvidation eller konkursförvaltning.



## Marcus Petersson

Styrelseledamot

Marcus Petersson, född 1980, är styrelseledamot i GOGO Lead Tech sedan juni 2019. Marcus har över 10 års erfarenhet av digital marknadsföring och affärsutveckling. Han har under flera år haft ledande positioner i ett antal av de största online spelbolagen i Europa där han främst har ansvarat för UK och de nordiska marknaderna. Marcus har en Master of Science in Business administration från JIBS samt en Bachelor in International Marketing från Auckland University of Technology. Marcus är oberoende i relation till såväl Bolaget och bolagsledningen som Bolagets större ägare.

### *Aktieinnehav i GOGO Lead Tech:*

inga aktier

### *Delägarskap över tio procent de senaste fem åren:*

inga

### *Bolagsengagemang de senaste fem åren:*

Bolag	Position	Period
GOGO Lead Tech AB (publ)	Ledamot	Pågående
ORGO TECH AB (publ)	Ledamot	Pågående
Game Chest Group AB (Publ)	Ledamot	Pågående

### *Tvångslikvidation och konkurs*

Marcus Petersson har under de senaste fem åren inte varit inblandad i konkurs, tvångslikvidation eller konkursförvaltning.

## Alexander Winqvist

Styrelseledamot

Alexander Winqvist, född 1989 är styrelseledamot sedan juni 2019. Alexander har en bakgrund inom M&A/investment banking samt tidigare varit anställd inom MTG-koncernen, senast som VP M&A and Corporate Development. Alexander är utbildad civilekonom vid Stockholms Universitet. Alexander Winqvist är även VD i Orgo Tech AB som är noterade på Spotlight Stock Market sedan januari 2018.

### *Aktieinnehav i GOGO Lead Tech:*

inga aktier

### *Delägarskap över tio procent de senaste fem åren:*

inga

### *Bolagsengagemang de senaste fem åren:*

Bolag	Position	Tidsperiod
GOGO Lead Tech AB (publ)	Ledamot	Pågående
ORGO TECH AB (publ)	Extern VD	Pågående
Online Gaming Info OGI Holding AB	Ledamot	Pågående
NewSquare AB	Ledamot	Pågående

### *Tvångslikvidation och konkurs*

Alexander Winqvist har under de senaste fem åren inte varit inblandad i konkurs, tvångslikvidation eller konkursförvaltning.

### *Ledande befattningshavare*

#### *VD*

Bolagets VD, Christian Kronegård, sitter i styrelsen, för mer information om Christian se sid. 14.

#### *Revisor*

På GOGO Lead Tech årsstämma 3 maj 2019 valdes Thomas Daae, vid till revisionsbyrån Grant Thornton Sweden AB, till revisor i Bolaget. Thomas Daae är auktoriserad revisor och medlem i FAR, föreningen för revisorer och rådgivare. Moderbolaget hade en annan revisor innan befintlig revisor valdes; Bolaget valde att använda den revisorn som dotterbolaget hade p.g.a. verksamheten bedrivs där.

### *Övrig information om styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare*

Ingen av Bolagets styrelseledamöter och verkställande direktör har under de senaste fem åren (i) dömts i bedrägerirelaterade mål; (ii) varit medlem av förvaltnings-, lednings- och kontrollorgan i bolag som försatts i konkurs, likvidation (på grund av obestånd) eller genomgått företagsrekonstruktion; (iii) varit föremål för anklagelser eller sanktioner av myndigheter eller organisation som företräder en viss yrkesgrupp och som är offentligrättsligt reglerad; eller (iv) ålagt näringsförbud.

Det finns inga avtal som övriga ledande befattningshavare har slutit med GOGO Lead Tech eller något av dess dotterbolag om förmåner efter det att uppdraget avslutats.

Det finns inga familjeband mellan styrelseledamöter och ledande befattningshavare i GOGO Lead Tech.

Styrelseledamöter och befattningshavare kan nås via den adress och det telefonnummer som angivits för Bolaget.

Ingen av GOGO Lead Tech styrelseledamöter eller ledande befattningshavare som innehar aktier i Bolaget har beslutat att begränsa sina möjligheter att avyttra aktier, avstå rösträtt eller på något annat sätt begränsat möjligheterna att fritt förfoga över egna aktier.

Det föreligger inte, utöver vad som redovisats ovan om respektive VD-avtal, några avtal om förmåner efter det att uppdraget eller anställningen har avslutats. Inga omständigheter finns som skulle innebära att det föreligger någon potentiell intressekonflikt för befattningshavarna i förhållande till uppdraget i GOGO Lead Tech.

## Övriga upplysningar

### *Ersättningar till styrelse*

För verksamhetsåret 2018 erhåller styrelseordförande ett helt prisbasbelopp och resterande ledamöter ett halvt prisbasbelopp. Detta avser enbart ledamöter som ej är anställda eller konsulter till Bolaget. Det är inte beslutat om några förmåner efter avslutat uppdrag, för någon av styrelseledamöterna.

### *Ersättningspolicy till ledning & anställda*

Styrelsen har i uppgift att årligen överse Bolagets ersättning till anställda. Bolaget har för avsikt att erbjuda samtliga medarbetare en totalkompensation som ska kunna attrahera kompetent personal till Bolaget samt behålla medarbetarna under en längre period. Ersättningen ska vara marknadsmässig och ersättningen ska omförhandlas årligen. Ersättning till ledande befattningshavare kan vara fast och rörlig ersättning, samt pension och övriga ersättningar. Dessa fyra faktorer är den totala ersättningen. Fast ersättning: den fasta ersättningen skall baseras på den anställdes ansvarsområden och erfarenhet. Rörlig ersättning: den rörliga delen ska baseras på bolaget och dess dotterbolags finansiella utveckling och utvärderas mot fastställda mål. Den rörliga ersättningen ska max kunna uppgå till tolv månadslöner. För att avgöra vad som är en marknadsmässig totalersättning och utvärdera rådande nivåer, görs varje år jämförelsestudier med relevanta branscher och marknader.

Bolagets ersättningsfilosofi är, konkurrenskraftig totalersättning, betydande andel rörlig lön, koppling till långsiktigt aktieägarvärde, transparens och enkelhet. "Farfars-principen", varje enskild medarbetare äger rätten att förhandla lön med närmaste chef med utgångspunkt från ovan. Styrelsen för GOGO Lead Tech ska kunna avvika från dessa riktlinjer om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det. VD erhåller en månadsersättning för sitt arbete som motsvarar 30 000 SEK.

### *Styrelsens arbetsformer och VD-instruktion*

Samtliga ledamöter är valda till nästa årsstämma. En styrelseledamot äger rätt att när som helst frånträda sitt uppdrag. Styrelsens arbete följer styrelsens fastställda arbetsordning. Verkställande direktörens arbete regleras genom VD-instruktion. Såväl arbetsordning som VD-instruktion fastställs årligen av Bolagets styrelse. Inga avsättningar eller ersättningar betalas efter att uppdraget avslutats. Frågor som rör revisions- och ersättningsfrågor beslutas direkt av Bolagets styrelse. Bolaget är inte skyldigt att följa svensk kod för bolagsstyrning och har heller inte frivilligt förpliktigt sig att följa denna.

### *Informationspolicy*

GOGO Lead Tech externa redovisningsmaterial och investerarelationer skall präglas av öppenhet, tillförlitlighet, tillgänglighet och snabbhet. Företagsledningen och varje styrelseledamot skall utifrån sina kunskaper och sin information bidra till informationens kvalitet, vilket även gäller anställda som arbetar med Bolagets ekonomiska information. Informationen skall vara lättförståelig för mottagaren och skall i övrigt möta de krav som marknadsplatsen kräver.

### *Handlingar som hålls tillgängliga för inspektion*

Årsredovisningar lämnas till Bolagsverket i enlighet med svenska regler och förordningar. GOGO Lead Tech lämnar även årsredovisningar, bokslutskommunikéer, kvartalsrapporter, pressmeddelanden och annan information på sin hemsida, [www.gogoleadtech.com](http://www.gogoleadtech.com) samt [www.spotlightstockmarket.com](http://www.spotlightstockmarket.com). Årsredovisningar och annan information kan också beställas från Bolagets huvudkontor.

## Aktien och ägarförhållanden

### Allmänt

GOGO Lead Techs aktier är upprättade enligt svensk rätt och är denominerade i svenska kronor. Bolaget har ett aktieslag och aktierna har lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och vinster och har samma rätt till utdelning och överskott vid likvidation. Samtliga aktier berättigar till en (1) röst per aktie. Det finns inga inskränkningar i det fria överlåtandet av aktier utöver det lock-up avtal som beskrivs på följande sida. Förändringar av aktieägarnas rättigheter förutsätter ändring av bolagsordningen i enlighet med gällande lagstiftning.

Bolaget har inget innehav av egna aktier eller i andra bolag som kan ha betydelse för bedömningen av Bolagets ekonomiska situation. Bolagets aktie är ej underställd tvångsinlösen. Det har ej under de tolv senaste månaderna skett övertagandebud på Bolagets aktie. Det finns inga utestående konvertibler i Bolaget. GOGO Lead Tech aktie är utställd på innehavare och Bolagets aktiebok hanteras elektroniskt av Euroclear Sweden.

### Aktiekapital och dess utveckling

GOGO Lead Tech bolagsordning är antagen 2019-08-12. Enligt bolagsordningen skall aktiekapitalet vara lägst 2 579 999 kronor och högst 10 319 996 kronor fördelat på lägst 1 911 111 aktier och högst 7 644 444 aktier. Samtliga aktier är emitterade och fullt betalda. Aktiekapitalet i Bolaget uppgår vid memorandumets upprättande till 2 579 999,85 kronor, fördelat på 1 911 111 aktier med ett kvotvärde om 1,35 kronor per aktie. Nedanstående tabell visar aktiekapitalets utveckling sedan Bolagets bildande (samtliga belopp i kronor).

### Aktiekapitalets utveckling

Tidpunkt	Händelse	Kurs	Kvotvärde	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2016 sep	Bolagets bildande	1,00	1,00	50 000	50 000	50 000	50 000
2016 okt	Split	-	0,015	3 283 300	-	3 333 300	50 000
2016 nov	Nyemission	1,00	0,015	100	1	3 333 400	50 001
2016 nov	Nyemission	0,15	0,015	3 897 034	58 455,51	7 230 434	108 456,51
2017 feb	Nyemission	0,15	0,015	49 566	743,49	7 280 000	109 200
2017 feb	Apportemission	0,72	0,015	36 120 000	541 800	43 400 000	651 000
2017 feb	Omvänd split	-	0,15	-39 060 000	-	4 340 000	651 000
2017 april	Nyemission	11,50	0,15	1 260 000	189 000	5 600 000	840 000
2018 sep	Nyemission	4,50	0,15	701 438	105 215,7	6 301 438	945 215,7
2019 feb	Kvittningsemmission	1,39	0,15	10 898 561	1 634 784,15	17 199 999	2 579 999,85
2019 aug	Omvänd split 9:1	-	1,35	-	-	1 911 111	2 579 999,85

### Ägarförhållanden i sammandrag

Aktieägare (källa: Euroclear)	Antal aktier	Andel (%)
NEW EQUITY VENTURE INTERNATIONAL I AB*	1 148 831	60,11
EFFNET AB**	63 412	3,32
RAGING BULL INVEST AB***	59 129	3,09
GRAVITON AB****	50 775	2,66
E-HOLDING AB*****	50 707	2,65
TAMAYO CONSULTING AB*****	41 496	2,17
EFFNETPLATTFORMEN AB*****	30 349	1,59
Övriga*****	466 412	24,41
<b>Totalt</b>	<b>1 911 111</b>	<b>100,00</b>

\*Kontrolleras av Thomas Jansson

\*\* Kontrolleras av Hans E. Runesten

\*\*\* Kontrolleras av Rune Löderup

\*\*\*\* Kontrolleras av Bolagets styrelseordförande Johan Lundquist

\*\*\*\*\* Kontrolleras av Kjell Åke Robsahm

\*\*\*\*\* Kontrolleras av Antonio Berglund

\*\*\*\*\* Kontrolleras av Hans E. Runesten

\*\*\*\*\*Övriga aktieägare uppgående till ca. 3 300 st.

### *Lock-up avtal*

Bolagets största aktieägare, New Equity Venture Int. I AB har ingått lock-up avtal om att ej avyttra mer än 10 procent av sitt aktieinnehav i GOGO Lead Tech. Lock-up avtalet löper under de kommande tolv månaderna, räknat från den första handelsdag för Bolagets aktie på Spotlight Stock Market, vilket beräknas bli 18 december 2019.

Utan hinder av ovanstående får avyttring ske enligt villkoren i ett offentligt erbjudande om köp av aktier alternativt avyttring ske av tilldelade emissionsrätter och inlösenrätter.

### *Utdelningspolicy och överlåtelse av aktien*

Alla aktier har lika rätt till utdelning. Den som på fastställd avstämningsdag är införd i aktieboken skall anses behörig att mottaga utdelning och vid fondemission ny aktie som tillkommer aktieägare, samt att utöva aktieägarens företrädesrätt att delta i emission.

I det fall någon aktieägare inte kan nås genom Euroclear Sweden kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget.

Det föreligger inga restriktioner för utdelning eller särskilda förfaranden för aktieägare bosatta utanför Sverige och utbetalning sker via Euroclear Sweden på samma sätt som för aktieägare bosatta i Sverige. För aktieägare som inte är skatterettsligt hemmahörande i Sverige utgår dock normal svensk kupongskatt. Styrelsen har inte för avsikt att föreslå utdelning till sina aktieägare de närmaste åren, någon fastslagen utdelningspolicy finns inte för närvarande.

### *Anslutning till Euroclear Sweden*

GOGO Lead Tech är ett avstämningsbolag och Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument. Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB. Aktieägare erhåller inga fysiska aktiebrev. Samtliga transaktioner med Bolagets aktier sker på elektronisk väg genom banker och värdepappersförvaltare. Nyemitterade aktier registreras på person i elektroniskt format

## Finansiell information

Bolaget har inför förestående memorandum upprättat räkenskaper för följande:

- Resultaträkning för 2019-01-01 – 2019-08-31 där dotterbolaget OGI är konsoliderat per förvärvdatumet 2019-01-21 (sid. 20)
- Balansräkning för 2019-01-01 – 2019-08-31 där dotterbolaget OGI är konsoliderat per förvärvdatumet 2019-01-21 (sid. 21)
- Koncernens förändring av eget kapital (sid. 22)
- Koncernens kassaflödesanalys (sid. 22)

Bolaget har upprättat en proformaredovisning som att koncernförhållandet uppstod 2018-01-01 och är endast av illustrativt syfte och beskriver därför en hypotetisk situation. Det riktiga koncernförhållandet uppstod 2019-01-21. Moderbolaget samt dotterbolagens räkenskaper är konsoliderade i proformakoncernen för följande:

- Proformaredovisning över resultaträkning för perioderna 2019-01-01 – 2019-08-31 samt 2018-01-01 – 2018-08-31 (sid. 23)
- Proformaredovisning över balansräkning för perioden 2019-01-01 – 2019-08-31 (sid. 23) samt 2018-01-01 – 2018-08-31 (sid. 25)
- Proformaredovisning över resultat- samt balansräkning för helåret 2018 (sid. 26-27)

Samtliga räkenskaper har översiktligt granskats av Bolagets revisor utan anmärkning och återfinns i sin helhet på Bolagets hemsida. Årsredovisning 2017 och 2018 införlivas genom hänvisning till Bolagets hemsida.

Bolaget kommer framledes rapportera kvartalsvis enligt Spotlights regelverk och bolagskommunicera på svenska.

### Koncernens resultaträkning

(SEK)

	2019-01-01 2019-08-31
<b>Intäkter</b>	
Nettoomsättning	308 924
Övriga rörelseintäkter	178 107
<b>Summa intäkter</b>	<b>487 031</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>	
Övriga externa kostnader	-570 432
Personalkostnader	-197 524
Avskrivningar	-45 864
Övriga rörelsekostnader	-200 000
<b>Summa kostnader</b>	<b>-1 013 820</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-526 789</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>	
Resultat från andelar i koncernföretag	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-324 725
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-851 514</b>
Skatt	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-851 514</b>
<b>Resultat per aktie</b>	<b>-0,45</b>

## Koncernens balansräkning

2019-08-31

(SEK)

## Tillgångar

**Anläggningstillgångar***Immateriella anläggningstillgångar*

Patent, varumärken samt liknande rättigheter 810 043

**810 043***Finansiella anläggningstillgångar*

Andelar koncernföretag 0

Depositioner 0

**0****Summa anläggningstillgångar 810 043****Omsättningstillgångar***Kortfristiga fordringar*

Kundfordringar 100 000

Fordringar hos koncernföretag 0

Övriga fordringar 12 013

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter 453

**112 466**

Kassa och bank 684 055

**Summa omsättningstillgångar 796 521****Summa tillgångar 1 606 564****Eget kapital och skulder***Eget kapital*

Aktiekapital 2 580 000

Övrigt tillskjutet kapital 54 512 342

Annat EK inkl periodens resultat -76 462 944

**Summa eget kapital -19 370 602***Kortfristiga skulder*

Leverantörsskulder 268 477

Aktuella skatteskulder 62 337

Övriga skulder 20 646 352

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter 0

**Summa skulder 20 977 166****Summa eget kapital och skulder 1 606 564**

## Koncernens förändring av eget kapital

(SEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat EK inkl. periodens resultat	Totalt
<b>Ingående balans 2019-01-01</b>	<b>945 216</b>	<b>41 013 384</b>	<b>-40 918 896</b>	<b>1 039 704</b>
Nyemission	1 634 784	13 498 958	0	<b>15 133 742</b>
Omvänt förvärv dotterandel	0	0	-34 728 980	<b>-34 728 980</b>
Omföring resultat	0	0	36 446	<b>36 446</b>
Periodens resultat	0	0	-851 514	<b>-851 514</b>
<b>Utgående balans 2019-08-31</b>	<b>2 580 000</b>	<b>54 512 342</b>	<b>-76 462 944</b>	<b>-19 370 602</b>

## Koncernens kassaflödesanalys

(SEK)	2019-01-01	2019-01-01	2018-01-01	2018-01-01
	2019-08-31	2019-08-31	2018-08-31	2018-12-31
		Proforma	Proforma	Proforma
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansnetto	-851 514	-815 069	522 457	-5 457 350
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet				
Avskrivningar och nedskrivningar	45 864	45 864	0	56 068
Resultat avyttring finansiella tillgångar	200 000	200 000	0	0
	<b>-605 650</b>	<b>-569 205</b>	<b>522 457</b>	<b>-5 401 282</b>
Betald inkomstskatt	62 337	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-543 313</b>	<b>-569 205</b>	<b>522 457</b>	<b>-5 401 282</b>
Förändringar i rörelsekapital				
Förändring av fordringar	168 425	268 424	-4 029 424	4 185 647
Förändring av kortfristiga skulder	168 693	-16 108	2 456 989	-143 312
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-206 195</b>	<b>-316 889</b>	<b>-1 049 978</b>	<b>-1 358 947</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-249 510	-249 509	-454 771	-662 456
Förvärv av dotterbolag	372 109	0	45 000	45 000
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>122 599</b>	<b>-249 509</b>	<b>-409 771</b>	<b>-617 456</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>				
Nyemission	0	0	1 286 487	1 286 487
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1 286 487</b>	<b>1 286 487</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-83 596</b>	<b>-566 398</b>	<b>-173 262</b>	<b>-689 916</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>767 651</b>	<b>1 250 453</b>	<b>1 940 369</b>	<b>1 940 369</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>684 055</b>	<b>684 055</b>	<b>1 767 107</b>	<b>1 250 453</b>



## Proforma resultaträkning

(SEK)	GOGO LEAD TECH		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA 2019-01-01 2019-08-31
	2019-01-01	2019-01-01	2019-01-01		
	2019-08-31	2019-08-31	2019-08-31		
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	-98 108	407 032		-	308 924
Övriga intäkter	218 107	0		-	218 107
<b>Summa intäkter</b>	<b>119 999</b>	<b>407 032</b>		<b>-</b>	<b>527 031</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-482 251	-91 736		-	-573 987
Personalkostnader	-197 524	0		-	-197 524
Avskrivningar	0	-45 864		-	-45 864
Övriga rörelsekostnader	-200 000	0		-	-200 000
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-879 775</b>	<b>-137 600</b>		<b>-</b>	<b>-1 017 375</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-759 776</b>	<b>269 432</b>		<b>-</b>	<b>-490 344</b>
<b>Finansiella poster</b>					
Resultat från andelar i koncernföretag	-12 034 480	0		+12 034 480 <sup>A</sup>	0
Räntekostnader	-318 897	-5 828		-	-324 725
<b>Resultat före bokslutsdisp. och skatt</b>	<b>-13 113 153</b>	<b>263 604</b>		<b>+12 034 480</b>	<b>-815 069</b>
Skatt	0	0		-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-13 113 153</b>	<b>263 604</b>		<b>+12 034 480</b>	<b>-815 069</b>

## Proforma resultaträkning

(SEK)	GOGO LEAD TECH		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA 2018-01-01 2018-08-31
	2018-01-01	2018-01-01	2018-01-01		
	2018-08-31	2018-08-31	2018-08-31		
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	1 014 940	129 039		-	1 143 979
Övriga intäkter	422 463	0		-	422 463
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 437 403</b>	<b>129 039</b>		<b>-</b>	<b>1 566 442</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-1 021 080	-22 106		-	-1 043 186
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-1 021 080</b>	<b>-22 106</b>		<b>-</b>	<b>-1 043 186</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>416 323</b>	<b>106 933</b>		<b>-</b>	<b>523 256</b>
<b>Finansiella poster</b>					
Resultat från andelar i koncernföretag	-12 034 481	0		+12 034 480 <sup>A</sup>	0
Räntekostnader	-799	0		-	-799
<b>Resultat före bokslutsdisp. och skatt</b>	<b>-11 618 957</b>	<b>106 933</b>		<b>+12 034 480</b>	<b>522 457</b>
Skatt	0	0		-	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-11 618 957</b>	<b>106 933</b>		<b>+12 034 480</b>	<b>522 457</b>

A: En eliminering under finansiella poster om +12 034 480 SEK har upprättats p.g.a. koncernresultat elimineras i koncern

## Proforma balansräkning

SEK	GOGO LEAD TECH AB		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA 2019-08-31
	2019-08-31	2019-08-31			
<b>TILLGÅNGAR</b>					
<b>Anläggningstillgångar</b>					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Domännamn	0	810 043	-	-	810 043
	<b>0</b>	<b>810 043</b>			<b>810 043</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar i koncernföretag	22 965 519	0	-22 965 519 <sup>A</sup>	-	0
	<b>22 965 519</b>	<b>0</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>0</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>22 965 519</b>	<b>810 043</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>810 043</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>					
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar	100 000	0	-	-	100 000
Fordringar hos koncernföretag	50 000	0	-50 000 <sup>B</sup>	-	0
Övriga fordringar	453	12 013	-	-	12 466
	<b>150 453</b>	<b>12 013</b>	<b>-50 000</b>		<b>112 466</b>
Kassa och bank	357 131	326 924	-	-	684 055
<b>Summa oms.tillgångar</b>	<b>507 584</b>	<b>338 937</b>	<b>-50 000</b>		<b>796 521</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>23 473 103</b>	<b>1 148 980</b>	<b>-23 015 519</b>		<b>1 606 564</b>
<b>EGET KAPITAL &amp; SKULDER</b>					
<i>Eget kapital</i>					
Aktiekapital	2 580 000	50 000	-50 000 <sup>C</sup>	-	2 580 000
Övrigt tillskjutet kapital	54 512 342	0	-	-	54 512 342
Annat eget kapital inkl. periodens resultat	-54 032 049	484 624	-22 915 519 <sup>D</sup>	-	-76 462 944
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>3 060 293</b>	<b>534 624</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>-19 370 602</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>					
Leverantörsskulder	268 663	-186	-	-	268 477
Skulder till koncernföretag	0	50 000	-50 000 <sup>E</sup>	-	0
Skatteskuld	0	62 337	-	-	62 337
Övriga skulder	20 144 147	502 205	-	-	20 646 352
<b>Summa kortfrist. skulder</b>	<b>20 412 810</b>	<b>614 356</b>	<b>-50 000</b>		<b>20 977 166</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>23 473 103</b>	<b>1 148 980</b>	<b>-23 015 519</b>		<b>1 606 564</b>

A – andelar i dotterbolag elimineras i koncern

B – interna lån påverkar ej koncernen

C – aktiekapital dotterbolag elimineras inom koncern

D – koncernmässig motbokning av dotterbolag

E – interna lån påverkar ej koncernen

## Proforma balansräkning

SEK	GOGO LEAD TECH AB		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA 2018-08-31
	2018-08-31	2018-08-31			
<b>TILLGÅNGAR</b>					
<b>Anläggningstillgångar</b>					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Domännamn	0	454 771	-	-	454 771
	<b>0</b>	<b>454 771</b>			<b>454 771</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar i koncernföretag	23 990 405	0	-22 965 519 <sup>A</sup>	-	1 024 886
Depositioner	200 000	0	-	-	200 000
	<b>24 190 405</b>	<b>0</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>1 224 886</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>24 190 405</b>	<b>454 771</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>1 679 657</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>					
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar	50 000	0	-	-	50 000
Fordringar hos koncernföretag	4 684 185	0	-	-	4 684 185
Övriga fordringar	14 933	141 052	-	-	155 985
Förutbetalda kostnader o upplupna intäkter	36 547	0	-	-	36 547
	<b>4 785 665</b>	<b>141 052</b>			<b>4 926 717</b>
Kassa och bank	1 650 928	116 179	-	-	1 767 107
<b>Summa oms.tillgångar</b>	<b>6 436 593</b>				<b>6 693 824</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>30 626 998</b>	<b>712 002</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>8 373 481</b>
<b>EGET KAPITAL &amp; SKULDER</b>					
<b>Eget kapital</b>					
Aktiekapital	2 474 784	50 000	-50 000 <sup>B</sup>	-	2 474 784
Övrigt tillskjutet kapital	51 743 509	0	-	-	51 743 509
Annat eget kapital inkl. periodens resultat	-46 797 146	101 933	-22 915 519 <sup>C</sup>	-	-69 610 732
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>7 421 147</b>	<b>151 933</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>-15 392 439</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>					
Leverantörsskulder	40 000	60 069	-	-	100 069
Övriga skulder	23 165 851	500 000	-	-	23 665 851
<b>Summa kortfrist. skulder</b>	<b>23 205 851</b>	<b>560 069</b>			<b>23 765 920</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>30 626 998</b>	<b>712 002</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>8 373 481</b>

A – andelar i dotterbolag elimineras i koncern

B – aktiekapital dotterbolag elimineras inom koncern

C – koncernmässig motbokning av dotterbolag

## Proforma resultaträkning

(SEK)	GOGO LEAD TECH		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA
	2018-01-01	2018-01-01	2018-01-01		2018-01-01
	2018-12-31	2018-12-31	2018-12-31		2018-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	1 113 048	372 957		-	1 486 005
Övriga intäkter	542 469	0		-	542 469
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 655 517</b>	<b>372 957</b>		<b>-</b>	<b>2 028 474</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-1 686 354	-33 532		-	-1 719 886
Avskrivningar	0	-56 068		-	-56 068
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-1 686 354</b>	<b>-89 600</b>		<b>-</b>	<b>-1 775 954</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-30 837</b>	<b>283 357</b>		<b>-</b>	<b>252 520</b>
<b>Finansiella poster</b>					
Resultat från andelar i koncernföretag	-17 743 552	0		+12 034 481 <sup>A</sup>	-5 709 071
Räntekostnader	-799	0		-	-799
<b>Resultat före bokslutsdisp. och skatt</b>	<b>-17 775 188</b>	<b>283 357</b>		<b>+12 034 481</b>	<b>-5 457 350</b>
Skatt	0	-62 337		-	-62 337
<b>Periodens resultat</b>	<b>-17 775 188</b>	<b>221 020</b>		<b>+12 034 481</b>	<b>-5 519 687</b>

A: En eliminering under finansiella poster om +12 034 481 SEK har upprättats p.g.a. koncernresultat elimineras i koncern

## Proforma balansräkning

SEK	GOGO LEAD TECH AB		OGI	JUSTERING	KONCERN PROFORMA 2018-12-31
	2018-12-31	2018-12-31			
<b>TILLGÅNGAR</b>					
<b>Anläggningstillgångar</b>					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Domännamn	0	606 397	-	-	606 397
	<b>0</b>	<b>606 397</b>		<b>-</b>	<b>606 397</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Andelar i koncernföretag	22 965 519	0	-22 965 519 <sup>A</sup>	-	0
Depositioner	200 000	0	-	-	200 000
	<b>23 165 519</b>	<b>0</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>200 000</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>23 165 519</b>	<b>606 397</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>806 397</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>					
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar	150 000	0	-	-	150 000
Övriga fordringar	65 465	22 482	-	-	87 947
Förutbetalda kostnader o upplupna intäkter	111 920	31 023	-	-	142 943
	<b>327 385</b>	<b>53 505</b>		<b>-</b>	<b>380 890</b>
Kassa och bank	878 344	372 109	-	-	1 250 453
<b>Summa oms.tillgångar</b>	<b>1 205 729</b>	<b>425 614</b>		<b>-</b>	<b>1 631 343</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>24 371 248</b>	<b>1 032 011</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>2 437 740</b>
<b>EGET KAPITAL &amp; SKULDER</b>					
<b>Eget kapital</b>					
Aktiekapital	2 580 000	50 000	-50 000 <sup>B</sup>	-	2 580 000
Övrigt tillskjutet kapital	54 512 342	0	-	-	54 512 342
Annat eget kapital inkl. periodens resultat	-52 953 377	221 020	-22 915 519 <sup>C</sup>	-	-75 647 876
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>4 138 965</b>	<b>271 020</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>-18 555 534</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>					
Leverantörsskulder	6 026	112 599	-	-	118 625
Skatteskuld	0	62 337	-	-	62 337
Övriga skulder	19 911 257	586 055	-	-	20 497 312
Upplupna kostnader o förutbet. intäkter	315 000	0	-	-	315 000
<b>Summa kortfrist. skulder</b>	<b>20 232 283</b>	<b>760 991</b>		<b>-</b>	<b>20 993 274</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>24 371 24</b>	<b>1 032 011</b>	<b>-22 965 519</b>		<b>2 437 740</b>

A – andelar i dotterbolag elimineras i koncern

B – aktiekapital dotterbolag elimineras inom koncern

C – koncernmässig motbokning av dotterbolag

## Kommentarer på finansiell information

### *Redovisnings- och värderingsprinciper*

Redovisningsmetod är K3: Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Det innebär att förvärvade dotterbolags tillgångar och skulder upptagits till det marknadsvärde, som legat till grund för fastställande av köpeskilling på aktierna. Skillnaden mellan köpeskillingen och de förvärvade bolagets egna kapital redovisas som goodwill. Koncernens egna kapital omfattar moderbolagets egna kapital och den del av dotterbolagets egna kapital som tillkommit efter det att dessa bolag förvärvats.

### *Anläggningstillgångar*

Anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Linjär avskrivning görs på avskrivningsbart belopp (anskaffningsvärde med avdrag för beräknat restvärde) över tillgångarnas nyttjandeperiod enligt följande: Inventarier, verktyg, installationer och goodwill 5 år. Bolaget tillämpar försiktighetsprincipen vilket medför till att Bolaget ej värderingsprövar Bolagets anläggningstillgångar för längre avskrivningsperioder än 5 år. I det fall Bolaget i framtiden ändrar redovisningsprincip till IFRS kommer avskrivningsprinciperna förändras.

### *Resultaträkning*

#### *Intäkter*

Bolaget redovisade totala intäkter uppgående till 487 031 SEK under perioden 2019-01-01 – 2019-08-31, varav nettoomsättningen uppgick till 308 924 SEK. Intäkterna har genererats från speloperatörer som Bolaget har levererat leads till. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 178 107 SEK var av engångskaraktär och bestod av en hyresintäkt samt konsultjobb avseende uppbyggande av casinoplattform. Jämförelseperiodens, 2018-01-01 – 2018-08-31 (proforma), totala intäkter uppgick till 1 566 442 SEK, varav nettoomsättningen uppgick till 1 143 979 SEK som huvudsakligen genererades i moderbolaget. Intäkterna för perioden genererades från tjänster inom "casinoverksamhet" och dessa tjänster upphörde att erbjudas i samband med det omvända förvärvet genomfördes. Läsaren uppmanas därför att beakta att en jämförelse mellan perioderna inte ger en korrekt intäktsutveckling då Bolagets verksamhet har gjort en betydande omstrukturering. En mer korrekt bild av intäktsutvecklingen kan uppskattas genom att jämföra OGI:s intäkter mellan perioderna. Under 2019-01-01 – 2019-08-31 uppgick totala intäkterna till 407 032 SEK jämfört med 129 039 SEK samma period föregående år, en ökning med ca. 315 %. Intäktsökningen härleds huvudsakligen till att Bolaget har genererat fler leads till sina kunder.

För helåret 2018 (proforma) uppgick totala intäkterna till 2 028 474 SEK, varav nettoomsättningen uppgick till 1 486 005 SEK. Moderbolaget stod för majoriteten av intäkterna under året uppgående till 1 113 048 SEK och OGI:s intäkter uppgick till 372 957 SEK och genererades av samma intäktsströmmar beskrivet ovan.

#### *Kostnader*

Bolaget redovisade under perioden 2019-01-01 – 2019-08-31 rörelsekostnader uppgående till -1 013 820 SEK, varav -570 432 SEK utgörs av övriga externa kostnader. Dessa består av bl.a. hyra, revisor, konsulter, aktie- och listningskostnader samt IT-tjänster. Personalkostnaderna uppgick till -197 524 SEK och avskrivningar om -45 864 SEK gjordes. Bolaget hade en övrig rörelsekostnad som uppgick till -200 000 SEK som härstammar från en lokalöverlåtelse. Jämförelseperioden, 2018-01-01 – 2018-08-31 (proforma), redovisade totala kostnader om -1 043 186 SEK som redovisas som övriga externa kostnader. Dessa består av lokalhyra, konsulter, revisor, annonsering samt IT-tjänster. Av samma anledning som beskrivet under "Intäkter" bör läsaren vara försiktig när denne jämför periodernas kostnader.

För helåret 2018 (proforma) redovisades kostnader uppgående till -1 775 954 SEK, varav -1 719 886 SEK härstammar från övriga externa kostnader som består av lokalhyra, konsulter, revisor, annonsering samt IT-tjänster. Avskrivningar om -56 068 SEK gjordes under helåret.

#### *Rörelseresultat*

Rörelseresultatet uppgick till -526 789 SEK under perioden 2019-01-01 – 2019-08-31 jämfört med 523 256 SEK samma period föregående år (proforma). Rörelseresultatet försämrades med drygt 1 MSEK p.g.a. lägre intäkter vilket härleds till att moderbolaget utvecklade majoriteten av sin dåvarande verksamhet inom iGaming i början av 2019 som under 2018 stod för majoriteten av intäkterna. För helåret 2018 (proforma) uppgick rörelseresultatet till 252 520 SEK.

### Resultat

Resultatet efter skatt för perioden 2019-01-01 – 2019-08-31 uppgick till -851 514 SEK jämfört med 522 457 SEK under 2018-01-01 – 2018-08-31 (proforma). Resultatet för senast redovisad period försämrades vilket härleds till samma anledning som finns beskrivet ovan. För helåret 2018 (proforma) uppgick Bolagets resultat efter skatt till -5 519 687 SEK vilket är belastat av resultat från nu avvecklade dotterbolags verksamheter.

### Balansräkning

#### Tillgångar

Bolagets anläggningstillgångar per 2019-08-31 uppgick till 810 043 SEK, jämfört med 1 679 657 SEK per 2018-08-31 (proforma). Det minskade värdet härleds till att en nedskrivning av dotterbolaget gjorts. Per 2018-12-31 (proforma) uppgick anläggningstillgångarna till 806 397 SEK varav 606 397 SEK utgörs av immateriella anläggningstillgångar i form av Bolagets domännamn som OGI äger.

Omsättningstillgångarna per 2019-08-31 uppgick till 796 521 SEK, jämfört med 6 693 824 SEK per 2018-08-31 (proforma). Per 2019-08-31 utgjordes omsättningstillgångarna huvudsakligen av kassa och bank om 684 055 SEK. Per 2018-08-31 (proforma) utgörs omsättningstillgångarna huvudsakligen av fordringar hos koncernföretag som uppgick till 4 684 185 SEK samt en starkare kassa och bank som då uppgick till 1 767 107 SEK. Fordran är på dotterbolag på Malta som per idag är avyttrat. Nedskrivning på värdet av dotterbolaget och fordringar på dotterbolaget skrevs ner 2018-12-31. Bolaget avyttrades 19-08-28.

Per 2018-12-31 (proforma) uppgick Bolagets omsättningstillgångar till 1 631 343 SEK varav majoriteten utgörs av kassa och bank om 1 250 453 SEK.

Totalt uppgick Bolagets tillgångar per 2019-08-31 till 1 606 564 SEK, jämfört med 8 373 481 SEK per 2018-08-31 (proforma). Minskningen härleds huvudsakligen till att nedskrivning av dotterbolaget. Per 2018-12-31 uppgick de totala tillgångarna i Bolaget till 2 437 740 SEK.

#### Eget kapital och skulder

Bokföringstekniskt skedde 2019-01-21 ett omvänt förvärv då GOGO Lead Tech AB förvärvade OGI. Det betyder att OGI bokföringsteknisk är moderbolag och GOGO Lead Tech AB dotterbolag vid upprättande av koncernbalansräkningen vilket gör att eget kapital på koncernnivå blir negativt 19,4 MSEK. Koncerns två bolag GOGO Lead Tech AB och OGI har 3 060 293 MSEK resp. 534 624 MSEK i eget kapital per 2019-08-31. Koncernens eget kapital per 2019-08-31 uppgick till -19 370 602 SEK, jämfört med -15 392 439 SEK per 2018-08-31 (proforma). Eget kapital per 2019-08-31 utgjordes av övrigt tillskjutet kapital om 54 512 342 SEK och annat eget kapital inklusive periodens resultat om -76 462 944 SEK som härstammar från koncerneliminering av aktieandelar i dotterbolag. Övrigt tillskjutet kapital utgörs huvudsakligen av nyemissioner. Per 2018-08-31 (proforma) utgjordes eget kapital av övrigt tillskjutet kapital om 51 743 509 SEK samt annat eget kapital inklusive periodens resultat om -69 610 732 SEK som härstammar av samma anledning beskrivet tidigare. Per 2018-12-31 (proforma) uppgick eget kapital till -18 555 534 SEK.

Bolagets kortfristiga skulder per 2019-08-31 uppgick till 20 977 166 SEK varav 20 646 352 SEK är köpeskillingseskuld från förvärvet av OGI. Leverantörsskulder uppgick till 268 477 SEK per 2019-08-31 samt 100 069 SEK per 2018-08-31 (proforma). Per 2018-08-31 (proforma) uppgick kortfristiga skulder totalt till 23 765 920 SEK varav 23 665 851 SEK är övrig skuld som består av korta lån. Per 2018-12-31 (proforma) uppgick de kortfristiga skulderna till 20 993 274 SEK varav 20 497 312 SEK är övrig skuld.

Totalt uppgick Bolagets eget kapital och skulder till 1 606 564 SEK, jämfört med 8 373 481 SEK per 2018-08-31 (proforma).

#### Rörelsekapital

Styrelsen bedömer att Bolaget, med nuvarande verksamhet, har tillräckligt med rörelsekapital för den kommande tolv månadersperioden för att fullgöra Bolagets betalningsförpliktelser varefter de förfaller till betalning. Styrelsen ser i dagläget inget ytterligare kapitalbehov under de kommande tolv månaderna, då inga förvärv eller investeringar vid memorandumets upprättande av betydelse är planerade. Om förvärvsmöjligheter eller andra tillväxtpotentialer uppstår kan en kapitalanskaffning komma att genomföras.

## Legala frågor och kompletterande information

### Allmänt

GOGO Lead Tech AB (publ) är ett publikt aktiebolag med säte i Stockholm. Bolaget regleras av aktiebolagslagen (2005:551) och dess organisationsnummer är 559078-0531. Bestämmelserna i bolagsordningen är ej mer långtgående än aktiebolagslagen vad gäller förändring av aktieägarnas rättigheter.

### Regelverk

Bolaget avser att följa alla lagar, författningar och rekommendationer som är tillämpliga på bolag som är noterade Spotlight Stock Market. Utöver Spotlights regelverk gäller bland annat följande regelverk i relevanta delar:

- Aktiebolagslagen
- Lagen om handel med finansiella instrument
- Marknadsmissbruksförordningen (EU nr 596/2014)

### Twister och rättsliga processer

GOGO har erhållit en stämning om ett belopp som kan uppgå till högst 1,0 MSEK. Stämning avser tvist om ersättning för påstådd anställning i Bolaget. Bolaget har bestridit stämningen fullt ut. Utöver detta har Bolaget inte varit part i några rättsliga förfaranden eller skiljeförfaranden (inklusive ännu icke avgjorda ärenden eller sådana som Bolaget är medvetet om kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna som nyligen har haft eller kunnat få betydande effekter på GOGO Lead Tech finansiella ställning eller lönsamhet.

### Intressekonflikter

Vid memorandumets upprättande finns, såvitt styrelsen känner till, inga kända intressekonflikter i eller omkring Bolaget.

### Avtal och transaktioner med närstående

Bolaget har i dagsläget totalt fem (5) närstående avtal och transaktioner. Det avser kreditfacilitet och en köpeskillningsskuld från Bolagets största ägare, New Equity Venture International I AB; för villkor se "*Lån och ansvarsförbindelse*". Ett avtal avseende konsulttjänster har upprättats med Orgo Tech AB där Bolagets styrelseledamot Alexander Winqvist sitter som VD. Konsulttjänsterna avser generell IT-support, utveckling samt rådgivning vid upphandling vid externa IT-tjänster. Bolaget har ett hyresavtal med Stockholm Capital Advisory AB där Bolagets VD sitter som VD och styrelseledamot. Vidare har Bolaget överlåtit tidigare hyreslokal och det vilande dotterbolag på Malta (Earners Alliance Ltd) till Graviton AB vilket är ett bolag ägt av Bolagets styrelseordförande. Samtliga avtal har ingåtts till marknadsmässiga villkor.

### Väsentliga avtal

Bolaget har ett samarbete av väsentlig betydelse vid memorandumets upprättande. Det avser det standardiserade affiliateavtalet med Kindred Group som stod för 91 % av Bolagets intäkter 2018. Avtalet är löpande med 30 dagars ömsesidig uppsägningstid och följer maltesisk rätt. Genom avtalet åtar sig Bolaget att, genom sina plattformar, vidarebefordra kunder till Kindred. Avtalet reglerar bl.a. ersättning, ansvarsfrågor, sekretess samt ömsesidiga garantier och skadeslöshetsåtaganden. Detta inkluderar bl.a. att Kindred äger rätten att justera ersättningen om Bolaget genererar färre än sex (6) "NDC" (New Depositing Customers) per kvartal.

### Väsentliga investeringar

GOGO Lead Tech förvärvade den 21 januari 2019 bolaget OGI. Köpeskilling uppgick till 35 MSEK. Betalning skedde genom nyemitterade aktier till ett värde om 15 133 743 SEK samt genom köpeskillingsskuld om ca 20 MSEK. Samtliga kapitalanskaffningar som utförts av Bolaget från bildandet fram t.o.m. september 2018 genomfördes med syfte att finansiera utvecklingen av Bolagets dåvarande casinoverksamhet och täcka finansiellt underskott i verksamheten. Utfallet av investeringarna var undermåliga vilket ledde till att casinoverksamheten avvecklades till fullo. Såväl investeringar i teknikplattformen som marknadsaktivitet för att erhålla fler spelare på bolagets plattformar misslyckade och kostnaderna översteg intäkterna. Bolagets casinoverksamhet och all verksamhet som bedrevs innan 2019 är avvecklad, kostnadsförd och kommer ej att belasta RR el BR för Bolaget framledes.

OGI ingick ett inkrämsöverlåtelseavtal 2018-03-22 med TheFlop International Marketing Inc. avseende överlåtelse av bl.a. domännamn, hemsidor inkluderat alla affiliatekonton, kundlistor, immateriella rättigheter samt därtill hörande verksamhetsplaner. Köpeskillingen uppgick totalt till drygt 0,9 MSEK.

Efter september 2018 har inga kapitalanskaffningar skett förutom den kvittningsemission som ledde till tillträdet av OGI som är Bolagets befintliga verksamhet. I övrigt har Bolaget vid upprättandet av detta informationsmemorandum inga pågående investeringar.

### Aktieägaravtal

Såvitt Bolagets styrelse känner till existerar inga aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan aktieägare i GOGO Lead Tech i syfte att skapa ett gemensamt inflytande över Bolaget.



### *Försäkringar*

GOGO Lead Tech koncernen har enligt vad GOGO Lead Tech styrelse anser ett fullgott försäkringskydd. Vid upprättandet av memorandumet anser styrelsen att försäkringskyddet är tillräckligt och vid en framtida expanderings kan försäkringsvillkoren behöva ändras för att matcha en eventuell större organisation.

### *Lån och ansvarsförbindelser*

Det finns två kreditfaciliteter utställda till Bolaget samt en köpeskillingskund vid memorandumets upprättande.

Köpeskillingskulden är till New Equity Venture International I AB och uppgår till 19 866 257 SEK och löper med en årsränta på 3,5 % med en löptid upp till 12 månader där GOGO ensidigt äger rätten att kvartalsvis flytta fram förfallodagen.

Vidare har Bolaget två kreditfaciliteter som vardera uppgår till 300 000 SEK och träder i kraft när Bolaget har blivit godkända för notering på Spotlight Stock Market. Kreditgivare är New Equity Venture International I AB samt Stockholms Bergteknik AB. Båda kreditfaciliteterna löper med en ränta om 5 % på ej utbetalt kreditbelopp och med 15 % (totalt) på utbetalt kreditbelopp. Avtalen löper med tolv månader från första dag för handel på Spotlight. Bolaget är under tiden för nyttjande av dessa krediter ej tillåtna att avyttra tillgångar, genomföra utdelning eller vidta någon liknande åtgärd utan kreditgivarens skriftliga godkännande.

### *Immateriella rättigheter*

*Bolaget äger domännamnen:*

free-slotgames.com  
casinosjatekok.hu  
live-casino-directory.com  
deal-ornodeal.com  
adoparadicsomok.hu  
on-linecasino.hu  
on-linecasinobonus.net  
romijatek.hu  
Mobile-slot.com

*Bolaget äger följande varumärken:*

Casino wilds

### *Projektledare*

Bolaget har anlitat Capval Corp AB, med organisationsnummer 559084-5821, som projektledare i samband med upprättandet av detta dokument. Capval har bistått ledningen för GOGO Lead Tech med tjänster rörande upprättande av memorandum samt övriga frågeställningar i genomförandet av noteringen. Föreliggande information och beskrivning av Bolaget har erhållits av Bolaget. Även om det får anses rimligt att informationen är korrekt, friskriver sig Capval Corp från allt ansvar från innehållet i memorandumet.

### *Tendenser*

Styrelsen bedömer att Bolaget har en gynnsam position på marknaden. Det finns såvitt styrelsen känner till inga kända tendenser, potentiella fordringar eller andra krav, åtaganden eller händelser som kan förväntas ha en väsentlig inverkan på Bolagets framtidsutsikter, åtminstone inte under det innevarande räkenskapsåret.

### *Bemyndiganden*

På årsstämman 2019-05-03 beslutades det om styrelsens bemyndigande avseende beslutande om nyemission enligt styrelsens förslag om bemyndigande för styrelsen att, längst intill tiden för nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, med eller utan företrädesrätt för aktieägarna, besluta om emission av nya aktier. Sådant emissionsbeslut ska även kunna fattas med bestämmelse om apport, kvittning eller annat villkor. Bemyndigandet får inte utnyttjas i större utsträckning än vad bolagsordningen medger. Syftet med bemyndigandet är att möjliggöra finansiering, kommersialisering och utveckling av Bolagets verksamhet samt ge flexibilitet i kommersiella förhandlingar om förvärv.

### *Uppköpserbjudande*

Det har ej förekommit något uppköpserbjudande avseende Bolagets aktier under innevarande verksamhetsår eller föregående år.

## Vissa skattefrågor i Sverige

nedan redovisas vissa skattekonsekvenser som kan aktualiseras för fysiska personer och aktiebolag i anledning av Erbjudandet. Sammanfattningen är baserad på nu gällande regler och är endast avsedd som allmän information för aktieägare som är obegränsat skattskyldiga i Sverige, såvida inte annat anges. Redogörelsen behandlar inte värdepapper som innehas som lagertillgångar i näringsverksamhet eller av handelsbolag. Vidare behandlas inte de särskilda reglerna om skattefri kapitalvinst (inklusive avdragsförbud för kapitalförlust) och utdelning i bolagssektorn som kan bli tillämpliga på innehav av aktier i Bolaget som anses näringsbetingade. Inte heller omfattas de särskilda regler som kan bli tillämpliga på innehav i bolag som är eller tidigare har varit s.k. fåmansföretag eller på aktier som förvärvats med stöd av s.k. kvalificerade aktier i fåmansföretag. Beträffande vissa kategorier av skattskyldiga gäller särskilda skatteregler. Beskattningen av varje enskild aktieägare beror på dennes speciella situation. Varje aktieägare och innehavare av teckningsrätter rekommenderas därför att rådfråga en skatterådgivare för att få information om de särskilda konsekvenser som kan uppstå i det enskilda fallet, inklusive tillämpligheten och effekten av utländska regler och skatteavtal.

### Beskattning vid avyttring av aktier

Fysiska personer

Fysiska personer beskattas för hela den eventuella kapitalvinsten i inkomstslaget kapital vid försäljning eller annan avyttring av aktier. Skatt tas ut med 30 procent av kapitalvinsten om det är fråga om marknadsnoterade aktier. Kapitalvinst respektive kapitalförlust beräknas som skillnaden mellan försäljningsersättningen efter avdrag för eventuella försäljningsutgifter och de avyttrade aktiernas omkostnadsbelopp (anskaffningsutgift). Vid kapitalvinstberäkningen används genomsnittsmetoden. Enligt denna skall omkostnadsbeloppet för en aktie utgöras av det genomsnittliga omkostnadsbeloppet för aktier av samma slag och sort. Vid försäljning av marknadsnoterade aktier får omkostnadsbeloppet alternativt bestämmas enligt schablonmetoden till 20 procent av försäljningsersättningen efter avdrag för försäljningsutgifter. Uppkommer kapitalförlust på marknadsnoterade aktier är denna fullt avdragsgill mot skattepliktiga kapitalvinster samma år på aktier och andra marknadsnoterade delägarätter utom andelar i investeringsfonder som enbart innehåller svenska fordringsrätter (räntefonder). Kapitalförlust som inte kan kvittas på detta sätt är avdragsgill med 70 procent mot annan inkomst av kapital. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges skattereduktion mot kommunal och statlig inkomstskatt samt fastighetsskatt och kommunal fastighetsavgift. Skattereduktion medges med 30 procent av underskott som inte överstiger 100 000 SEK och med 21 procent av resterande del. Ett sådant underskott kan inte sparas till senare beskattningsår.

Juridiska personer

För aktiebolag beskattas alla inkomster, inklusive skattepliktiga kapitalvinster och utdelningar, i inkomstslaget näringsverksamhet med en skattesats om 22 procent. Kapitalvinster och kapitalförluster beräknas på samma sätt som beskrivits ovan avseende fysiska personer. Avdragsgilla kapitalförluster på aktier och andra delägarätter får endast dras av mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter. En sådan kapitalförlust kan även, om vissa villkor är uppfyllda, kvittas mot kapitalvinster i bolag inom samma koncern, under förutsättning att koncernbidragsrätt föreligger mellan bolagen.

Kapitalförluster som inte har kunnat utnyttjas ett visst år får dras av mot kapitalvinster på aktier och andra delägarätter under efterföljande beskattningsår utan begränsning i tiden. Särskilda skatteregler gäller för vissa speciella företagskategorier, exempelvis investeringsfonder, investmentföretag och försäkringsföretag.

### Beskattning vid utdelning

För privatpersoner beskattas utdelning i inkomstslaget kapital med en skattesats om 30 procent. För fysiska personer som är bosatta i Sverige innehålls normalt preliminär skatt avseende utdelning med 30 procent på utdelat belopp. Den preliminära skatten innehålls av Euroclear Sweden eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren. För aktiebolag beskattas utdelning i inkomstslaget näringsverksamhet med en skattesats om 22 procent.

### Aktieägare som är begränsat skyldiga i Sverige

Aktieägare i Bolaget som är begränsat skattskyldiga i Sverige, och som inte bedriver näringsverksamhet från ett fast driftställe i Sverige, beskattas normalt inte i Sverige för kapitalvinster vid avyttring av aktier. Dessa aktieägare kan dock bli föremål för beskattning i sin hemviststat. Sådan aktieägare bör därför rådfråga skatterådgivare i sin hemviststat. Enligt en särskild regel är dock fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige föremål för beskattning i Sverige vid avyttring av aktier i Bolaget, om de vid något tillfälle under de 10 närmaste föregående kalenderåren varit bosatta i Sverige eller stadigvarande vistats här. Beskattningsrätten kan dock vara begränsad genom de skatteavtal som Sverige ingått med andra länder. För aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige och som erhåller utdelning från svenskt aktiebolag uttas normalt svensk kupongskatt. Kupongskattesatsen är 30 procent. Skattesatsen är dock i allmänhet reducerad genom dubbelbeskattningsavtal. Avdraget för kupongskatt verkställs normalt av Euroclear Sweden eller annan som Bolaget har anlitat eller, beträffande förvaltarregistrerade

aktier, av förvaltaren. Om Bolaget inte har uppdragit åt Euroclear Sweden eller annan att skicka utdelningen skall avdraget verkställas av Bolaget.

### *Investeraravdrag vid förvärv av aktier*

Ett investeraravdrag infördes den 1 december 2013 som tillämpas på investeringar gjorda efter den 30 november 2013. Genom avdraget kan fysiska personer som är skattskyldiga i Sverige och mot kontant betalning förvärvar andelar i bland annat ett svenskt rörelsedrivande aktiebolag av mindre storlek i samband med företagets bildande eller vid en nyemission i vissa fall få göra avdrag för hälften av betalningen för andelar i inkomstslaget kapital, dock högst 650 000 SEK per person och år, vilket motsvarar förvärv av andelar för 1 300 000 SEK. Investerarnas sammanlagda betalning för andelar i ett och samma företag får uppgå till högst 20 000 000 SEK per år. Om flera investerares underlag för investeraravdrag för ett och samma företag tillsammans överstiger 20 miljoner SEK under ett kalenderår, ska underlagen minskas proportionellt så att underlagen tillsammans inte överstiger 20 miljoner SEK. Sedan 1 januari 2016 gäller att en investerare inte får göra investeraravdrag om denne (eller någon närstående) äger eller har ägt andelar i företaget någon gång under perioden den 1 januari två år före beskattningsåret fram till det datum

då andelarna förvärvas. Detta gäller oavsett om investeraren äger eller har ägt andelarna direkt eller indirekt och det gäller även om investeraren äger eller ägde andelar i ett annat företag inom samma koncern. Därutöver finns en rad andra krav på såväl investeraren som det företag man investerat i, bland annat när det gäller innehav vid utgången av beskattningsåret, värdeöverföringar till investeraren, löneunderlag, interna förvärv och företagets ekonomiska situation. Ett beviljat avdrag ska vidare återföras under vissa förutsättningar. Varje aktieägare och innehavare av teckningsrätter rekommenderas därför att rådfråga en skatterådgivare för att få information om reglerna kan vara tillämpliga och konsekvenserna av dem i det enskilda fallet.

### *Investeringsparkonto*

För fysiska personer som innehar aktierna i Investeringsparkonto utgår ingen reavinstskatt vid försäljning av aktierna. Det föreligger inte heller någon avdragsrätt vid förlust vid eventuell försäljning av aktierna. För eventuell utdelning på aktierna erläggs ingen källskatt. All beskattning sker via en avkastningsskatt som baseras på kapitalbasen för kontot, oavsett om det gjorts vinst eller förlust på kontot. Avkastningsskatten är ca 0,75 procent, och betalas varje år.

## Bolagsordning

Bolagsordning för GOGO Lead Tech AB (publ) organisationsnummer 559078-0531, antagen på extra bolagsstämma den 12 augusti 2019.

### §1

Bolagets firma är GOGO Lead Tech AB (publ).

### §2

Styrelsen skall ha sitt säte i Stockholms kommun, Stockholms län.

### §3

Bolaget skall, direkt eller genom hel- eller delägda dotterbolag, bedriva konsultverksamhet inom IT, management, datorprogramutveckling och genom dotterbolag eller intressebolag bedriva spel på Internet, samt att äga och förvalta fast och lös egendom, samt därmed förenlig verksamhet.

### §4

Aktiekapitalet skall utgöra lägst 2 579 999 och högst 10 319 996 kronor.

### §5

Antalet aktier skall vara lägst 1 911 111 och högst 7 644 444. Alla aktier är av samma slag.

### §6

Styrelsen skall bestå av 4 - 8 ledamöter utan suppleanter.

### §7

Bolaget skall ha en till två revisorer med eller utan revisorssuppleanter eller ett registrerat revisionsbolag.

### §8

Kallelse till årsstämma samt till extra bolagsstämma där fråga om ändring av bolagsordningen kommer att behandlas ska utfärdas tidigast sex (6) och senast fyra (4) veckor före stämman. Kallelse till annan extra bolagsstämma ska utfärdas tidigast sex (6) och senast två (2) veckor före stämman.

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelse ska information om att kallelse skett annonseras i Svenska Dagbladet.

Aktieägare, som vill delta i förhandlingarna på bolagsstämma, skall dels vara upptagen i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före bolagsstämman dels göra anmälan till bolaget den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Aktieägare får vid bolagsstämma medföra ett eller två biträden, dock endast om aktieägare gjort anmälan härom enligt föregående stycke.

### §9

Kalenderåret skall vara bolagets räkenskapsår.

### §10

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

## Adresser

### KONTAKT

GOGO Lead Tech AB  
Box 5141  
102 43 Stockholm  
+46(0) 8- 463 80 80  
ir@gogoleadtech.com

### MARKNADSPLATS

Spotlight Stock Market  
Klarabergsviadukten 63, 9tr  
101 23 Stockholm  
+46(0)8-511 68 000

### REVISOR

Grant Thornton Sweden AB  
Thomas Daae  
Box 7823  
103 94 Stockholm

### KONTOFÖRANDE INSTITUT

Euroclear Sweden AB  
Klarabergsviadukten 63  
111 64 Stockholm  
+46(0)8-402 90 00